

## 咸宁农商行召开新员工柜面业务培训会议

## 全面提升规范化操作水平

本报讯(记者 徐浪 通讯员 谭玮) 10月22日,咸宁农商行运营管理部组织召开了柜面业务操作规范、远程授权业务操作、现金业务管理、反洗钱系统操作、反洗钱基础知识和消保知识的培训会,运营管理部相关人员、各支行运营主管及2019年新入职员工等55余人参加了培训,旨在全面提升柜面人员规范化操作水平,增强风险合规意识,有效防范操作风险,提高网点运营基础工作质量。

本次培训是2019年入职的新行员首次在市行参加的综合集中培训,同时对各支行运营主管业务知识进行

梳理和提升。如何让人职新人尽快了解熟悉相关业务操作,并促进“以老带新”、搞好“传帮带”,做好理论与实践相结合,实现防范风险、服务基层,是本次培训的目标。

当天,培训由咸宁农商行运营管理部分管行长张士君与新员工的亲切谈心开始,张行长强调各个岗位上的员工都要持续学习业务知识,扎实工作,用高度的责任心和高标准对待自己的工作,自觉而出色的完成工作任务;每位“新老”员工在掌握业务知识的基础上,要认真学习并弄懂与银行相关的法律,充分知晓并掌握本行的

规章制度,搞清楚哪些是违规行为,坚决不违法违规碰高压线;最后是对新员工的谆谆教导,希望刚刚走上新岗位的工作人员要常怀律己之心,不为噪音所扰,不为歪风所惑,不为暗流所动,努力锤炼个人修养,严格要求自己,彰显自己的能力与价值。

之后运营管理部各岗位人员在充分准备及安排部署的基础上对柜面业务操作规范、远程授权业务操作、现金业务管理、反洗钱系统操作、反洗钱基础知识和消保知识进行培训,采取案例式教学,采用PPT将理论与实际操作相结合,培训人员与员

工提问互动的方式进行授课讲解,让新员工对实际柜面业务操作中的规范与要点有了更好的理解、对反洗钱系统操作、反洗钱工作中遇到的疑难杂症问题如何处理有了方向,遇到投诉该如何积极应对有了更好地技巧、对现金缴款与残损币清理工作有了更明确的经验与方法。

咸宁农商行相关负责人表示,本次集中培训反映来看,较好地实现了培训目标,参训学员纷纷表示通过培训加深了对合规操作的认识,下一步将参训所学运用于柜面操作的实际,促进柜面业务水平全面提升。

## 嘉鱼农商行发放首笔“税e贷”

## “秒批秒贷”缓解小微企业融资难题

本报讯(记者 徐浪 通讯员 杨惠春)“太方便,太快捷了!点点鼠标就获得了贷款,这个业务真是我们小微企业的‘及时雨’”。10月13日,看着公司到账的100万元贷款资金,嘉鱼县岷湖工业园客户武汉智朋涂料有限公司负责人高兴地说。这是嘉鱼农商行成功发放首笔“税e贷”。

武汉智朋涂料有限公司是一家从事环保化工产品生产企业。9月份,公司接到大批订单,需要扩大生产,正为流动资金短缺而发愁时,嘉鱼农商

行老官支行客户经理主动上门,为公司提供100万元“税e贷”,成功解决了企业的燃眉之急。

据悉,“税e贷”是嘉鱼农商行新推出的一款银税互动线上融资产品,是农商行以企业涉税信息为主,结合企业及企业家的结算、工商、征信等内外部信息,运用大数据技术进行分析评价,对诚信纳税的优质小微企业提供的在线融资产品。该产品通过手机银行等电子渠道线上申请、线上审批、线上放款,具有“额度高、审批快、方式活、零费用”的特点。

贷款额度一次核定,循环使用,随需而贷,最高可达200万元,以纯信用方式发放贷款,企业无需提供抵押担保,实现了小微企业融资的“秒批、秒贷”。

今年以来,嘉鱼农商行不断加快推进数字化转型,积极打造上线小微企业融资产品。“纳税e贷”产品推出,进一步完善了农商行微贷线上贷款品种多元化,丰富了小微企业融资渠道,增强了小微企业融资的便捷性、获得性,为农商行更好地服务民营和小微企业提供了有力的产品支持。

## 赤壁农商银行与西湖国际开展整场授信活动

## “整场授信”为小微企业融资纾困

本报讯(记者 叶和平 通讯员 葛聪 张勇)为进一步落实普惠金融政策,切实抓好第二批“不忘初心、牢记使命”主题教育工作,10月23日,赤壁农商银行联合西湖国际广场开展党建结对互助“商银互联”整场授信活动。

西湖国际商业面积达8万方,目前入驻商户达180余家,是赤壁辖内

规模最大的综合商业广场,同时也是赤壁农商银行关系良好的合作企业。在前期共建福卡e支付应用场景的基础上,双方更深入地开展了此次“商银互联”系列活动。

活动现场双方代表签署了“商银互联”整场授信协议书,达成授信3000万元的签约承诺。现场还进行

了商家授信仪式,5家西湖国际入驻商户共计获得了340万元授信。

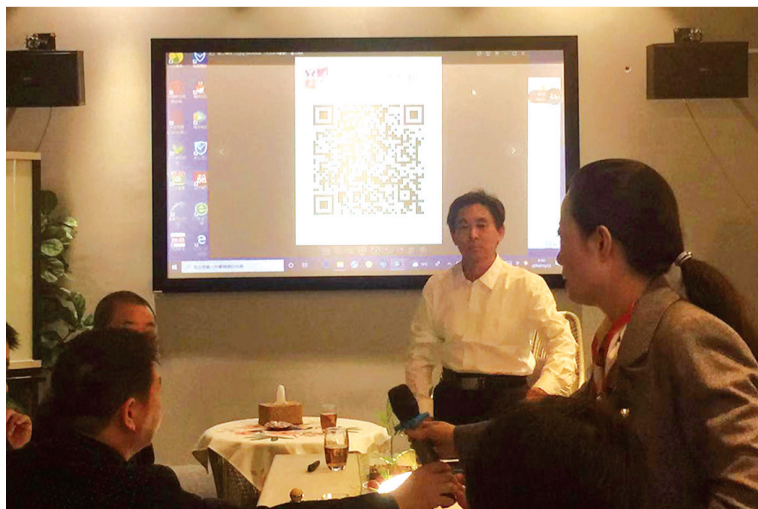
后期,赤壁农商银行还将依托商城支行,牢牢把握“税e贷”“扫码流量贷”“福e贷”等各项快速融资微贷的金融服务优势,辐射商场及周边社区、商户等,打造赤壁农商行践行普惠金融,服务实体经济的标杆范本。

## 积极“走出去” 抢抓商会沙龙时机

## 咸宁农商行丹桂支行精准营销“农商税e贷”

本报讯(通讯员 黎云)“农商税e贷”成功上线以来,咸宁农商行丹桂支行全员上阵,积极“走出去”,对接纳税客户,营销“税e贷”。10月23日上午丹桂支行抢抓市工商联在温泉谷公园道举办企业文化沙龙会活动契机,组织全员精准营销,为现场20多位企业主带去“税e贷”,其中现场预约客户就有8户。

“税e贷”是新开发的针对纳税小微企业量身打造的“纯线上、纯信用、全自动、零费用”的信贷产品,最高额度可达到200万,3-5分钟就可放款,支持多种还款方式,利率低至5%,随借随还,客户手机上面自助办贷,灵活方便,能解决当前民营和小微企业融资难、融资贵、融资慢等问题。丹桂支行将充分利用会营销模式,进一步批量获客,搭建批量营销平台,实施精准营销。



累计发卡7385户  
完成分配任务的105.5%  
嘉鱼农商行推广  
发行ETC卡见成效

本报讯(通讯员 杨惠春)作为ETC卡发行的主力银行之一,截至10月20日,嘉鱼农商行ETC业务累计发卡7385户,完成上级行分配任务的105.5%。

据悉,为推动高速收费制度改革政策落地,确保今年底全面实行高速公路ETC收费管理,嘉鱼农商行顺应时代发展趋势,采取多项有效措施,积极推进行ETC卡发。

据介绍,根据上级行工作要求,嘉鱼农商行结合实际制定详细的营销方案和工作措施,及时组织全员ETC业务知识培训,为ETC卡发行打下了好的基础。同时在高速收费站、收费广场、停车场、驾校、出租车公司等车辆出入场所,辖内各网络媒体、农商行微信公众号,员工QQ群、微信群、朋友圈等大规模、全方位、常态化开展ETC业务宣传,广泛“吸引”客户。此外,该行结合市场和客户特点,全员主动“走出去”服务客户,主动上门与县公安交警、车辆运输管理所、高速路收费站等车辆管理单位对接,抽调专门人员在上单位设立ETC咨询、办理服务点,打造ETC办理“快车道”。

同时,为充分调动广大职工营销积极性,该行出台了ETC营销推广考核机制,强化营销考核,在人人下达营销任务的基础上,设立季奖、月奖、周奖,及时通报、及时考核,激励全员参与营销。

咸宁新闻网  
www.xnnews.com.cn



扫一扫

更多精彩活动和免费礼品等你来