

化“危”为“安”，架起惠民“连心桥”

咸安全力推进农村公路桥梁“三年消危”项目建设

本报讯(记者葛利利 通讯员陈勇)“太好了!桥修好后,我们出行就方便了。”11月14日上午,咸安区桂花镇白沙村方包桥施工现场,随着梁板调入方包桥的台帽中,白沙村6组和7组的村民乐开了花。

白沙村6组和7组共有村民500多人,方包桥是这500多位村民出行的必经之路。这座桥1984年修建,当时设计标准低,建筑工艺粗糙,再加上排洪量小,桥身下墩有不同程度破损。特别是近些年,村里进出的车辆越来越多,年久失修的老桥已无法满足村民的出行需求,成了远近闻名的一座“危桥”。

危桥改造连着民心,关乎民生。2020年,方包桥被咸安区列入“三年消危”项目。咸安区交通运输局对方包桥实施改造施工,经过改造的方包桥桥宽7.5米,桥长31米,桥跨2*13米,将化“危”为“安”,为白沙村6组和7组

村民提供出行方便。

方包桥只是咸安区农村公路桥梁“三年消危”项目中的一座桥梁。据了解,咸安区农村公路众多桥梁目前存在病害严重、承载力不满足现行规范要求、泄洪能力及宽度不足等问题,对当地居民的生产生活带来了不便,交通安全隐患突出。

2020年,咸安区交通运输局扎实抓好“三年消危”项目建设工作,计划三年内拆除重建、加固改造四、五类危桥209座(国道11座、农村公路198座),其中2020年计划拆除重建、加固改造101座(国道3座、农村公路98座)。

截至目前,咸安区已累计完成拆除重建、加固改造农村公路危桥19座,在建9座。随着一座座危桥改造项目的完成,进一步打通了咸安区农村交通“瓶颈”,为老百姓提供更加安全畅通的出行环境,助力乡村振兴和脱贫攻坚。



从一无所有到有车有房,没有豪言壮语的他,只是脚踏实地努力前行—— 嘉鱼“90后”肠粉哥张胜的幸福生活



■记者庞赞 实习生阮小念

“湖北咸宁人,1992年生,已婚,从事餐饮十几年了,靠自己双手打拼,有车有房……”这是“胜仔肠粉王”负责人张胜的自我介绍。

张胜15岁辍学闯荡社会,16岁开始下海,一路跌跌撞撞,这位来自嘉鱼县渡普镇的小伙子靠着一份做肠粉的好手艺,在温泉城区购置了一套120多平米的商品房,2017年又添置了一辆价值17万元的车子,日子越过越红火。

用张胜的话说,他靠的不是豪言壮语,而是脚踏实地的努力。

●坚持送外卖6年

1992年,张胜出生于嘉鱼县渡普镇大路村一个普通农户家庭。父母的辛勤劳作,给了张胜和姐姐一个幸福温暖的家。2007年,张胜读初三,看着自己努力却毫无起色的分数,再看看身边的同龄人纷纷辍学外出打工,他也动了辍学的念头。张胜把想法跟家里人说了之后,父母也没有强求他。

2008年春节之后,张胜只身南下广州。由于年纪小,没有学历,也没有技能,张胜只能在茶餐厅里打工。从开始的服务员,到收银员、主管,张胜一步一个脚印地走。

再到后来,张胜意识到,凭自己的现状,并无多大的晋升空间,于是,他想到了回乡创业。

2013年,张胜来到咸宁城区,投奔在舅舅门下。舅舅是厨师,当时在希望桥附近开餐馆,但是生意并不景

气。上班的第一天,舅舅就交给张胜一个任务,去寻找外卖订单。

茫茫人海,人生地不熟,到哪里去找订单呢?张胜有空就到大街上去溜达,有一天他看着满大街的网吧,灵机一动,想着网吧生意红火,肯定有人需要外卖。那一天,他得到了一份西红柿炒鸡蛋的外卖订单。

“就一个菜,没有什么赚头,还是放弃外卖吧!”舅舅看到张胜一脸疲惫的样子,心疼地说道。可是张胜没有放弃,他反而从中看到了商机。第二天,他又一家家网吧跑,功夫不负有心人,慢慢地,外卖订单越来越多了,高峰期一天能有200多个订单。还有好多人,因为外卖与张胜认识,成为了好朋友。

在送外卖这个职位,张胜一干就是6年。“既然做一件事情,就要坚持做到最好。”这是张胜对自己的要求。

●努力创造美好生活

“幸福都是奋斗出来的。”这是国家主席习近平在2018年发表新年贺词时说到的一句话。对于张胜来说,这句话就是他生活的真实写照。

2018年,对张胜来说,是一个不平凡的年份。这一年,他在温泉城区购买了一套120多平方米的商品房,并且迎娶了心爱的姑娘为妻,同时开启了人生的第一份创业计划——开一家肠粉店。

肠粉本来是广东的特色小吃,张胜在广东餐馆打工的那几年,并不是一无所获,他学到了做肠粉、炒饭、麻辣烫等厨艺。结合咸宁人的口味,“胜仔肠粉王”就在茶花路希望桥附近开业了。

张胜是一个精打细算的人,为了



节约成本,他利用舅舅现有的餐馆门面做早餐,舅舅做中晚餐,两者不发生冲突;每次进货时,他为了省掉配送费,坚持自己去拖货。“100多块钱的配送费,节省下来,可以给老婆孩子买几斤排骨炖汤了。”张胜说,虽然日子在他的努力下,越来越好,但是能省的钱,他决不会浪费。

自己好起来了,张胜也不忘帮助别人。他广招学员,把自己的手艺传授给别人。曾经有不务正业的学员,在张胜的悉心指导下,回归了正常的生活,还有不少外地学员,慕名前来学艺。

有一次,张胜开车一个半小时,到通山去指导一位中年学员,全村的人都过去围观。还有一名学员,因为求职失败,来找张胜学艺,后来自己开了一家肠粉店,每天有固定营业额1300多元……

“每招一个学员,我都会不遗余力地教他们,只是为了让他们在创业路上少走弯路。”说到这些,张胜脸上抑制不住的自豪,他说,他18岁就尝试创业,但是没有一个人认为他能成功,22岁买房,27岁买车,一路走来,虽然很艰辛,但是他仍然在努力着,努力不是为了超越别人,而是给自己一个交代。

走进跑山电工 讲述国网故事

咸宁供电公司举办
主题沙龙活动



本报讯(通讯员袁恒 邱洋 桂新雄)11月10日,咸宁供电公司举办“走进跑山电工·讲述国网故事”主题沙龙活动,分享该公司员工们的奉献、拼搏、进取、服务的“跑山电工精神”,并邀请孝感、宜昌供电公司优秀新闻工作者分享工作经验。

据了解,由于咸宁地区91.52%的供电范围在乡村,60%为山区,电力工人们被当地百姓亲切的称呼为“跑山电工”,举办主题沙龙活动是咸宁供电公司大力推进融媒发展,打造独属品牌文化和名片的重要举措。

此次主题沙龙上,来自公司系统9名通讯员深情分享自己的关于跑山电工的采写故事,他们中有初出茅庐的新人,也有长期扎根基层一线的宣传人员,他们讲亲历故事、谈采编经历、说内心感受,一个个平凡的工作经历和故事打动着在场新闻工作者的心,赢得了阵阵掌声。

“这次主题沙龙活动让我了解到,只有深入一线现场才能获得最生动的新闻素材。”参加活动的咸宁供电公司基层通讯员说道。

活动期间,咸宁供电公司还对表现突出的优秀通讯员进行了通报表扬。最后,全体人员朗诵了公司员工原创的诗作《跑山电工》。