

# 春节前我市车市“热”得不可开交

## 畅销车型成市民首选



本报讯(记者 赵进)临近春节,汽车市场又迎来了销量小高峰。近日,记者从我市多家汽车4S店了解到,受小高峰的到来和汽车供应的影响,节前不少紧俏车型出现加价销售的情况。在此背景下,经销商们并未推出新的优惠政策,而是继续沿用老政策,记者

建议,如果年前没有急需的消费者不妨再等等,年后三月份将会有大幅度优惠活动。

**走访** 春节前车市持续升温

每年的年关时,都是各大汽车经销商最

忙的时间,今年也不例外,临近农历新年,我市汽车市场再次升温,不少4S店成交量与去年相比增加一半。

“还有三天时间,我们这个月要力争销售的300台,现在全店上下都卯足了劲在接客。”咸宁友力五菱4S店销售负责人告诉记者,今年的销量要比去年增加一半。

“一月份我们销售了一百多天了,现在还有很多订单等着交车,估计到春节前销售两百台没有问题。”东风风神4S店负责人称,每年的节前都会是销售的高峰期,每个经销商都会抓住这个时间,狠狠的冲一下销量。记者随机采访了一些购车者,受访人均表示,之所以赶在春节前来买车,一是到年底经济宽裕了,想给家里添个大件;二是过年回家、走亲戚,有辆车也能方便些。

**行情** 紧俏车型提车难

市场的小高潮出现,提车难的问题或将再度成为消费者购车的困扰。据悉,年底购车的消费者,大部分是希望在春节前提车。而在走访中发现,部分紧俏车型出现了提车难现象。

“目前部分车型比较紧张,不一定能在年前提车。”东风风神4S店销售经理告诉记者,风神AX7、本田XR-V、雪铁龙C3X-R等车型在市场上比较受欢迎,目前有的车型

只有少量现车,而有的车型甚至已没有现车,类似这样的紧俏车型在年前很紧俏了有的车型要加价1至2万元。

“热销车型很难在春节前提到车,由于近期销售比较火爆,部分车源非常紧张,很多现车车型并不齐全。”北京现代4S店销售顾问表示,部分消费者并不在意优惠,更多是希望在年前能提车。自元旦之后,市场一直表现不错,导致了部分车型提车周期延长的状况出现。

**建议** 3月份购车优惠力度大

由于今年春节前不少紧俏车型都缺货并优惠幅度较小,业内人士建议市民在年后购车。因为届时不仅能提到现车,同时在货源充足的背景下,也可能获得更多的优惠。现在的优惠幅度较少,很大的因素是没有足够货源。如果消费者要享受充分的优惠,最好等待货源充足后再出手。

到2月底厂商开始释放全部产能,这时的货源充足,消费者能选择的车型更多。同时在货源充分的情况下,经销商能给予的让利幅度也会更大,所以购车也要把握时机才能“抄底”,购车时间可延至3月后。

同时业内人士也建议,如果是急用车,那么该出手时就出手;如果不急用,不妨推迟购车计划,没必要凑这个热闹,到了三、四月份,应该会有更多的促销优惠。

东风标致


# 鉴狮王 享豪礼

2月7日

◆ 全新东风标致508上市暨大型团购会 ◆



peugeot.com.cn

同心同行 标新致远  
MOTION & EMOTION



## 2月7日下午2:00东风标致咸宁运通展厅



301
307
308
408
508
2008
3008

### 咸宁运通4S店

### 销售热线:0715-8688899

### 地址:青龙路99号(淳山中小学对面)