

市民购车新动向 小型SUV成新宠

□记者 赵进



近日,记者在进行车市半年销售情况调查时发现,作为拉动我市消费品市场的汽车消费,受整体经济形势、有效需求趋向饱和等因素影响,总体呈现不景气的态势。虽然整体销量不佳,但某些类型的汽车销售却表现得稳中有升,小型SUV就是其中之一。记者调查发现,小型SUV的销量表现与其动感的外形设计、低廉的价格、主力购车群体的年龄等因素有关。

小型SUV成车市新卖点

据了解,年龄段31-40岁的消费群体是汽车消费的中坚力量,在这个年龄层的人主要是一些参加工作一段时间的中年人,他们事业已经成功,工作、收入相对稳定,因此对

汽车也有相当大的需求;其次是26-30岁,这个群体的消费者,刚开始工作,有了一定的收入,事业也开始步入正轨,对汽车的热情也高,因此对汽车的需求也相对较大;再次是25岁及其以下的消费人群,多为追求时尚的年轻人,他们对汽车的热情较高,但购买能力有限,因此对汽车的需求有限。

年龄30岁以下的消费者则有不同选择,“这个年龄段的市民主要倾向于小型车和紧凑型车,一是家庭够用;二是价格不高。其中,小型SUV成为消费的重要组成部分。”

据介绍,小型SUV车型众多,合资品牌有本田XR-V、现代ix25、雪铁龙C3-XR、别克昂科拉、标致2008和雪佛兰创酷等,自主品牌有哈弗H2、长安CS35、长城M4、景

逸X3等车型。“最近一段时间,小型SUV异军突起,这些诞生于小型轿车平台的SUV通过在原型车基础上拉长、加高,并重新设计了外形,增加了配置,摇身一变成了SUV的模样,这些尺寸娇小可爱但造型‘霸气’的车型在给人耳目一新的同时,价格也没有太离谱,所以广受年轻消费者的喜爱。”郝家现代4S店的销售人员说。

外形时尚、价格优惠是流行主因

我市小型SUV种群在不断扩大,那么小型SUV凭什么捕获青年人的心?他们有哪些优缺点?

据介绍,小型SUV是适应中国国情诞生的细分市场,相比于紧凑型 and 中型SUV,小型SUV的车身尺寸相对更小,驾驶小型SUV走在中国的复杂路况中,兼具SUV的高度,却又不失灵活,停车找车位和小型车一样方便。“造型动感时尚,是小型SUV的优势。”雪铁龙的销售员解释道,小型SUV设计普遍都是最近几年的产品,设计师多半也由年轻人担当,因为主打的是年轻人市场,自然朝着更运动、更有朝气发展。

喜欢出去郊游的市民也更喜欢SUV,小型SUV空间都比同级轿车有优势,长度和轴距都有加长,空间布局相对更为灵活,很多小型SUV的后备箱更具实用性。据统计,合资品牌的小型SUV一般在11万元至18万元,自主品牌有的在6万元至10万元,比紧凑型 and 大型SUV便宜不少。

售价16.98万-24.58万元

全新马自达CX-5智能开跑

近日,进行了全面升级的全新马自达CX-5迎来上市,售价16.98万元-24.58万元。

据了解,作为一款拯救了长安马自达乃至马自达中国市场的重要车型来说,全新CX-5这次显然是有备而来,准备在琳琅满目的SUV产品中杀出重围。

全新CX-5应用了马自达“创驰蓝天”技术和“魂动”设计的最新进化成果,在智能、安全、品质和舒适性四大领域全面升级,共有魂动红、激情红、星际蓝、珠光白、炫亮银、格调灰、雅士黑等7种车身颜色。

外观上,相较于旧款的蜂窝状进气格栅,全新CX-5采用了横条式高亮运动格栅造型。轮毂也换成了19英寸双色运动铝合金轮毂。配置方面,全新CX-5新增了EPB电子手刹、AT变速箱直排换挡、前伸式中央扶手箱、后排空调出风口等。动力方面,全新CX-5搭载了“创驰蓝天”技术SKYACTIV-G 2.0L和2.5L两款高性能汽油直喷发动机,匹配集传统AT、DCT、CVT变速器优点于一身6速手自一体变速器,油耗也很经济。

在旧款的C-NCAP五星安全评级和高规格安全配置之上,新CX-5首次导入了i-ACTIVSENSE马自达智能安全辅助系统,装备了包括SCBS低速刹车辅助、BSM盲点监测、RCTA倒车预警等马自达最新智能安全技术。(赵进)

东风标致

PEUGEOT

价临威宁
嗨购一夏

东风标致冰爽夏日购车季7月18日14:30

peugeot.com.cn

同心同行 标新致远
MOTION & EMOTION

301

308

408

508

2008

3008

4008

RCZ

八重大礼

邀约到店礼: 缴纳100元意向金, 到店可获赠活动专属礼一份! (价值100元的复古釉彩家居茶器套)

优先订车礼: 活动开始前5个名订单可额外获得抢订礼500元油卡!

重复抽奖礼: 每10个订单进行一轮抽奖(3名), 中奖后仍可参加下轮抽奖!

优惠叠加礼: 全系车型, 疯狂让价。订单节节高, 追加优惠享不停!

一元起拍礼: 订车客户可参与原厂精品1元起拍! 超级大白公仔1元起拍!

厂家补贴礼: 活动前缴纳100元可换取500元购车基金!

保有介绍礼: 保有客户转介绍成功即可送保有客户500元油卡!

最高置换礼: 最高享受发票价原值置换!

威宁运通4S店

销售热线:0715-8688899

地址:市青龙路99号(浮山中小学对面)