



扫一扫

更多精彩活动和免费礼品等你来

他,

本是一个身家千万的老板,三年前全村村民推选他当村支书;从来不领一分钱工资,反而将自己的银行卡交给村财务管理;不报一分钱费用,每年还为村里的公益事业倒贴20万……

千万富翁回乡甘当“穷支书”

●记者 刘会文 葛利利

3年前,拥有三个经济实体的他,放下年纯收入百万元的生意不做,回到村级集体经济为零、欠债208万的村委会当上了“穷支书”。

3年里,他从未领过一分钱工资,反而每年垫资20多万,带领村干部和党员们为村里谋发展,带领

村民谋富路。

3年后,贫穷的小山村,水净了,灯亮了,集体经济活了,村民富了,村庄美了……

他就是通山县通羊镇茅田村村民口中经常挂着的一个人——“老板支书”徐早兴。

领责任 老板甘当“穷支书”

来到茅田村,犹如条条玉带的水泥路四通八达,放在路边的水泥灯柱正准备竖立,路边藕田里的莲藕长势喜人,村民安居,生活小康,一派现代新村的新气象。

可是,谁又会知道三年前,就是这个村里,没有路灯和水泥路,有的只是208万元的外债。

谈起这翻天覆地的变化,村里人都说:没有当年事业有成、身价千万的徐早兴回乡当支书,哪有今天的小康。

的确,徐早兴虽然书读得不多,但是踏实肯干,脑子灵活,因此事业上颇有成就。1987年,徐早兴就开上了手扶拖拉机,跑起了运输生意。1996年,他怀揣70多万元投资水产生意,规划了100多亩鱼池养鱼。1998年,一场大洪水,把他的养鱼致富梦淹没,不仅所有投资打了水漂,他还欠债40多万元。

好在,朋友帮忙又借给他5000元本金,帮徐早兴东山再起。2006年,徐早兴成立了客运公司,跑起了农村客运,后来他还开起了矿山。2014年,徐早兴的身家已有千万,每天四处

跑生意,每年收入都在200万以上。

2014年,51岁徐早兴生意正如日中天,家庭也幸福美满。这年的10月份,村里十几个组长和几十名党员联名希望他回来参加村委会换届选举,竞选村支书,大家一致推选他为村支书候选人。

“得到消息,我当时就愣了。”徐早兴说,茅田村人口不算多,584户,2756名村民,可当年群众矛盾多,上访户多,没有村集体经济,还欠债了208万元。“有钱让你赚吗,当啥穷村官!”他的媳妇很是不解。

徐早兴打起了退堂鼓,不愿接手这个“烫手的山芋”。于是在正式选举的那天,徐早兴以到外地做生意为借口准备开溜。然而,他想逃还是没逃掉,当天还是被全村党员一致选举为村支书,最后,他就这样被“赶鸭子上架”当上了村党总支书记。

“村民们既然真心选了我,我就要真心为大家谋发展。”徐早兴说,当选后,他想明白了,要带着一颗服务乡亲、致富乡亲、感恩乡亲的心,开始了他的“老板支书”之路。

献真情 自掏腰包办实事

该村妇女主任夏胜兰清楚地记得,徐早兴到村后,做的第一件事就是解决村民的生活用水问题。2015年,村民都是挑水用,有自来水的地方水管老化严重,水池水质很差。徐早兴上任后,为全村接通了2万多米自来水管,做了4个蓄水池。

水解决了,用电问题又来了。茅田村在2014年以前,村里的电压不稳,一到夏天,经常出现停电,有时电扇也开不了,就更别说开空调了。为了解决这一难题,徐早兴四处奔波,终于成功帮村里申请了5台变压器,解决了正常用电问题。

“村里没有钱,我就让媳妇自掏腰包拿钱来垫。”徐早兴说,自从上任后,我工资卡就没给媳妇了,而是交给村财务管理。不仅不交钱,他还经常找媳妇拿钱贴补村里办公。

“开始我不理解他,后来支持他,只要我们家庭日子过得去,我们也愿意为村民做点实事。”徐早兴的妻子方声桂说,丈夫有个特点,就是

他决定的事情一定要办好,因此家里全力支持他。

巧妇难为无米之炊。用自己钱帮助村里解决基础问题后,徐早兴觉得这样不是办法,他要带着村里发展,彻底摆脱贫穷。

“到外面取经,搞点名堂来。”徐早兴作为全市99名村支书之一,去了随州考察香菇基地。后来,他又自费带上村干部、群众到嘉鱼、江西广昌参观学习莲藕种植后,他鼓舞士气,结合村情,决定大面积种植莲藕。

然而万事开头难。村委会开会时,村干部们大部分不同意,都觉得风险太大,而且村里没钱无法操作。今年4月份,徐早兴没有犹豫,他说服妻子拿出了10多万元购买藕种。规划好的150亩藕田,涉及75户村民土地。徐早兴发动了全村在家的党员一起上门给农户做工作,仅用了16天的时间,成功将150亩农田种上了莲藕和太空莲。



徐早兴(左二)和村里的党员干部一起采藕

拓销路 “支书”卖藕不怕苦

种下莲藕后,徐早兴没有放松,他每天凌晨3点多起床,就会在藕田里待上半天,看看莲藕的长势情况。今年9月,第一批莲藕终于到了上市时间。徐早兴就从外面请来了几个采藕人,可是采了两天,徐早兴就将工人解雇了。

原来他发现,采藕人注重质量,将好的留下,差的一截扔了,引起了村民的不满。

发现问题后,徐早兴辞退了采藕人,而是让党员和贫困户们齐上阵,贫困户按照劳力采藕结算工资,党员们义务卖藕。每天凌晨3点多,徐早兴和大家将藕采上来装车,然后带上党员们一起。拖到菜市场,沿着附近村湾一一叫卖。

“他经常去我们村卖藕,藕没卖

完他急的饭都吃不下。”与茅田村相邻的下杨村村支书祝昌强说,经常看到徐早兴和党员们骑着电动三轮车,拖着500多斤藕四处叫卖,不知道的人都以为是藕贩子。村里有个创业村民知道了他的故事,被他感动,一下子买了他400斤藕。

说起徐早兴卖藕的经历,通山县通羊镇党委书记胡旦明也很感动。胡旦明告诉记者,有一天下午4点,他路过通山县志康国际大酒店门口看到了一辆卖藕的三轮车,他正好奇谁能在这个时候进酒店里卖藕时,就看见了徐早兴从酒店里出来。一问才知道,当天徐早兴带出来的藕还有100多斤没卖出去,最后只能沿路向每家酒店餐馆推销。

赢信任 真心换来百姓夸

“没有哪个村支书能像他一样,不拿一分钱工资,倒贴20万为民办实事,还能挨家挨户推销莲藕,受尽白眼。”胡旦明说,徐早兴值得每一位村书记学习。

“我们村多亏了村支书徐早兴!”茅田村村民黄金龙说,徐书记乐于助人,从不计较回报,他每年除了固定资助10多位学生外,谁家有个难事急事,他总会慷慨地予以帮助……

“他是我们党员学习的榜样。”茅田村党员黄四六说,以前村里没有集体经济,大家都无事可干。现在有了藕田,所有党员虽然不拿工资,免费为村民们卖藕挖藕,但是他们很高兴,给村民带来了帮助,也实现了党员的价值。

据悉,2016年年底,茅田村150亩藕田将产生约100万元的利润,帮助贫困户脱贫,为村民们带来实惠。下一步,徐早兴帮助贫困户种植莲藕,做莲藕深加工企业,解决销路问题。

“选择当支书,就是为了让所有的村民过上好日子。”这句话,徐早兴常记心头。集体经济的壮大,让他带领村干部为村民做了更多的实事。

“做村官比起做老板累多了。”当了3年村支书的徐早兴坦言,然而,拥有成功感的他又自豪地说:“看到村民们的生活困难一个个得到解决,想到村集体收入、村民收入不断递增,我就觉得这几年所做的一切都值得。”