

# 上半年,全市存款余额达1028.68亿元

## 存款增幅全省第二

本报讯(记者 徐浪 通讯员 姜云竹)日前,人民银行咸宁市中心支行金融统计数据表明,到6月底,全市各项存款余额1028.68亿元,同比增长18.5%,增幅较全省高出8.3个百分点,居全省第二位;各项贷款余额582.05亿元,同比增长16.1%,增幅较全省高出1.6个百分点,居全省第七位。

### 存贷增速双双放缓

到6月底,各项存款比年初净增136.95亿元,比去年同期多增45.51亿元。

从存款增长结构看,住户存款余额590亿元,比年初净增67.18亿元,增长12.8%,低于去年同期增幅0.8个百分点;住户活期存款受资本市场分流的影响,上半年仅增7.69亿元,比去年同期少增6.43亿元。企

业存款余额247.68亿元,比年初净增52.03亿元,比去年同期多增28.35亿元。

贷款方面,截至6月末,各项贷款余额582.05亿元,比年初增加47.68亿元,同比增长16.1%。上半年多家机构对地方融资平台存量贷款进行了债务置换,除去债务置换的因素贷款仍比去年同期少增4.97亿元。

### 普惠金融力度加大

今年来,各金融机构继续立足服务实体,突出支农支小。上半年,各金融机构小微企业信贷支持力度加大,小微企业新增贷款20.2亿元,比年初增加13.8%,高于去年同期增幅11.1个百分点;同比增速38.5%,高于所有企业贷款增速26.1个百分点;占各项贷款新增的42.4%,高于去年同期37个百分点。

支农力度加强,涉农贷款余额258.38亿元,同比增长18.3%,高于各项贷款增速2.2个百分点;涉农贷款占全市贷款比重为44.4%,与去年同期持平;全市涉农贷款比年初增加25.12亿元,占各项贷款新增的52.7%,比去年同期高3个百分点。

### 信贷结构优化加强

我市上半年金融数据显示,我市第三产业贷款增速加快,第三产业新增贷款占所有贷款的49.3%,比去年同期提高12.7个百分点,同比增速17.7%,高于全部贷款增速1.6个百分点,为经济增长动力转型提供了一定支持。个人消费贷款方面,各家银行都高度重视个人消费贷款,在我市信贷数据中也有体现。上半年,个人消费信贷增幅高于全

部贷款增幅,个人消费贷款比年初新增12.3亿元,同比增加20%,比各项贷款增速高1.9个百分点,加大了对消费升级的支持。

此外,金融机构在支持行业方面也有所调整,从数据可看出上半年产能过剩行业贷款有所控制,其中,采矿业贷款同比下降47%。

### 融资总量增速加快

从我市金融数据来看,我市上半年融资总量增速加快,金融对经济支持力度加大。

上半年,我市社会融资规模当年累计新增69.68亿元,比去年同期多增6.82亿元,同比多增10.8%。表外融资余额99.25亿元,同比增加62.7%,高于各项贷款增幅,全市金融机构承兑汇票、信用证、保函、非信贷直投等表外融资方式当年累计为企业融资20.48亿元。

## 湖北银行咸宁分行 践行“信贷审慎” 促进绿色咸宁

本报讯(记者 鲁芳 徐浪 通讯员 张志干)今年以来,省、市银监局推出“信贷行为审慎年”活动,湖北银行咸宁分行积极响应,从多方面入手促进我市经济发展。

在政策导向方面,湖北银行适时调整信贷政策,将贷款投向新兴产业、绿色产业,重点发展小微业务,如向羊楼洞茶叶、

江南春竹业分别发放贷款2100万元、1500万元。降低贷款利率,减少企业融资负担。

加强信贷从业人员资格审查,加大培训力度,提高信贷从业人员的素质及技能。针对不良贷款的清收,实行专人、专岗、专班监控督查,将不良贷款清收率控

制在总行要求范围内。

加大违规操作处罚,针对信贷人员在信贷行为中出现的贷前调查不尽职、贷后管理不到位的行为进行严格处罚。

截至6月末,湖北银行咸宁分行各项贷款余额比年初净增5.4亿元,增幅21.6%。

## 建设银行咸宁分行 大额存单推出一个月 完成57笔交易

本报讯(记者 徐浪 通讯员 丁芳)“以30万元的投资为例,个人大额存单一年可以比存定期多赚2700元;单位大额存单,以1000万元的投资为例,一年则多赚9万元。”近日采访中,建行咸宁分行理财顾问介绍。

据了解,建行大额存单利率比央行同期定存基准上浮40%,适合对资金安全性有更

高需求的中老年人群和稳健投资者。同时,对企业而言大额存单有着得天独厚的优势。此外,建行单位大额存单可用于办理质押授信业务且产品纳入存款保险保障范围,安全性好。

建行咸宁分行推出大额存单不到一个月,个人客户已开出53单,金额达2000万元;单位客户已开出4单,金额超1.3亿元。

据悉,个人大额存单认购起点30万元,单位大额存单起点为1000万元。目前建行单位大额存单的期限有含3、6、9、12、18、24个月等6个期限,其中9、18个月期限为大额存单特有期限;24个月期限属首次发行大额存单,也是2年期定期存款利率上浮40%的唯一渠道。

## 汪汉宁:开创运动营养私教健身先河

### ■记者 鲁芳 徐浪

42岁的汪汉宁原本可以留在原企业帮老板管理健身房,但在一番思量过后,他决定自主创业,并决定在私人健身领域拓展出一片天地。

### 一次偶然 一个机遇

汪汉宁出身在一个普通家庭,16岁时他个子不高,体格也偏瘦弱,因此时常受到同龄人的欺负。一个偶然的机会他看到了一本关于健身的杂志,看到图册里的男性个个肌肉丰满、体格扎实,他不由得生出羡慕之情,心想:如果我也学习了健美练就了肌肉,一定不会再有人敢欺负我了吧?

抱着这种初衷,汪汉宁就跟随当时有名的湖北籍健美冠军胡亚州学习健美。

经过3年的专业训练,汪汉宁从一个瘦弱的小男孩变成了一个“肌肉男”。1992年,他带着学习成果第一次参加了全国健美比赛,并一举荣获了第六名。

### 一份耕耘 一份收获

彼时的健身行业并不像现在这样火热,在比赛获奖后,汪汉宁像其他的健美学员一样,去广东、浙江等健身理念更为先进的沿海城市当了一名私人教练。

随着时间的推移,健身概念的触角慢慢深入内地,汪汉宁瞄准时机分别在十堰和武汉两地两所学校开了校园健身工作室。

健身事业风生水起,但家人不在身边让汪汉宁总感觉生活少了点什么。出于对家人的牵挂,他决定回咸宁工作。

2004年,他应聘到某健身中心担任一名私人教练,并最终坐上了技术总监的位置,全权管理健身中心的各项事务。工作的同时,汪汉宁也不忘学习充实自己。

功夫不负有心人,经过一番努力,2005年,汪汉宁获得国家一级教练资格证书,2009年考上营养师资格证,2010年赴德国深造,2012年,被湖科聘为体育系社会体育讲师。

### 一个理念 一份事业

“健美不仅仅是塑造身体上线条和肌肉的美感,更应该结合营养上的均衡和身体的健康。”在不断汲取新兴的健身理念后,汪汉宁对健美有了不一样的认识。看着健身会所里学员们“下饺子”似的盲目健身,汪汉宁萌发出创造“一对一”专业健身环境的冲动。在慎重考虑后,汪汉宁向原公司递上辞呈。

今年初,汪汉宁在金诚时尚广场B座1301租下一间200余平米的房间,花费了20多万元购买了多项健身器材,课程涉及形体雕塑、产后恢复训练、高血压、颈椎腰椎的“翰宁健身工作室”6月份正式开业。“来



健身不收费,上课才收费”,这是“翰宁健身工作室”的收费标准,提及原因,汪汉宁解释,形体的塑造是一项专业课程,并不是单纯、盲目的健身行为就可以达到的。

“下一步,我打算将‘一对一’运动营养私教健身继续推广至咸宁,让更多有健身和健美需求的了解专业健身。”汪汉宁说。



## 嘉鱼农行 推广涉农非现金支付



本报讯(记者 叶和平 通讯员 程黎明)7月16号,人行嘉鱼支行与农行嘉鱼支行在潘家湾镇蔬菜交易大市场,联合举办“涉农非现金支付工具——金穗惠农通、E农管家、移动电子支付”宣传推广及银农签约仪式,向该镇广大蔬菜经纪人宣传推广和办理非现金支付工具“金穗惠农通”、“E农管家”、“移动转账电话”、“移动POS”,全力打通农行“三农”金融服务“最后一公里”。

近年来,嘉鱼农行在改善农村支付服务环境上下功夫,构建起了以物理网点为支撑、以自助银行、“金穗惠农通”为补充、以各类电子银行结算支付平台为延伸的“四位一体”的多维度金融服务“三农”新模式,精心打造具有农行特色的惠农支付服务体系,促进了全县城乡金融服务协调发展和非现金结算支付的普惠发展。

至目前,嘉鱼农行已在全县各乡镇村及相关社区设立24小时自助银行14个、在乡镇村组布设“金穗惠农通”84个,为“三农”客户开通“E农管家”55个、“移动转账电话”15部、“移动POS”10部,为广大城乡居民提供了广覆盖、多元化、深层次的金融服务。

## 全省农信社落实“两个责任”座谈会 在咸宁召开

本报讯(记者 徐浪 通讯员 陈亚华 聂宏武)7月16日,全省农信社(农商行)落实党风廉政建设党委主体责任和纪委监督责任座谈会在咸宁召开。

会议围绕落实中央八项规定、省委六条意见和省联社七项规定存在的问题、党委主体责任和纪委监督责任如何落实,如何做好当前五项整治工作进行了认真的讨论要求。

会议要求,全省农信社(农商行)要进一步统一思想,提高认识,勇于担当,推动落实,不断取得党风廉政建设和反腐败工作新成效。