



临近年底,车市刚需强劲

新车保值率渐成车主选车标准



近期汽车团购、新车上市、店头营销等活动很多,不少消费者在参与活动之后都考虑出手。据记者了解,由85后年轻人构成的首次购车一族也纷纷出动,准备买辆车过年。据一家4S店的销售人员表示:“85后年轻人买车开回家已是很平常的事,所以这几年,这

所谓保值率,就是指某款车型在使用一段时间后,将其卖出的价格与先前购买价格的比值,它取决于汽车的性能、价格变动幅度、可靠性、配件价格及维修便捷程度等多项因素,是汽车综合水平的体现。

据了解,目前市场上保值率高的车几乎清一色是合资品牌。如德系上海大众、一汽大众,日系本田、丰田、美系别克,韩系现代、起亚等,在这方面,合资品牌相比自主品牌有绝对的优势,这些都是由车型的市场保有量、车的质量口碑等因素决定的。众多二手车经营者表示,就一年的保值率来比较,热销的合资品牌,保值率会达到70%—80%,而部分自主品牌因耗油高、小毛病不断,往

随着年底的临近,市场迎来又一波购车潮。买新车,除了比价格、比配置、比售后、比优惠之外,保值率也倍受关注。业内人士分析称,保值率高、维修方便、实惠好用,这些都是为什么买新车要看保值率的原因,其中首次购车者更关注新车的保值率。

□记者 赵进

购车关注车辆保值率

时候都会迎来消费者购车的热潮,到了年底就更加明显。”

随着汽车消费观念的成熟,“保值率”已逐渐成为消费者购车时的参考因素。首次购车追求经济实惠的家庭,三五年后换购更为高端的车型时,首辆车还能卖多少钱,直接影响

保值率高,转卖价格就高

简单地打个比方,一辆10万元的车,3年的保值率如果为70%,就表示消费者使用满3年将这辆车出售还能卖到7万元。也就是说,保值率高的车型在作为二手车卖的时候更卖得起价格,更保值。

车型保有量大,保值率高

往一年后的保值率仅在50%左右。

业内人士蓝先生告诉记者,在二手车市场,销量最好的车一般都在7万—10万元,像上海大众朗逸、一汽大众速腾、丰田凯美瑞等车型是最容易让人接受的。这些品牌价格稳定、品质优良、维护保养方便便宜因此他建议,要想爱车保值率高,购买新车的时候要放弃个性,选择市场保有量高的车型。

响到第二辆车的购买。因此,在买第一辆车时,选择那些在二手车市场好卖、且保值高的车型,是十分划算的选择。

记者发现,不少在短期内有购车计划的市民,在选择车型时,都会倾向于购买保值率更高的车型。

“买新车,之所以要看保值率,就是为了日后卖车时尽可能多地回收资金。”一位二手车专业人士指出,汽车的保值率直接决定了车主旧车能卖多少钱,要想在卖车时更保值,购买一辆高保值率的车就很重要。

“买保值率高的新车,售后更方便,用车更省钱。”车主办张先生分享了他的用车经验:首先,保值率高的车,说明已经被众多消费者接受,用车成本更低。其次,高保值率也代表着更高的保有量。高保有量的车型,即使不是4S店,大部分普通的修理厂通常都可以维修。同时,配件的供应商也更多,消费者的选择也更丰富,等配件的时间也更短,维修更方便。

**吉利汽车
通山县直营店隆重开业**



本报讯 近日,吉利汽车咸宁通山县直营店隆重开业,自咸宁宏达吉利4S店被浙江吉利汽车正式授权销售作为咸宁市唯一一家吉利4S店以后,将做到整车销售、售后服务、零部件供应及信息反馈于一体的标准成功运营,全面提升吉利汽车在咸宁的销售环境和客户服务体验,让咸宁消费者对吉利的品牌内涵有更充分的了解。

公司秉承“客户至上,信誉第一,诚信为本”为服务宗旨,以“为广大用户提供最优质的汽车产品和最完善的售后服务,追求以客户为导向的质量”作为公司经营理念,严格按照现代企业制度的标准要求规范经营、科学管理。今后,他们将一如既往,继续发扬诚信守法,以一流的管理、一流的服务、一流的品牌、一流的信誉服务于民。

咸宁宏达吉利4S旗舰店为咸宁汽车市场追求温馨和谐生活以及理性自主的消费作出应有的贡献,倡导健康、时尚、亲切、进取的生活理念,本着追求卓越品质,创造幸福生活的企业宗旨。他们不断开拓创新,创造了一个又一个奇迹,咸宁吉利旗舰店正以“快乐人生,吉利相伴”的吉利汽车精神为广大消费者的幸福生活不断努力。

(记者 赵进)

东风雪铁龙



行智有效 C4世嘉贺岁上市!

贺岁智享5000元 全省尊享4重礼!
抢先礼 节能礼 金融礼 政策礼
1000-3000-4000-5000



400 886 6688

CRÉATIVE TECHNOLOGIE 人性科技 创享生活

咸宁运通4S店 报名热线:0715-8818009 银泉大道99号