

3天内放款提速到3小时放款

嘉鱼农商行推出零售信贷管理平台

本报讯(记者 徐浪 通讯员 杨惠春 陈醇)“有了零售信贷管理平台,客户提供了资料,我只需要花10分钟录入信息,点击提交,就进入审批环节了!”簪洲湾支行客户经理刘朝说。簪洲湾支行是嘉鱼农商银行偏远支行之一,距离县城58公里。“以前我每次提交贷款资料,都要搭2个小时班车到总行,交完资料就往回赶,路上差不多要5个小时。以前是人背着资料在路上跑,现在是信息在互联网上跑,比汽车都跑的快呀!”刘朝高兴地说。

零售信贷管理平台是一个充分利用人行征信、工商税务信息等互联网大数据资源,通过云计算、人工智能等金融科技手段,从多维度给小微客户进行信用画像,着力破解信息不对称难题,客户信用风险评判更加准确,不再像以前全靠客户经理多年实践经验判断客户风险,真正实行有据可循的管理平台。

据了解,为进一步推进智慧银行建设,提升农商银行整体服务水平,元月7日,在省联社的支持与指导下,经过为期2个月的紧张运营测

试,嘉鱼农商银行零售信贷管理平台在全省农商行率先正式上线运行。

零售信贷管理平台上线,实现了支行无纸化进件、征信自动解析、系统自动查证聚合、小微部无纸化审批、审批流程可视化等功能,所有小微贷款实现全程线上录入、线上审批,快捷、准确、方便等,亮点极为突出,将原最快3天内放款提速到最快3小时放款。同时,该系统的上线,也为后期微贷营销、贷后管理等全线上流程的引入打下了坚实的基础,使广大客户都能享受到农商行微贷所带来的便利。

嘉鱼农商行

唱响支农服务“好声音”

本报讯(通讯员 杨惠春)日前,嘉鱼农商行召开支农服务动员会,全县“春天行动”支农金融服务行动全面启动。

“积极承担支农社会责任,紧跟当地乡村振兴战略,围绕服务‘三农’做文章,不断加大‘三农’贷款投放力度,与时俱进做好支农服务工作是农商行的责任”嘉鱼农商行董事长余烁说。

据了解,为做实支农服务工作,该行以“春天行动”为契机,组织员工充分发扬“背包银行”的优良作风,进

园入企、进村入户,主动开展调查走访工作,掌握了“三农”生产项目和生产过程的资金需求,摸清支农服务金融服务要求。在此基础上,该行实行科学优化服务手段,根据“三农”客户金融需求的特点,在信贷支持过程中,一方面简化贷款流程,提高金融服务效率。对“三农”贷款,实行信贷条件公开,阳光操作,推出“限时服务”,缩短贷款审查时间,实现三天内放款;另一方面对有贷款需求的客户,专门安排业务人员深入企业,下

到田间地头,现场受理贷款申请,开辟绿色办贷通道,特事特办,发挥农商行贷款业务的速度优势,第一时间解决“三农”资金需求。

同时,根据农业发展特点,把涉农企业、特色产业、新型农村经济主体等作为支持对象,不断增加信贷投放计划,加大贷款投放力度,全面满足“三农”客户资金需求。

截至目前,该行已对接各类“三农”客户5000余户,达成贷款意向近1.5亿元,累计发放贷款3200万元。

共迎新春 共谋发展 农发行咸宁市分行 举办银企气排球友谊赛

本报讯(通讯员 胡婷 李铮)新春佳节来临之际,为营造积极健康的工作氛围,加强银企交流,共谋合作发展,1月8日下午,农发行咸宁市分行组织与市城发集团、市高投集团、市光谷产权交易中心开展气排球友谊赛。

比赛在农发行院内举行,赛前,农发行咸宁市分行副行长赵毅致欢迎词,对企业多年来的支持与配合表示感谢,并希望加强交流沟通,合作共赢,再创新佳绩。随着一声哨响,比赛激烈展开。赛场上,球员们积极拼抢,发挥水平,团结合作。赛场上,拉拉队员加油喝彩,助威呐喊。虽然天气微凉,偶有小雨,但是丝毫不影响场上场下气氛火热,激情四射。本次友谊赛不仅增强了员工的凝聚力和团队意识,赛出了拼搏进取的激情和永不放弃的斗志,更进一步增进银企之间的友谊,促进双方更好地交流合作。

存款产品火爆发行 湖北银行利率 上浮至4.2625%

本报讯(记者 徐浪 通讯员 叶雯静)近日,记者从湖北银行咸宁分行获悉,湖北银行2020年1月1日正式发行新升级储蓄存款产品“多得利”,多存一天,利率更高,利率可达4.2625%。

据介绍,湖北银行“多得利”产品是一款面向个人客户发行的储蓄存款产品,支持存折、存单、银行卡存入,一笔一户。其中1年+1天起存金额5万元,利率3.15%;2年+1天起存金额10万元,利率3.35%;3年+1天起存金额20万元,利率4.2625%。储户可全额提前支取,也可部分提前支取。对于部分提前支取的,留存金额不得低于该产品起存金额;支取部分按活期计息,留存部分按照多得利产品计息。

湖北银行咸宁分行相关负责人介绍,“多得利”产品保持市场较高利率水平,更兼顾“收益高、更灵活、更安全”等特点,是一款定期存款“神器”,销售情况火爆,深受储户欢迎。

通山农商行 创新信贷产品 助力脱贫攻坚

本报讯(通讯员 汪丽娜)今年是全面建成小康社会目标的实现之年,也是脱贫攻坚的收官之年,突出做好金融服务脱贫攻坚工作,通山农商行紧扣扩面增效,加快扶贫产品创新,助推金融扶贫见实效、共发展。

该行在精准上下功夫,创新扶贫攻坚新模式,进一步加大扶贫贷款投放,围绕金融扶贫需求,创新推出农村“三权”抵押贷款、“助农贷”贷款、账户流量贷等涉农信贷新品种,不断深化“四结合”金融扶贫机制,通过数据、政策、产品、服务的精准对接。此外,还梳理总结了特色农业带动、龙头企业带动等多个精准扶贫模式,真正实现精准扶贫、精准脱贫,当好金融扶贫主力军,以产业扶贫助推脱贫攻坚带动经济社会发展。

截至目前,该行发放新品种贷款120户3亿元。



1月9日,在新春来临之际,咸宁农商行白昀副行长带领帮扶干部一行,冒着严寒到帮扶村通城县市镇西坳村代表行党委看望慰问全村贫困户和驻村扶贫一线干部,为他们带去节日的祝福。

当天,白昀一行向贫困户带去猪肉、米、油等节日所需物资,亲切走访慰问贫困家庭,为这些贫困家庭带来了节日的温暖。(记者 叶和平 通讯员 江明松)