



关注人防
关爱生命

—咸宁市人民防空办宣

咸安桂花苗木网销全国26个省

300苗木大户网销逾2亿元



▲采购附近苗木种植户的树苗

[一家网店带动六家致富]

2月23日,记者在咸安区桂花镇看到,208省道的桂花镇路段全长12公里,几乎家家户户建起了桂花销售网站,各家店前堆满了小山似的桂花苗。

“8公分900元,10公分的1500元……”柏墩村苗木老板吕继众正在跟客户谈价格,宜昌2公分2000棵,天门9000棵,一天下来可接40多单,最高营业额达4万多元。

吕继众的门店外,车水马龙,一辆大货车停在门前,车上已装满了桂花苗等待发货;店内地上沾满了泥巴,不大的房间里堆满了欲要打包发往全国各地的桂花苗,其妻正娴熟地打包;年迈父母也纷纷上阵调货、装车、付钱,一片“丰收”的忙碌景象。

吕继众原是一名在武汉的打工族,做过淘宝网店,因丢不下家中妻儿、父母。7年前回乡创业,利用自己的特长,在网上卖桂花苗,让他找到了



▲网上洽谈客户

赚钱的商机,创业第一年,仅自家一个网店年售桂苗百万株,并带动兄弟姐妹又注册6个网站,累计每天发货千件以上,分工合作,每家每年收入达20万元以上,连不懂电脑的父母一年也能赚个10万元收入。

据了解,像吕继众一样开网店的村民,桂花镇有300多家,还卖到全国26个省市(区)。

[创意编织桂花苗成新宠]

桂花苗适合园林景观,那如何让苗木产品更具竞争力,更具特色?桂花镇柏墩村湖北月月香园林有限公司何胜利父子改变桂花苗的传统作法,创新思路。一方面从品种上加大培育力度,另一方面又从苗木造型上开发、创新。

经过3年构思创意,父子俩成功设计出桂花苗编织这一绝活。这一绝活就是将桂花苗经手工编织成花瓶型,细腰型、圆形等造型。在柏墩村,何胜利的桂花园依河而建,已有40多种创意桂花苗。走进园区,只见花瓶型,细腰型,圆形等造型的桂花苗形态

各异,令人赏心悦目。

“这10株食指粗不足2米高的桂花苗,若直接上市场卖不到300元,但经过编织塑型后,长到3到5年后再卖可翻十余倍呢。”何胜利自豪地告诉记者。

原来,桂花市场销路趋于饱和时,何胜利的儿子何天琦为了适应当下市场,他前往华中农业大学进修园林设计专业,毕业后又结合其父的多年经验,着手设计桂花苗的编织,工程绿化和园林色块设计。这一创新得到了成效,造型各异的桂花苗摆件,仅2018年专供武钢200多个,达300多万元订单。

[17家物流公司门庭若市]

桂花苗热销的同时,也带动了周边的物流业的繁忙。在S208省道旁,中通快递一楼若大的房子内,堆满了打包好的桂花苗木。

90后的年轻老板吴征祥正在打包桂花苗,吴征祥虽年纪小,但已入行6年。“现在正值旺季,每天请5人帮忙,桂花千余件达10万株。”吴征祥一边打包一边介绍,普通桂花苗在1分钟内就能包好,每晚准时8点装车,这些货大部分发往云南,贵州,襄阳、老河口,新疆,北京等地,平时物流每天300件左右。

记者采访中获悉,3年前,桂花镇没有直达全国各地的物流,每次还需要赶到咸宁城区发货,历经这几年的发展,桂花镇的苗木交易已成规模,天天、韵达、天猫、中通、申通、圆通等

快递公司均到该镇设点,目前该镇的物流可直接送往贵州、安徽等地。

如今,桂花镇已入驻17家物流公司,每到10月份至次年的4月份是桂花苗木的销售黄金期,所有快递公司门庭若市。

作为中国桂花之乡,咸安桂花以质好量大而畅销全国,年销售额逾2亿元,占据全国市场65%以上份额。近年来,桂花镇政府以打造特色文化旅游小镇为目标,以旅游业为主线,协调各方发展,力求把桂花镇打造成生态游、乡村旅游、自驾游、休闲游、度假游、探险游的重要目的地。同时,桂花镇又以桂花资源为依托,引导苗农做大苗木,做强桂花产业链,让苗农受益,立足“生态立镇、文化活镇、特色富镇”的发展战略,打造“中国光谷——桂花小镇”品牌。



▲树苗下压着一张张全国各地的快递单