

不愿大学时光留遗憾

# 湖科学子“造车”见证友谊

记者 毛亚轩

湖北科技学院艺术与设计学院大三学生敖启翔和4名同学一起动手,耗时20来天,自制了一台能够驾驶的卡丁车,为自己的大学时光留下了一份精彩的回忆。

## 历时20余天“造出”卡丁车

21日,记者在湖北科技学院咸安校区见到了这辆的卡丁车和5名制作者——敖启翔、侯明旭、李庆东、袁然亮和刘克邦。

焊接起简易的框架、搭载破旧的摩托车发动机、装上钢质方向盘、配上轮胎,便制成了一辆卡丁车。再加上一小瓶汽油,坐上起,轻踩简易油门,卡丁车就能在路面上“呼呼”飞驰。

最初提出设计想法的便是5人之中的敖启翔。这位来自内蒙古自治区呼伦贝尔大草原的小伙子平时就喜爱汽车,宿舍里都摆满了数十辆汽车模型。学设计的他从进大学的那天起,就有一个自己动手造车的梦想。但直到大三,这个梦也一直沒有去实现。

“不知不觉间就到大三了,离毕业越来越近了。到了快离开校园的时候才发现,大学生活是那么的美好。为了不给宝贵的大学时光留下遗憾,我总觉得应该在最后的校园时光里留下点什么。”敖启翔说,虽然他学的是环境艺术设计,但设计无处不在。4月23日,他将自己的想法告诉了4位同样爱车的好友——侯明旭、李庆东、刘克邦和袁然亮。

5人一拍即合,决定要造一部像样的车子。由于5人学习的都不是汽车工程和汽修专业,他们便翻阅资料,请教各种专业人士,一起讨论车体结构,分析承重力学,出草图,建3d模型,买材料……同时,5人找到学院内工业班的老师,借到了产品设计专业工作室,开始自制微型运动汽车——卡丁车。

切割、打磨、车件、钻孔、电焊、喷漆……



制作中,大家每天都要在工作室呆上9个小时,时常手上带伤,满身是油,但没人抱怨、放弃。20余天后,在不懈的努力下,5人终于迎来了自制的第一部车。经过多次调试,卡丁车终于能在校园操场上飞驰了。想起以前玩过的一款赛车网游,大家最终决定给车子取名叫“卡卡卡丁车”。

## 卡丁车见证同窗情谊

敖启翔等5人来自不同的地方。侯明旭来自内蒙古自治区赤峰,李庆东来自黑龙江,袁然亮和刘克邦则分别来自湖北襄阳和安徽安庆。当初来学校时,大家通过校内论坛而结识,由于兴趣相投,5人结下深厚的友谊。除了袁然亮,其余4人都成了室友。

平时大家都在一块玩,一起吃饭,一起做手工,一起在大学时光里度过青春岁月。

“但青春的宴席就要散场。”敖启翔说,一年后的北上,有的南下,有的去沿海,有的则想在咸宁读研。各奔东西,也许一声珍重再见,就可能再也见不到了。

“这也是我们友谊的一个见证吧。”当初,袁然亮不相信卡丁车能制作成功,但却被敖启翔等人的执着所打动,放下疑虑,用自己的专业知识帮助朋友克服难点,最终做成卡丁车。因此,对他而言,卡丁车就是他们5人通过汗水和努力造就的情谊见证品。“虽然仅耗资将近1600元,但那是从大家的生活费中挤出来的。”袁然亮说,如果有机会,有资金,有时间,他希望5人能够将车子进一步升级改造。

毕业后,卡丁车如何处理?敖启翔说,大家希望能够将其留在学校作为纪念,见证他们在大学里的青葱岁月。

民警例行盘查  
挖出盗窃“大案”

## 15岁伢 参与作案38起

本报讯(记者 程昌宗 通讯员 王慧)日前,温泉公安分局一号桥派出所民警在日常例行巡逻盘查中,敏锐发现一名可疑人员,在其摩托车后备箱发现电筒、管制刀具、平口起子等工具,一深挖可不得了——这名15岁的少年一口气交待了38起盗窃案。

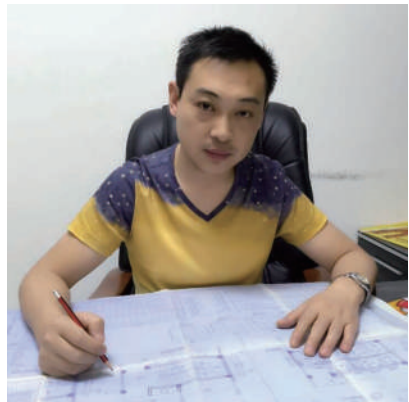
5月14日,一号桥派出所民警巡查时,在温泉中心花坛路段看见一名推着摩托车的少年形迹可疑,有故意避开民警的迹象,当即上前进行盘查,对方言辞闪烁,眼神飘忽。民警进而要求其打开摩托车后备箱。该少年神情大变,几经磨蹭后终于打开后备箱,里面赫然是三把手电筒和管制刀具、平口起子等物品。民警当即将其带回派出所进一步调查。

该少年交代自己姓陈,通山人,现年15岁。除此之外,对摩托车后备箱内物品来源及用途拒绝作答。一号桥派出所所长吴新亚说,经过查询获悉,该少年在2014年11月及12月各有一次因入室盗窃被警方抓获。结合一号桥辖区最近几个月店面夜间被盗案件时有发生,民警决心从这名少年身上打开突破口。

经过近10个小时审讯,陈姓少年心理防线终于被突破,一口气交待了自2014年10月以来共计38起伙同他人作案的盗窃事实。其中在咸安城区作案11起,温泉城区作案17起,通山城区作案10起。据警方介绍,该团伙人员在网络上互相勾结,用黑话暗语等约定作案时间和地点,主要作案对象为城区副食店、餐饮店等小门面卷闸门经营场所,用平口起子强行破坏门锁后实施盗窃行为。盗窃来的赃款被他们用于上网、购物、开房等等。

目前,该案中3人因未成年被依法治安拘留,另外2人被网上追逃。

# 陈志刚：从摆地摊到知名监理公司老总



他从一个无名的地摊小卒,到四家品牌专卖店的老板,再到服装业的佼佼者;他毅然转行从零开始投身建筑业,不断探索,不懈奋斗,至今已在海南、株洲、武汉、咸宁成功创办了4家工程管理分公司,成为我市建筑行业中的一枝新秀,他就是咸安区金桂路广东建发工程管理有限公司咸宁分公司负责人陈志刚——咸宁广东商会副会长,他一路走来,一路追求,尽管乡音难改,但他的骨子里,早已成为当下咸宁人的一分子。

## 从地摊仔到“正规军”

1992年,18岁的陈志刚高中毕业。由于家境贫困,高中阶段他有了志向:创业-致富-实现理想。于是一毕业,他就进入了社会,来到湖南株洲开始赚取他人生的第一桶金。

株洲的商业氛围浓厚,很多外地人喜欢来株洲做生意。陈志刚也像许许多多的株洲人一样,选择了从商这一行。但刚步出校门的他身无分文,想方设法才筹到一千元的本钱。

当时株洲最盛行的是摆地摊,每天凌晨

4时许就是摆地摊的高峰期。为了生存,他想都没想就决定在客流量最大的株洲早市摆起了地摊卖服装,这一卖就是大半年。

“不要小看地摊生意。摆地摊,机动灵活,从进货到发货,既考验进货的眼力、又磨砺应对突发情况的能力,对于创业来说,既是积累资金,又是积累资历。”摆地摊时,早起、抢位、被人打、被人赶是常有事。陈志刚说:“摆地摊的经历就像第一次跳进水里学游泳,尝到了冷暖,了解了水性,是跨入社会的第一步”。

就这样,陈志刚在亲戚帮助的情况下,凭着踏实肯干、诚实守信的精神,从地摊仔成功转型为“正规军”的行列,在早市旁租了一个1.5平方米的小门面,开始了他的创业历程。

## 五下广州瞄准市场

“有了阵地,陈志刚对未来充满了信心。”陈志刚说虽然跨进了“正规军”的行列,但为了将这份来之不易的事业做好,他铆足了劲,只身一人前往“服装之都”广州进货,为节约钱只得买站票,累了就席地而坐,渴了就喝口自来水,一路挨饥受累的到了广州。

在广州,陈志刚几乎逛遍了各个大型服装市场,头一次进了5万元的女士T恤,上架2天就被抢购一空。于是,他再次南下,筹积了10万元,进了同款女装。没想到,第二笔货款却遇到了竞争对手,导致服装滞销,本预计可赚个6-7万元,结果仅赚了2万元。

历经挫折,陈志刚幡然醒悟:“做货就要做快货,做他人进不来的货。”为此,他又南下了。火车上,他碰到了一位专卖牛仔褲的商人,经该商人指点,陈志刚跟着他来到了全国“牛仔之乡”新塘进行考察。看到琳琅满目的牛仔褲,陈志刚看到了一片商机,他立即批发了300条市场上最贵的牛仔褲。

牛仔褲上架后,深受周边消费者青睐,第一天就成功销掉了70条,每条净赚30元,且市场前景一片良好。于是,陈志刚又下广州了,继续寻找新款,随后生意源源不断,最高峰可卖3万条牛仔褲。为此,陈志刚将1.5平方米的小店,扩大到15平方米的牛仔批发店。

三年后,陈志刚22岁。此时,他已赚得100万,且店面分别扩展到牛仔褲、牛仔衣、领带、内衣四个专卖店。

## 南下淘金开厂再创业

心有多大,梦想的舞台就有多大。1999年,陈志刚25岁。他随着眼界的开阔,事业的壮大,毅然决定南下广州开工厂。

1999年,陈志刚在新塘注册成立广州增城市宣言服饰有限公司。专经营产销一体的牛仔。有厂房、有产品展示厅、有销售团队,起初生意火爆,最高峰一天可销售5万条牛仔褲。

对陈志刚来说,创业是积累经验、增长见识的过程。在异乡创业,他一边学,一边干,由于坚持诚信经营,工厂办得很有特色,先后吸引了不少当地老板前来参观学习,代理商也布在全国32个省市,一年可赚1000万,年产值过亿。

2000年10月,一场巨变,导致公司直接破产。

经历过失败的人,格外懂得珍惜。2001年,陈志刚又东山再起,他总结经验:过去都是打乱仗,现在要创品牌做专卖。于是他又筹集资金,在新塘租了个占地3000平方米的厂房,再次创业。

可随着服装市场的饱和,当地牛仔工厂和服装公司四处遍布。截至2003年,陈志刚的新厂依然没有多大起色,于是他转行了,从服装业跨行到建筑业。又从零起点,在广州番禺建筑界,陈志刚默默苦学了6年,始终

坚信“要做到勤奋、诚信、坚持、智慧。”很多棘手的事情,咬咬牙就坚持下来了,困难就过去了。6年后,陈志刚凭着智慧和勇气,于2009年回乡成立了广东建发工程管理有限公司湖北分公司。

## 扎根咸宁舞出心中梦

2010年咸宁正在快速发展。陈志刚经人介绍前来咸宁考察,看中咸宁得天独厚生态资源和发展中的商机。当年,迅速注册了广东建发工程管理有限公司咸宁分公司,不料他的梦想却在咸宁这座城起航了。

广东建发工程管理有限公司是1993年成立的一家建设工程管理咨询单位,已有20多年的工程监理及招标代理服务经验,具有国家主管部门颁发的房建工程监理甲级、市政公用工程监理甲级等资质。该公司从1999年起,被广州市工商行政管理局授予连续十二年“守合同,重信用”单位;荣获广东“先进文化企业”称号;被评为广东省先进工程监理企业和广州市监理行业先进工程监理企业。

仅进驻咸宁5年的陈志刚,坚持以员工为家人,以项目为婆家人,全力以赴的服务宗旨,在南鄂大地上声名鹊起,至今已成功承接200余个工程,其公司监理及代理服务过的项目已遍布全市各地。

自来咸宁后,陈志刚心里始终渴望着一个美丽的梦想:未来几年,他要将自己的公司打造成我市最知名的监理工程公司,同时希望咸宁各地的房子,都是“广发建”。

(记者 陈志茹)

