

咸宁农商行召开党史学习教育动员大会

深入党史学习教育 制定二十条实事清单

本报讯(通讯员 谭玮)3月18日,咸宁农商行召开党史学习教育动员大会,咸宁农商行党委书记、董事长陈继华作动员讲话。

陈继华要求全市农商行学好党史,干好工作,把责任落实到各级党委、党支部和个人,明确怎么看、怎么学、怎么做,把学习教育做实、做细、做出实效,为党的农村金融事业贡献力量。

陈继华强调,落实好党史学习教育的组织责任,把党史学习教育作为政治任务,作为党建抓手,作为发展动力,推进

全市农商行党建工作,推进高质量发展。要用好学习资料,发扬优良学风,坚持持之以恒,在学懂弄通做实习近平新时代中国特色社会主义思想上下功夫,增强用理论指导实践的能力和水平,解决实际问题,推动工作。坚持问题导向,打好“五大战役”,建设“三大银行”,切实做到学党史、悟思想、办实事、开新局,以咸宁农商行的工作实绩迎接建党100周年。

强化党员领导干部党史学习教育的岗位责任,做到以上率下带头学习,带头履职尽责,带头抓好组织推动。要克

服形式主义、官僚主义,带头改进作风,提高学习实效;要坚持理论联系实际,结合微贷、扫码付、风险化解等中心工作开展学习;要坚持目标导向,每一次学习都要明确学什么、有什么心得,并提出改进工作的具体措施;要坚持为基层减负,科学安排学习计划,与中心工作融合,与业务培训融合;要坚持实事求是,制定行动清单,做好二十件实事。

陈继华强调,提升全体党员党史学习教育的实际效果。全市农商行要把党史学习成效落实在工作上,求真

务实做好金融服务。2021年,全市农商行将以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导,贯彻党的十九届五中全会精神,落实中央及省委、市委经济工作会议、农村工作会议部署,坚守支农支小定位,紧扣“高质量发展”主题,围绕咸宁“十四五”规划,持续开展“小微金融店小二”主题活动,贷款净增34亿元,微贷客户翻一番达到5万户以上,为当地小微企业和老百姓提供更多更优质金融服务,为咸宁经济社会高质量发展贡献农商力量。

一户一办法 一山一方案 精准滴灌

嘉鱼农商行350万扶贫贷款助力187户脱贫

●记者 徐浪 通讯员 陈醇

早春三月,柳树绿,菜花黄,在嘉鱼农商行驻村扶贫点高铁岭镇陆水村,油茶树、脐橙林、红薯地是齐整的一片片,山坳中一眼望不到边的是精养鱼池……行走在村落之间,水泥路、自来水均是户户通,路灯、景观树疏密有致,精致悦目。

嘉鱼农商行驻村扶贫第一书记张厚杰介绍,农商行2015年入驻陆水村定点扶贫,现已有6个年头。当年,陆水村1015户,总人口3867人,其中,建档立卡贫困户187户,贫困人口655人。由于土地贫瘠,村级无产业,是县里的重点贫困村。其工作难度之大可想而知。

动真情,让民心拧成一股绳

驻村之初,工作队与村两委曾雄心勃勃,看到本村以丘岗为主,想动大手笔,整片整治。可村民不领情,哪怕是动了谁家门前的一棵树也扯皮不断,怎么解释也无人听。张厚杰他们一班人坐下来,冷静地思考后决定,一方面加强宣传工作,另一方面,以村容村貌为切入点,展开扶贫工作,一定要让村民满意。

他们结合政府各职能部门主导的

改路(村村通)、改水、改厕等具体工作,积极向财政、交通、水利、卫生等部门争取资金,同时号召农商行员工捐款48万元,修砌硬化了村组路面15公里,修整水塘180亩,维修小桥5座,水泵站设施2台,为村里各小组新建晒场总计一万多平方米。当年实现了村组道路全部硬化,农田水利设施能有效灌溉,人畜饮水安全卫生,同时新建村两委办公楼、卫生室,并使易地扶贫搬迁有效推进。

村民看到了实实在在的变化,知道工作队是真心要让大家脱贫。

下真功,让资源优势变经济优势

群众支持了,驻村扶贫队和村两委一班人反而更谨慎了。根据本村“四水三山三分田”的丘陵山地特点,他们请来农业专家、水产专家为水、土把脉,并结合全县产业布局,决心将资源优势,变成产业优势,变成经济优势。

嘉鱼农商行再一次捐款32万元,启动了依托丘陵山地的优势,扶持陆水村二组和四组等五个自然村的坡地连片开发,形成了518亩的茶油基地;依托低凹水田连片的优势,扶持大岩畈,形成106亩湘莲种植基地;依托仙人洞、七里洞旅

游观光优势,扶持开发143亩林果采摘基地、563亩红薯基地,500亩油菜基地;依托湖面水域优势,扶持开发180亩小龙虾基地,676亩养鱼基地。一举奠定了整村脱贫的基础。2018年各基地一年的产出总计超过三千万,为2019年实现整村脱贫提供了有力的保障。

立专项,让有特长的人单项突破

陆水村村民居住分散,居民都有特定的生存技能,不愿意异地搬迁。他们之所以致贫,大多是因病因残。根据这一特点,该行扶贫工作队因人施策,视其专长量身定制脱贫方案。

一组村民杨德林,因妻子患病欠下了一大笔外债。他有养猪特长,可无本钱。农商行为他发放10万元的扶贫贷款,助他办起养猪场。2016年,杨德林养殖母猪13头,肉猪一百多头,当年实现脱贫,成为村里致富能人。

一组村民吴庆丰,因病致贫。他有养鸡技术,根据特长,农商行为他发放5万元小额贷款,还为他代销土鸡和鸡蛋,让他放手大胆干,销路不用愁。有了农商行坚强后盾,吴庆丰凭着一股拼劲,发展林下散养鸡1700多只,套种风

景树,空闲时还做养鸡别墅销售,现在年收入可达十五万元。富了不忘带动乡亲脱贫,吴庆丰还聘请村里的留守老人,贫困户、妇女等到养鸡基地做短工,带动周边2户人家脱贫。今年1月,吴庆丰家被评为“十星级文明示范户”。

三组年过半百的村民孙小春,小时候因遭受电击失去左手,现育有两孩,妻子患病失去劳动力,家境十分贫困。2015年,农商行根据他的意愿,贷款3万元,扶持他小规模养殖鳝鱼。当长势良好的鳝鱼准备上市时,老天与他开了一个玩笑,一场多年不见的大雨将鱼池冲了个稀巴烂。孙晓春血本无归,还欠了一身债。老天这个玩笑也开得太大了。农商行了解情况后,特事特办,再次为他提供了5.5万元的扶贫贷款,帮他还清了欠债,并留足了发展资金。当年孙小春还清贷款后,还赚了8000块,现在他是村里的脱贫达人。

在农商行帮扶贷款的支持下,陆水村发展养殖养鸡23户,养鱼20户,养猪5户,养牛2户。

六年来,农商行为陆水村发放扶贫贷款350万,成功助力187户脱贫,无一人返贫,并提前一年实现了整村脱贫的目标。

通城农商行城郊支行女职工

立足岗位,争做最美巾帼奋斗者

●记者 徐浪 通讯员 吴鹏

各项存款较年初净增7585万元,贷款投放净增6038万元;当年新增到期贷款收回率、收息率分别达100%、99%,不良贷款清收、电子银行各项指标超额完成,月度综合得分居全县农商行前列;先后获得2020年度全市农商行“疫情防控先进支行”和“先进单位”两项荣誉……

这是今年春天行动以来,通城农商行城郊支行交出的完美答卷,展示了新时期通城农商行女职工的靓丽风采。

“敬业务实”是胡艳留给许多人的第一印象。2012年参加工作,先后在通城关刀、银山、民主支行等网点从事过柜员、信贷员、会计等多个岗位。2016年以来担任基层网点负责人。自担任行长以来,更是严格要求自己,把农商行发展作为自己孜孜以求的事业,力求上无愧于组织信任,下无愧于员工期盼,更要无

愧于一名共产党员的职责。

记得有一次早上7点半,晨会结束后,胡艳召集客户经理召开碰头会。按照惯例,每位客户经理需要分享前一天对接效果及当天外出对接计划。由于下大雨,气温又极低,大家计划在单位“宅”一天,整理贷款资料。但胡艳坚信,寒冷雨天反而是开展走访的最佳时机,能见到很多平常难以见到的客户。作为一行之长,她有责任、有义务带领员工战胜“下雨天”。也因她以身作则,员工们深受感染,一同出门开拓市场。

支行主管会计雷琼深知,要想把客户请进来就必须走出去,主动上门为客户提供服务,让客户了解农商银行金融产品。于是,她一有时间就会挨家挨户走访宣传,寻找目标客户,帮助大家在实践中打开工作思路、学习营销方法,她的身影遍及大街小巷。

今年1月初,雷琼在轮班充当大堂经理时,一位客户业务办理完后迟迟没

有离开营业厅,考虑当时天气下雨比较寒冷,客户又拎了油米等重物,雷琼主动提出送客户回家,并冒雨帮客户把油、米搬到四楼。半个小时后雷琼再次接到刚刚那位客户的电话,并在第二天带着三十万现金来找雷琼存定期,只因雷琼的热心服务让客户感动和信赖。

大堂经理金娟,为人踏实肯干,吃苦耐劳,从她担任大堂经理后城郊支行的电银业务大幅度提升,智能柜台办理业务的笔数远远超过了从前,从之前大堂经常遭到投诉到现在几乎为零,是客户细致周到的贴心人。

此外“三朵金花”柜员在日常工作中,认真细心,急客户之所急,想客户之所想,使客户能够高兴而来,满意而归。



通城农商行城郊支行的娘子军们,用行动以及强烈的责任感和荣誉感鞭策自己,将自身成长与农商行发展紧紧联系在一起,在基层一线奋发作为,用脚步丈量责任,以实干诠释担当。

