

语言不通也阻止不了“歪果仁”买买买了

这个网站专门帮老外“剁手”



从左至右:Charlie, Jay, Tyler

身在电商行业如此发达的中国却不能网购,这种痛苦你能体会吗?对于不懂中文的外国人来说,这样的尴尬就是他们的日常。如果有一个机会让老外也能剁手,他们绝对要把那些年错过的网购全都补回来!这不,被语言壁垒困扰的三个美国小伙,一“怒”之下就自己办了个网站——Baopals,让不懂中文的外国人也能尽情剁手买买买。

不懂外语的痛,老外也体会到了

Baopals的创始人之一Charlie,在创办网站前曾在上海一家重点中学任教,那时的他就曾因为语言壁垒被深深地“伤害”过。“身边的中国同事经常聚在一起讨论淘到了哪些好货,而我只能傻站着。”

当Charlie这些外国人只能通过超市、商场才能买到所需要的东西时,身边的中国朋友通过网购只需动动手指就能在家坐等收货,这个对比让Charlie备受刺激。“为什么不搭建一个平台让老外们也能安心剁手呢?”就这样,Charlie和另外两个同样备受网购之苦的小伙伴Jay、Tyler共同创办了Baopals,这个网站把部分中国电商平台的商品翻译成英文,让外国人可以去网购上面的商品。

“以前想要在中国的电商平台买东西,总要向身边的中国同事求助,但是时间久了我们都觉得不好意思,也

就忍痛放弃了这一爱好。”Johnson是Baopals最早的用户之一,发现了这个网站后,他的购物潜力被无限挖掘了出来,如今已成为资深“剁手党”。飞跃鞋、小米手机、还有数不清的日常用品,只要有需要买的东西,他第一时间都会选择网购。“只要输入要买的关键词,就有数以百计的产品供选择,又便宜又方便!”

这个平台出售的其实是服务

Baopals深得老外们的喜爱,最主要的原因在于网站将商品名称、基本详情等自动翻译成英文,方便外国人浏览。Baopals网站财务负责人刘继英告诉记者,自2016年3月上线至今,他们已拥有注册用户2.2万名。

记者登录网站后看到,在Baopals购物,可以直接搜索英文或中文关键词,也可以输入英文后选择“翻译”,将搜索内容翻译成中文后再进行搜索。除了提供搜索栏,首页左上方也有“电子”、“酒类”、“图书”、“食品”等产品类别可供选择。相比中国的电商平台,Baopals的首页走简洁范儿,主要有“TOP PICKS OF THE WEEK”(本周推荐)、“TODAY'S DEALS”(今日特惠)和“RECENTLY ORDERED ON BAOPALS”(最近购买)等板块,帮助用户筛选、推荐合适的商品,引导用户消费。记者随机点击了首页推荐的家居服产品,选

择产品属性后,点击支付即可跳转到付款页面,和国内的网购平台购买流程基本一致。目前Baopals支持微信、银联和支付宝支付,大多数在中国的外国人都会认证这些支付方式。

刘继英告诉记者,Baopals的操作模式说来也不复杂,就是老外们在Baopals上面下单,网站的工作人员将英文地址翻译成中文,再用Baopals的中国电商平台购物账号下单,由卖家直接发货给老外用户。Baopals目前的盈利模式是向用户收取服务费,用户每购买一件商品都需要支付额外服务费,服务费分两部分,一部分是固定的8元人民币,另一部分服务费是商品价格的5%。

老外爱买啥?
这些中国货让他们惊艳

刚刚过去的双十一Baopals实现了新的突破,当天140万人民币的营业额让网站的成员振奋不已。和大部分电商网站一样,女装在Baopals最受欢迎,占销售额的14.74%,接着是家居、电子等几个分支。不仅如此,很多中国本土的国货品牌凭借物美价廉的优势成功刷新了老外们的认知。

刘继英告诉记者,小米、海尔家电、九阳电饭煲等等都是老外剁手党的心头好。“作为一个老外创办的公司,其实只要看看公司里的外国同事在用啥,你就知道哪些东西让他们惊艳了。”刘继英说:“Jay之前在网上花了65元买了一个电子手表,逢人便夸,之后他的三个朋友看到后也跟着买了,因为它们质量很好,外观看起来又很特别,更重要的是,在国外这个款式可能设计费摊在成本上就不止65块钱了。还有飞跃运动鞋、OPPO手机等等,都是我们公司的外国同事好评产品。”

刘继英透露,下一步Baopals准备增加一个社交功能,让用户们能在网站上分享他们买到的好东西。

(来源:《扬子晚报》)



@ 微语录

@苏岑:越来越不喜欢灯红酒绿的生活了,也慢慢有意识地精简朋友圈。开始买以前不舍得买的东西,衣服鞋子也以舒服为主了。渐渐把旅行当成了习惯,也不再天天把结婚挂在嘴边。在熟人面前话痨,在生人面前讷言。至此,我才真正开始喜欢自己了。

@顶好阅读:抱怨是最没意义的事。如果实在难以忍受周围的环境,就暗自努力练好本领,然后跳出那个圈子。再坚持一会儿,努力是你的象征,自信是你的资本,微笑是你的标志。当一个人有了足够的自信、内涵和物质做后盾,人生就会变得底气十足。

@箴言蜜语:不要跟那些牙尖嘴利的人计较,过得好的人,都在忙着享受生活呢。过得不好又心眼儿脏的人,才巴望别人也一样不如意,才试图用自己的刻薄,削去别人的幸福感。别理这些人,好好爱自己。(来源:新浪微博)

@ 微趣图



这年头,送个外卖还得得多才艺。

(来源:新浪微博)

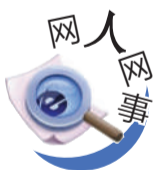
@ 微笑话

@果取关:吃完饭我问餐厅老板能不能微信支付,他说能。我翻了下手机,“那支付宝呢?”他说也可以。“现金也可以吧?”“嗯”。我翻了所有的兜,“要不这样吧,我去厨房帮你刷几个盘子。”

@笑二郎:船在大海上触礁快要沉没了,乘客们呼天喊地,只有一位乘客大口地吃饼干。众人说:“都什么时候了,你怎么还顾得上吃?”那位乘客振振有词地回答:“我胃不太好,医生叮嘱我不能空腹喝水!”

@噗尺:老婆生气了,我赶紧哄她。她问我:“你知道你错哪了吗?”我说了好多答案,都不对。就这样哄了2天,我哭丧着脸说:“当我求你了,你揭开谜底吧。”老婆耸耸肩说:“我也不知道,不然问你干嘛。”

(来源:新浪微博)



辣妈厉害 网晒730天早餐不重样

“每天早上六点半,我们一家人准时围坐在餐桌旁,跟女儿聊一聊学校生活和身边有意思的事。笑点低的闺女总能传出爽朗的笑声,这对高压学习状态的孩子是一种很好的解压方式。身边的辣妈们,为了宝贝们行动起来吧!”

“简单的生活也可以如诗一般美丽。美好的一天应该从早餐开始……”

每天清晨,某重点高中的家长们带着期盼的心情打开微信中的家长群,看着里面温馨的话语和丰盛的早餐,开始了一天的生活。推送早餐的这位妈妈,是该校一名学生的家长。在730个清晨,这位妈妈制作出的早餐在家长群最受关

注,一大批宝妈们纷纷效仿借鉴。

能做出这么多高颜值的早餐,这位妈妈还真是不寻常。她向记者介绍,女儿进入省重点高中后,每天从早到晚的10多个小时都在学校,三餐中的午饭和晚饭都在学校吃。因为学习压力很大,女儿有段时间连早餐也吃不去,这成为全家最头疼的事。为了让女儿能多吃一口早餐,她酝酿着进行一场“早餐革命”。

将每天的早餐做成带着温度的艺术品,用来唤醒女儿的胃口,是这位妈妈的唯一心愿。也希望用这样的方式,陪伴孩子考入心仪的高等学府。

(来源:《新晚报》)

