

2014年全市新增乘用车18331台

□记者 陈婧 赵进



2014年已经过去,我市汽车市场也交出了年终成绩单,2014全年咸宁小型车、微型车上牌总量达到18331辆,与2013年16346辆的上牌量相比增加了1985台,增幅12%左右。车价的降低和刚性需求的加大成为了我市汽车较之前有所增长的主要原因。

全市轿车消费较2013年上涨12%左右

记者从车管所了解到,2014年我市小型车新增注册18319辆,微型车新增注册12辆总计18331辆,2013年小型车新增注册为16323辆微型车23辆总计16346辆,2014年较2013年乘用车增长1985台,增幅12%左右。

全年18331辆,平均每月销售1527辆,这个数字跟汽车销售疯狂的2009年、2010年也差不多,这一数据充分说明了我市汽

车市场正在稳步发展,越来越多的消费者开始加入到购车行列,同时也证明了汽车价格在逐步下降,大部分消费者都能买得起车,用得起来。

多方因素促使车市增长加快

据北京现代4S店的总经理王瑞章分析,今年汽车销量增长加快,受多方因素共同影响。其中,消费者的购买力增强是销量增长的主要原因。基本工资逐年提升,特别是今年受相关政策的影响,绝大部分消费者的工资都有了上涨,消费者手中有了余钱。此外,多家4S店品牌的人驻,使得消费者的选择范围更广,4S店的增加再加之车价的下跌,在预定的价格内更容易买到适合自己的车子也是一方面原因。另一方面,2014年发改委下

达的反垄断批文,促使汽车行业的相关制度和检验标准更加地严格规范,这一举措,绝大程度上提升了消费者对于车市的信心和信赖。

关于近期“国际油价十二连跌”的话题,虽然热议不断,实际上油价的涨跌对于消费者的购车意向,似乎影响不大。个体老板袁先生就向记者表示,虽然时刻关注油价的涨跌情况,却是购车以后的事情。而且它影响不到自己的初衷,当初之所以决定买车,也是考虑到出行便利。消费需求以及经济承受能力等因素,其次他更关心汽车的油耗、售后,以及优惠力度。

车贷消费成购车大趋势

通过走访我市多家4S店发现,市民的消费意识正在发生改变。相比往年较为保守的全款购车方式,越来越多的市民选择了车贷购车。单就北京现代4S店而言,在2013年,选择分期付款的用户还不到整体购车用户的30%。而到了2014年,这一数据增长到了40%左右。东风悦达起亚4S店才开业一年多,选择分期付款的用户就已经达到了70%。业内人士表明,如今我市的车贷购车人群,还远远不及沿海城市所表现出来的数据。预计在2015年,将有更多的消费者选择分期付款的方式购车。

在一汽大众4S店来提车的刘先生告诉记者,他们家都是生意人。之所以选择分期付款的方式购买车辆,是想留下更多的资金,用以周转。另一位夏先生则表示,自己出社会才几年时间,手头虽没有充足的余款,却能够承担起两千多元月供,早一点买车也是想给自己多一点压力,促使自己更加努力。

市国税局超额完成2014年车购税征收任务

本报讯(记者陈婧 通讯员曹芹)

2014年,是我市汽车销售的丰收年,很多市民在这一年跃升为“有车一族”。同样,恪守在车购税征收岗位的税务人员,也在年终为自己上交了一份完美的“成绩单”。

据市国税局货劳科科长熊松提供的我市车购税统计数据,显示:全市2014年度完成车购税收入25284万元,比去年同期增长2602万元,同比增长11.14%;全年累计增收车辆37662台,比2013年增加了939台。其中,汽车征收22061台,征车购税24424万元,比同期增长了2587万元,增幅达到11.18%;摩托车15158台,征车购税632万元;挂车139台,征车购税112万元;农用车304辆,征车购税82万元。回顾货劳科的年初计划,原定征收车购税24800万元。现已超计划10.19%,超额完成了车购税2014年度税收任务。

东风雪铁龙



“鲜”肉
您尝“鲜”我“割”肉
法式小鲜肉C3-XR震撼驾临
中级车三剑客礼遇有礼



东风雪铁龙

咸宁运通4S店

报名热线: 0715-8818009 银泉大道99号