

嘉鱼规划执法局

# “四大举措”促文明县城建设

本报讯(通讯员 吕新林)“保洁员一天三扫,全天保洁;占道经营明显减少;城区扩绿增量了。”这是嘉鱼县规划执法局“四大举措”,力促文明县城建设达标带来的喜人变化。

据介绍,该局以“两城同创”创建成果为契机,深入开展城市精细化管理,采取加强环卫保洁、推进长效管理、遏制“两违”建设、加快绿化建设“四大举措”,力促该县文明县城建设达标。该局围绕规范化、常态化,严格化、精细化、人性化“五化”管理要

求,采取疏堵结合的办法,先后取缔了10多处群众反映强烈的占道经营场所,规范了6家饮食店经营行为;对渣土运输和户外广告相继进行有效管控和规范,先后拆除了32处违章户外广告牌和墙体喷绘广告、清理拆除48处破旧棚亭,从而使市容秩序和面貌大为改观。

为巩固“国家园林县城”创建成果,推进园林绿化工作跨越发展,该局先后投资116万元的城区人民大道小游园、官朱路小游园两处绿地相继完工并向市民开放;

新增游憩绿地5000平方米;投资1026万元的工业大道景观绿化工程也接近尾声,新增绿地28600平方米。

与此同时,该局在县园林局负责养护路旁绿地面积10.5万平方米,210个大小花坛的基础上,今年新增绿化管护岗位人数,加强管护工作投入。截至目前,已完成3次整形修剪,2次喷药除虫,使绿化带景观效果比去年同期有了明显提升。以上工作作为该县文明县城建设达标验收打下了良好基础。

## 咸安食药监局开展冷冻肉制品专项检查

本报讯(通讯员 许洁)近日,咸安区食品药品监督管理局对宏大市场内32家冷冻肉经营户开展了冷冻肉制品专项检查。

此次行动中,该局查出当场不能出示通关检验检疫的肉及肉制品299.8公斤;查出无标签标识牛排320公斤;查出过期进口猪肉10公斤。共查出问题肉及肉制品629.8公斤。执法人员对不能出示通关检验检疫的肉及肉制品当场予以查封;对无标签标识牛排和过期进口猪肉予以异地封存,并依法立案进行调查处理。

## 赤壁警方抓获一跨省“盗蜜”贼

本报讯(记者艾菊桂 通讯员邓醒凡)赤壁一男子周某以外出打工为名,窜到湖南临湘市一家养蜂场盗窃价值6000余元的蜂蜜。20日,周某被赤壁警方抓获。

今年年初,赤壁赵李桥镇50岁居民周某对家人说要外出打工,其身上的钱花光后,便窜到湖南省临湘市羊楼司镇大全村邹家组的养蜂场内,伺机盗窃了价值6000余元的蜂蜜,并低价卖掉。5月底,湖南省临湘市羊楼司派出所将周某列为网上逃犯,希望赤壁市赵李桥派出所配合对周某进行抓捕。

随后,赤壁市赵李桥派出所发挥群众力量,围绕周某的亲戚、朋友、邻居收集情报信息。7月19日上午,群众反映周某已潜逃回赵李桥镇的家中,赵李桥派出所民警闻讯立即赶赴周某家中将其抓获。

目前,该所已与湖南省临湘市公安局羊楼司派出所取得联系,将周某移交给了湖南警方。

## 永安办事处开展警示教育

近日,咸安区永安办事处全体党员干部来到通山闯王陵参观学习,接受党风廉政警示教育。

当日上午,该处一行在讲解员的引导下,先后参观了李自成墓园、陈列馆,聆听了关于李自成天顺王朝败亡根源的分析和讲解。

据介绍,此次活动是今年永安办事处开展党风廉政建设宣教月活动中的一项重要内容。该处利用周末农民起义领袖李自成取得政权后迅速腐化失败这一典型案例,警示和敦促全体党员干部廉洁自律,自觉抵制损坏群众利益的不良风气,创造人心齐、干劲足的优良作风。(记者陈志茹 通讯员王关)



## 陈小森的精彩创业人生——

# 而立之年,咸宁让他安居乐业

□ 记者 陈志茹



陈小森看上去像一个斯雅的儒商,言语中透出成熟男人的睿智和见地。没人会想到,这位装饰公司负责人年少时曾经做过涂料工、当过包工头、开过洗脚城……经历了无数次的失败与坎坷,终于在建筑装潢领域找到人生的坐标,实现了从涂料工到装饰公司老总的完美蝶变。

### 16岁外出打拼尝尽甘苦

今年42岁的陈小森,是广州潮汕人。从小家境贫寒,16岁辍学后在同胞哥哥的涂料厂里当上了一名学徒。

陈小森,从小机警聪明,凡是他看准的事只要用心就能做好。16岁他刚踏入社会,还不会讲普通话,只能讲得一口浓重的潮汕方言。

如何克服方言,讲得一口流利的普通话,是他要克服的事。为此,他早起晚睡,做工时克服刺鼻的涂料味,埋头苦干涂料工的各项技能要点;下班后,想方设法恳请同事当他的国语老师;在和同事打交道的日子中,他不仅学会了普通话,熟悉了涂料各种做法,也极大

地锻炼了自己的口才。

随后他在哥哥的协助下,开始带队上工地做起了涂料“包工头”。从当初的41元/天的工钱,拼到一年可赚10000元。

“知识就是力量,技能就是财富”。有了稳定收入的陈小森,开始购买各种涂料装饰书籍,不停的学习弥补专业上的不足。在学习和摸索中,他开始萌发了要开涂料工厂的念头。于是他结合实践,利用空余时间深入到广州多家知名涂料厂参观学习,了解生产涂料的全过程,每一次参观都让他受益匪浅,这为他今后办厂积累了经验,奠定了良基。

### 25岁历经艰辛身价千万

有了目标,陈小森在涂料行业中干劲十足。1996年,广州汕尾正在快速发展,全市各地都在广建大楼。此时23岁的陈小森已在涂料行业学习成长了7年,他看准了商机决定出来单干。

为了图稳,单干后的陈小森,没有立即办厂,而是采用“游击战”的方式,出来跑业务,找工程,接工地。经过一个月的摸爬滚打,陈小森终于接了两个工程的涂料粉刷工作,一个月赚了34万。初次创业,他感觉到用心,钱还是能赚到的。于是他双管齐下,一边开涂料加工厂,一边继续承接工程。

陈小森是一个很用心的人,每一次出货的涂料产品他都亲力亲为。他说:“我所从事的行业,必须是我自己懂的。如果不懂,我就要想方设法把它弄懂。只有对自己的行业有一个深入的了解,我才能在成本控制上做得更好,在企业管理上对症下药,从而取得更理想的效果。”他几乎每月都要到广州各地的书店去看书、买书,寻找最新的涂料装潢方面的

资料,或前往一些大城市的高档小区参观,汲取同行业最前卫的时尚信息,并加以创新用于设计上。经过近3年的努力,陈小森的涂料厂在汕尾打响了牌子。刚满25岁,身价近千万,且带动30多个涂料工就业,每人年薪6-8万元。

### 28岁转行亏损重操旧业

陈小森是个好上进、自力更生、重情义的人。25岁他赚得第一桶金后,他大胆创新,90年代来到广州番禺分别开了一家酒店和洗脚城。那一年,他的这一举动也算是大胆之举,正好弥补了当时市场的缺陷。当时,酒店和洗脚城曾在小城火红了2年,因此赢得其他商家的效仿。2年后,生意一路下滑,之前所赚的钱全部亏损还欠外债百万元。

陈小森初次尝到了失败的滋味,但他没有气馁。经过一段时间的调查思考,陈小森又干回了老本行。1999年,他回到老家汕尾,开了一家涂料专卖店,这一次,他总结成败“认为技术就是创业的本钱”。于是他重头再来,四处跑业务,通过口碑相传,终于又盘活了涂料专卖店。3年内,还清了所有外债,且生意十分红火,“陈小森涂料”在汕尾成了响当当的品牌,无人不知。

在与顾客的接触中,陈小森发现,一些建筑工地老板来这里洽谈涂料业务时,还在琢磨着装修工程,且很难找到专业和贴心的人。

陈小森从中看到了商机。于是,他开始钻研装修工程上的事宜,有时还会联系需要建材的顾客,由此慢慢地打开了另一道生意之门。

### 34岁来咸发展安居乐业

“梦想总闪烁在有头脑人的枝头上。”2008年广东碧桂园房地产项目落户咸宁。同年3月份,陈小森经朋友介绍承接了咸宁碧桂园所有涂料工程。在咸宁生活工作的半年中,他不仅陆续接到两个项目订单,还发现这座城市山清水秀,资源丰富,交通方便,是个宜业、宜居、宜商、宜游的富庶生态之地,于是决定留在咸宁安居乐业。

有人说,陈小森的成功还在于他总能根据市场需求及时调整产品结构,轻装上阵,完美出击。2008年11月,咸宁美饰装饰设计工程有限公司注册成立。创业初期,陈小森以涂料为主,在与开发商的合作中让他尝到了甜头,促使他将发展的目光定位在与房地产的建筑建材发展上,专做单项装修工程。此后,他又往装修方面进攻,不断创新现代风范,引领市场潮流。

陈小森说,项目做多不如做精,装修行业工程复杂,只要用心经营,一定会有好业绩。事实正如他所说,装修行业成就了他在咸宁的创业梦。近5年来,公司业绩年年增幅递升,现在每年实现产值3-4千万元,目前年纳税100多万元。

创业路上充满了艰辛和荆棘,唯有勇气和胆识才能一往无前。从一个涂料工到现代企业老总,陈小森用他26年的创业生涯生动演绎了人生的精彩。



粤咸携手 共创辉煌  
广东人在咸宁