

大数据后台做支撑,5分钟搞定 记者建行体验“快贷”服务

□记者 鲁芳 通讯员 邓万平

有急事需贷款?现在,登陆个人网上银行,客户点击进入“我要贷款”,根据流程操作,就能在5分钟内申请到贷款,实时到账,随支随用。近日,建行推出的这一贷款方式,让不少市民感叹互联网金融时代贷款的便捷,同时也体现出大数据的力量。

5分钟办理“快贷”

今年年初,建行推出网银“快贷”产品,包含“快e贷”、“融e贷”、“质押贷”三大产品,额度为1000元—500万元不等,专为建行存量房贷客户、金融资产客户以及私人银行客户等提供的网上快速融资服务。该产品推出后,申请者不需要去银行柜台,不需要填写繁琐材料,网上就能完成贷款办理。

“只要客户符合申请条件,信用记录良好,都可以在我行网上银行申请贷款。”昨日,记者亲身体验,准备好网银盾后,登录建行网上银行,选择“个人贷款”-“快速贷款”-“我要快贷”,其中有“快e贷”、“融e贷”、“质押贷”三大产品信息及贷款条件。根据符合的条件及相应提示,记者点击并进入到“快e贷”的申请界面,提交申请后,系

统测算并告知可申请的最高额度3万余元,输入3万元贷款额提交后,依次出现在线审批和签订合同流程。客户再确定一个建行账户作为贷款消费及还贷账号,这时贷款相关程序就已大功告成。申请成功后,3万元贷款已经到达记账记者的借记卡账户,整个过程,不超过5分钟。

据了解,贷款成功后,要使用贷款,只要办理签约后即可在国内任意电商订单支付、POS刷卡支付和网银转账支付。使用过后需要归还贷款,则可以通过个人网银、ATM自助还款,或到建行柜面进行还款。

大数据后台做支撑

据建行咸宁分行工作人员介绍,不同于以往贷款申请模式,建行“快贷”直接通过网上申请,依托个人网上银行等平台实现线上

自动审批,让贷款不需要理由,最快在几分钟内就可以申请成,而且贷款门槛低至千元,将目标群体锁定于个人和小微群体,开启了银行面向消费和小微客户提供互联网融资服务的新时代。据悉,建行“快贷”是国内金融系统首个真正的个人网上全程自助贷款产品,它充分利用了大数据原理,对客户在建行的资产、负债和信用等全量金融信息进行了深入的整合和分析外,同时还可以监控贷款流程和进行风险预警。

“以前办贷需要去银行柜台,上交各种材料、进行各项审批,往往需要十天半个月,现在好了,直接在网上就能办理并实时到账。”建行客户田先生坦言,建行这一业务的开通给他带来了极大便利。

据悉,建行“快贷”产品上线以来,该行已为客户办理了60余笔,贷款额达700多万元。



为回馈客户,3月底,交通银行咸宁分行携30余位高端沃德客户来到贺胜万秀油菜基地及向阳湖春游、踏青,一同领略原生态自然风光。(鲁芳 专志诚)

湖北银行咸宁分行

5亿元支持梓山湖生态新城建设

本报讯(记者鲁芳 通讯员张志干)近日,记者从湖北银行咸宁分行获悉,该行为支持梓山湖生态新城建设,在原有3个亿贷款基础上,新增贷款2亿元,全力支持我市新型城镇化建设。

据了解,梓山湖生态新城作为全市城市基础设施建设中为数不多的重点项目,建设周期长,资金投入大,湖北银行为该项目的顺利推进在资金投入上大力支持,由最初的授信几千万元增加到现在的5个亿。

据悉,本次新投放贷款主要用于新建一所华中师范大学附属学校,一座污水处理厂以及公共基础设施,包括道路交通、供电设施、供水设施、排水设施、燃气设施、消防设施、电信设施、道路亮化、绿化工程、环境卫生设施等。该项目的稳步推进既是扩大内需和促进产业升级的重要抓手,也是推动区域协调发展的有力支撑。

财政部:未批准任何机构正式开通互联网彩票业务

财政部、公安部、国家工商行政管理总局、工业和信息化部等八部门4月3日联合发布公告,对利用互联网销售彩票行为做出明确规定。

财政部有关负责人表示,截至目前,财政部尚未批准任何彩票机构正式开通利用互联网销售彩票业务。

目前有资格采取互联网售彩的,仍是中体彩和深圳易讯。根据2012年,财政部发布的《关于开展互联网销售体育彩票试点相关工作的通知》,同意国家体育总局体育彩票管理中心委托中体彩彩票运营管理有限公司、深圳市易讯天空网络技术有限公司开展互联网代理销售体育彩票业务。

据财政部有关负责人介绍,当前在彩票销售中存在擅自利用互联网销售彩票现象:有的彩票销售机构擅自委托销售,签订商业合同或协议,从事代销或代购彩票业务等;有的未经彩票销售机构委托,利用互联网接受彩民订单,进行彩票买卖交易,再通过彩票销售终端机出票。

该负责人指出,利用互联网销售彩票方式具有虚拟性、网络化等特点,涉及面非常广,监管难度大,安全风险高,社会责任重,世界各国对此普遍采取审慎推进、严格管控。

对于互联网彩票未来的发展,财政部表示将积极支持彩票机构不断加强彩票渠道建设,包括探索利用互联网销售方式。财政部将会同有关部门统筹规划线上与线下渠道协调发展,积极支持彩票机构开展互联网销售彩票试点工作。

(新华网)

赤壁农商行“阳光信贷”牵手百村 2.2亿元帮农户度“春荒”

本报讯(记者艾菊桂 通讯员陈鹏飞)3月27日,赤壁市曙光种植专业合作社理事长余曙光握着赤壁农商行舒行长的手,感激地说:“真没想到,农商行这么快就将支农资金送过来了。”

据赤壁农商行负责人介绍,从今年1月份开始,赤壁农商行开展了“2015 农商行与百村手牵手”金融合作活动,为有效解

决农村贷款担保抵押不达标的问题,该行推出了助农贷、订单抵押贷款、购销合同抵押贷款等新型担保抵押贷款模式。在进村入户、调查建档的基础上,农商行筛选出100个村的专业大户、家庭农场、农民专业合作社作为重点扶植对象,积极授信、提供资金,为生态农业、农业产业化发展“输血”。极大地缓解了农村贷款难、资金短缺

的矛盾。曙光种植专业合作社是这一活动的受益者之一。

据悉,今年创新的“助农贷”、商户基金担保贷款等8个信贷产品已全部投放市场。从1月份到目前,累计发放涉农贷款发放2.2亿元,有力地帮助了广大农户、农业经营者度过“春荒”。

胡其胜:把爱好发展成事业



大学学的是工商企业管理,如今却从事着影像工作,来自嘉鱼的胡其胜说,这都是来源于自己对影像的热爱。

爱上影像

出生于1985年的胡其胜是地道的嘉鱼人,2001年在咸宁职业技术学院就读工商管理毕业后,被分配到了浙江,后又到深圳

从事过房地产等多个行业,但这些工作经历始终让他提不起太大的兴趣。2006年,一个偶然机会,在影楼工作的同学将其引入摄影行业,从事摄影工作,这个偶然,激发了胡其胜的兴趣,且一发不可收拾。

学习工作了一段时间后,胡其胜对自己的摄影技术充满自信,决定回到咸宁开摄影工作室——“柠檬树”影音工作室,承接各院校毕业晚会和班级活动成了他的主要工作内容,因为那时咸宁还没有婚庆公司这一词。

但在那时,学校的学生对拍摄纪念活动并无意识,因此1年的时间过去了,工作室的业务量平平淡淡,并没有太大起色,所以,他决定暂时解散工作室,加入了麒麟文化传媒,从事灯光、音响、舞美庆典礼仪工作3年,期间也拍摄过大型晚会文艺演出开业庆典。

主攻婚庆

几年后,我市庆典礼仪公司兴起,多家婚庆公司相继开业。婚庆公司在举行婚礼策划庆典活动时需要灯光、音响、舞台等设备,但并非每个婚庆公司都自有设备,多数婚庆公司是采取将业务外包方式运营。

就是这样,胡其胜在“麒麟文化”工作的过程中,认识了很多庆典礼仪公司和婚庆公司老板,这促使他萌发了一个想法——回到摄像的老本行,主攻婚礼、庆典活动的摄像工作。

2009年,他离开“麒麟文化”开始单干,

主要承接婚庆典礼的拍摄业务,由于之前早与花嫁喜铺、流星物语、宏宏婚庆、巴黎风情、喜传天下等多家婚庆公司有接触,对婚庆的流程他十分熟悉,技术也日渐娴熟,慢慢地,他从一个单干到增加员工,增加摄像设备,为了扩大发展,2013年,他邀请朋友合伙,开起了“摄界影视工作室”。

不断进取

多年的摄像工作让他经验丰富,但拍摄的内容似乎已形成套路,他感觉自己陷入了事业的瓶颈。为了提高拍摄质量,他抽出了近1年的时间去深圳学习,学习深圳婚庆爱情MV、婚礼微电影拍摄内容的主流趋势、购买新兴专业设备。并在这期间,参与了一部微电影的拍摄。

他带着在深圳学到的新的摄像方法与思路回到咸宁,将他一样的自己承接摄像业务的单干人员组织起来,并将他们打造成为一个团队。

现在的胡其胜,几乎不用出去跑业务,只需等待婚庆公司下订单后执行。他说,过了“五一”就是婚庆业的淡季了,他准备在淡季时取景温泉,拍摄一部微电影,将影像工作继续并延伸。

□记者 鲁芳

创业故事

