

是勤工俭学 还是休闲旅游

放寒假了,大学生“忙”些什么?

□记者 叶子

现在距离春节只剩不到一个月时间,许多大学生都已经开启了寒假模式,寒假如何过?记者调查发现,我市的高校学子们将它做成了一道多选题——勤工俭学、“充电”备考、旅游休闲、就业实践各不相同。多名大学生表示,会选择用做兼职的方式来提早适应职场、体验社会。



“充电”备考早准备

寒假来临,不少大学生提前到学校的图书馆借阅相关书籍。家住大楚城的市民小王介绍,他是武汉理工大学一名大三的学生,寒假前,他从学校图书馆借了三本英语方面的书籍,又从书店买了两本英文读本。“这个寒假我将它命名为‘英语月’,我相信通过一个多月的学习积累,能一举通过英语6级考试。”小王说。

和小王一样,在寒假学习“充电”的人不在少数,这个寒假为大学生们考证、考研提供了相对充裕的时间,大家都想通过“充电”

来提高自身的价值。还有部分在校大学生充分利用起假期考驾照。大学生小李介绍,这个寒假和她一样想去学车的同学很多。“毕业后就怕没时间,大家都想趁现在多一个‘证’。”

组团出游正当时

湖北科技学院一寝室四位姐妹约定,今年寒假去云南旅游。寝室“老大”小张介绍:“我们分工合作,有人负责买票,有人制定游玩路线,还有人负责购买火车上的用品,这个寒假组团嗨起来。”

一些刚刚升入大学一年级的同学表示,因为高考时太压抑,所以他们的家长曾以考上大学为条件,允诺孩子大一寒假可以出行旅游,希望通过第一个寒假的休闲来放松一下。“我妈妈早在10月份就已经制定好寒假全家出游的计划。”一年级新生夏同学说,这也是难得的家庭共聚时光。

兼职积累经验

除了充电备考、外出游玩外,还有大学

生选择用做兼职的方式来提早适应职场、体验社会。“时薪20元以上,工资日结”,“春节期间学生兼职170元一天”……寒假临近,加上年末商家迎来促销高峰期,近日大学校园信息栏、58同城、赶集网等网站上,学生兼职招聘信息明显增加。

每年年末,服务行业都会经历用工荒,为了缓解年底缺人的状况,餐饮、酒店等娱乐行业提前“招兵买马”,寒假兼职学生成为不少餐厅老板的选择。“我们已经开始在学校招聘寒假工,去年我们招了20多个寒假工,今年预计招30个左右。”温泉中百仓储附近品味人生西餐厅店长表示,一般寒假工工资在60—80元/天左右,春节加班还有补助,受到不少勤工俭学学生青睐。

业内人士提醒,虽然大学生寒假兼职都是短期打工,但最好与用人单位签订一份劳动合同或者临时用工合同。一旦发生纠纷大学生能很好地维护自己的权益。根据《劳动合同法》的相关规定,用人单位不允许扣押用工者的证件和收取押金,大学生要提高警惕。

轻信支付宝转账截图
市民大意蚀财560元

本报讯(记者鲁芳)对方明将汇款截图发了过来,为什么款迟迟未到账?再联系对方却发现已经失联,仔细调查,原来是一个专门制作假转账截图的无良软件在作怪!近日,不少商家因此中招蚀财,本报提醒,不要轻信汇款截图,查询到账应以账户交易记录为准。

“有图不一定有真相,钱没有赚到反倒亏了大几百,这个星期白干了。”专做化妆品代购的莎莎在朋友圈抱怨,前几天,有一买家加她微信,并请她在香港代购某品牌化妆品套装,价格为560元。采购好准备发货时,莎莎提醒对方打款,对方便发了一个支付宝汇款截图给莎莎。

由于莎莎的客户比较多,为省事她没有进入支付宝账户查询便直接给对方发货并告知快递单号。当晚在核对账目时她才傻眼:并未收到一笔560元的款项,联系对方时发现对方已删除她的微信,电话也打不通。和同行讲述此事后,同行告诉她被骗,汇款截图是骗子通过网上的软件生成的。

记者在在网上搜索“支付宝转账生成器”看到,可下载该类软件的站点非常多。下载、打开软件后,运行界面上方为类似支付宝转账截图的空白界面,下方有转账金额、付款账户、收款账户、付款金额、付款说明五个选项,记者尝试在相应选项内填入信息,点击“一键生成”,一张以假乱真的支付宝转账截图就生成了。

本报提醒,转账交易时多留个心眼,对方汇款后,自己到支付宝账单或是网银里查一查钱是否到账,不要被假汇款记录这种小把戏欺骗。

春运临近 飞机票较往年提前预热

□记者 叶子

每年1月份是航空市场的淡季,低至两折的机票随处可见,机票价格直到进入春运才看涨。然而,记者昨日发现,今年的机票折扣已经开始收紧,较往年提前了近一个月。

记者从滨河东路一家机票代售点了解到,如武汉至日本、韩国及东南亚地区的多条热门航线在全国范围内统一提前调价。该代售点工作人员介绍,今年的这种变化是由于铁路将预售期提前到60天,使原本就有限的火车票更加难买,不少人为了确保回家,转而提前抢购飞机票所致。

昨日,记者通过网上查询发现,多条航线的机票价格已开始缓缓爬坡。以去年春节较热的武汉至三亚航班为例,上周订票价是400元,这周已突破700元。短短20天,折扣率从2折飙到了8折以上,2月4日春运开始后则为全价出售。

即便如此,此类长距离航线的机票预订率仍然很高。

花200元换个后盖 iPhone5s“变身”iPhone6

近日,有网友发现网上有不少网店提供iphone“换脸”服务,只要花200多元就能让你的iphone5s变身成iphone6。网友对此调侃道:“从此,妈妈再也不用担心我要换新手机了”。

记者在某网站输入“5s改6”进行搜索,竟然出现了上百件宝贝,点击了解后发现,原来这项业务是把iphone5s的后盖换成iphone6的模样,而手机其他硬件和性能不变。从各家网店的报价来看,改装价格在200元到340元不等。

简·小姐时尚工作室

进去一趟,出来就变了一个人



把商铺开进写字楼里有市场吗?近日,记者在华辰大厦楼下略微看了一下各楼层的分布情况,发现该幢楼里聚集了不少公司。按照商户牌匾的“指引”,记者来到一家开在写字楼内806室的“简·小姐”时尚工作室。

装修时尚、温馨是记者对该店铺的第一印象,其主要经营婚纱礼服租赁、潮流时装、饰品、鞋子和香港代购化妆品。可谓是内外兼修,从主件到配饰无所不有。

“华辰大厦地处温泉商圈正中心地段,因此这栋楼内有很多家各种类型的公司,年轻女性群体也不少,他们每天至少都要在办公室里待上8个小时,闲暇时可以利用午休时间来逛逛。”店主简小姐说,午休时前来光顾的客人相对比较多,上班时间客人则少一些,其中女性顾客居多。提及为何选在写字楼内开店,简小姐表示,一是租金相对便宜,店面不存在转让费,二是环境安静,顾客可以心无旁骛地试衣服。

1月15日中午,在简小姐经营的简·小姐

时尚工作室里,两名年轻女顾客坐在沙发上一边喝着咖啡,一边通过IPAD浏览店内展示的服装款式。顾客肖女士介绍,她的工作地点就在服装店楼上,平时工作忙很少有时间逛街,利用午休时间和同事出来逛逛楼下的服装店很方便。当她试穿了一件黑色韩版女式外套后表示满意,随后花300元买下。

在吸引客源方面,简小姐利用微信朋友圈、QQ群、微博等网络途径发展客户群,也会不定期推出一些促销活动。当然,“深闺之处”的服装店想要吸引更多的目标顾客,必须有个性营销手法。为了提升店面竞争力,简小姐在服装店增设了休息区,为顾客提供周到的体验服务。顾客不但有更为舒适宽敞的试衣间,还可以在休息区喝咖啡、看杂志、通过店内的WiFi手机上网或通过店里配备的IPAD浏览店内服装最新款式搭配,并随时提出自己的着装要求向店内的搭配师进行咨询。

想吸引更多顾客,仅靠增加体验服务还远远不够,更重要的是品质与性价比。简·

姐说,开服装店特别要注意服装的质量,如有不好的商品在店里出现,就会失去本来很忠诚的客户。

为了保证款式和质量,简小姐每个月都要到广州、深圳、杭州乃至香港等地挑选货品。“流行时尚需要自己去体会才能把握,看服装杂志和批发商提供的图片并不能保证货品的品质。”简小姐说,能够吸引人的服装需要自己亲身去淘,这些特色才是店里不被人模仿,不被人超越的关键。

“虽然网购盛行,但实体店也有自己的优势,尤其在我的工作室,衣物价格与网上相差不多并且可以全场免费试穿。”在简小姐看来,大部分消费者,有固定的消费习惯,更信赖实体店,而且实体店的体验性也很难被网购取代。

(叶子)

