

# 明年起磁条卡逐步停发

市民青睐换“芯”又保号

**本报讯(记者鲁芳 通讯员周越)**据中国工商银行部署,自今年11月起,全国POS机将关闭芯片银行卡降级交易,从明年1月1号开始,商业银行将不再发行磁条卡,芯片卡支付将告别刷卡,迎来插卡时代。近日,记者走访发现,银行推出免费更换芯片卡,但不变更卡号的服务推动市民换“芯”,深受市民欢迎。

昨日,市民朱女士手持多张不同银行发行的磁条卡——前去各个银行咨询:“我的磁条卡更换成芯片卡能不换号吗?”她介绍,自己每张银行卡都绑定了不同服务,一旦更换卡号,

需要取消原卡号绑定,重新设置绑定会很麻烦。在交通银行营业部,工作人员告诉她,交行目前提供免费换“芯”不换号服务,朱女士这才欣喜同意将旧磁条卡更换成芯片卡。

朱女士还说,自己刚才去了另一家银行,但是这家银行不提供保号服务,因此她没有更换芯片卡,“只要磁条卡还能继续用就先用着,暂时不换。因为实在不想换号。”

哪些银行能提供换“芯”又保号服务?昨日,记者在多家银行营业厅了解到,目前我市中行、农行、工行等多家银行均有磁条卡免费更换芯片卡的服务,但仅少数银行提供保

号服务,一家银行网点营业员表示:“金融IC卡制作成本较高,若要保住磁条卡号码,制作时间较长,政策并没有明确规定换卡需保号,因此,各家银行的具体做法也有差别。”

交通银行工作人员介绍,目前的POS机都支持刷磁条卡和插芯片卡的功能,所以磁条卡目前仍然可以使用。但磁条卡与芯片卡相比,芯片卡最大的优势是不能被复制、技术含量高、难以被模仿,颠覆了传统磁条卡安全系数低、扩展性差的劣势。因此,建议手持磁条卡的用户尽快更换芯片卡,以保障今后在使用过程中的安全性。

市中行“中银就业通”帮大忙

## 7家企业融资700万元

**本报讯(记者鲁芳 通讯员邵枫)**近日,记者从市中行获悉,其“中银就业通”产品在我市金融支小农创新产品展评竞赛中获奖,截至2014年11月份,该产品已为辖区内7家劳动密集型小企业实现融资700万元。

“中银就业通”是指按照国家和湖北省制定的小额担保贷款政策规定,由中国银行发放的用于扶持符合贷款条件的劳动密集型小企业的新型信贷产品。服务对象为符

合就业再就业担保贷款条件的劳动密集型产业,即经就业部门审核就业再就业人数达到一定比例且属于相关支持行业的劳动密集型中小企业。

2013年,我市某民营机电生产企业,因扩大生产规模导致流动资金紧张,公司土地使用权及所属房产均未获得相关属权证书,无法在银行获得融资,故向咸安区就业部门提出就业再就业担保贷款需求,经人力资源

和社会保障局及担保中心审核,改企业符合就业再就业担保贷款条件,遂达成同意担保意向,中行在上报省分行并落实担保的情况下向该企业发放流动资金100万元,缓解了企业流动资金紧张的局面。

据悉,该产品的贷款额度不超过200万元,贷款期限最长不超过2年,贷款比例按照就业再就业担保基金的5的比例发放贷款,且贷款利息的50%可享受政府贴息。

## 大妈大爷们也倾心理财

提醒:选择正规渠道,谨防被骗

**本报讯(记者 鲁芳)**除了金领、白领、蓝领们,记者近日发现,经常去银行理财咨询室“串门儿”的还有一类人:退休的“大妈们”和“大爷们”。

“好的,我把宣传单页拿回家比较比较,有需要就过来。”孟大妈接过银行工作人员递过来的理财宣传单页时说道。

孟大妈今年54岁,退休后帮儿子把孙子带到上小学后就“清闲”了。她介绍,自己除了有一笔固定的养老金外,每月还有

退休工资,但养老金存定期耗时太长,收益也不高,在身边老年朋友的推荐下,她决定来银行咨询有没有投资期限短,收益“看得见”的产品,“看,我已经去了好几个银行了”孟大妈展示着手里的大摞宣传单。

同样在银行咨询室的刘大爷算得上一位短期理财的“资深”投资人,刘大爷说,这是自己第3次来购买理财产品了,除了购买理财产品以外,他还把以备不时之需的家

庭流动资金存入了余额宝,实行多向收益。“老年人不能成为孩子们的负担,我今天管理财富也是为子孙创造财富。”刘大爷笑言。

据银行工作人员介绍,老年人咨询理财约占整体咨询人数的20%,由于老年人理财更注重“谨慎”和小风险,因此,购买产品多以保本型理财产品为主。交通银行工作人员提醒,老年人在购买理财产品时应选择正规渠道,谨防被骗。

## 金芳:妙龄女子投身“甜蜜事业”

□记者 吴青朋



今年25岁的金芳,出生于咸安区双溪桥镇的一个普通家庭。2012年7月,她从湖北师范学院生物技术专业毕业后,在深圳拥有一份薪酬较理想的工作,不甘平庸的她还是选择回家开创一番属于自己的事业。

### 80后美女回家创业

金芳大学毕业后有自己的梦想:到北上广深去闯一闯。2012年大学毕业后,她在深圳一家外贸公司找到了一份体面、理想的工作,主要从事外贸销售,她希望通过这个平台学到更多经验,为以后自己开办一家外贸公司打下基础。

可是一年后,外贸销售工作做得顺风顺

水的她,却因为父母和哥哥,辞去工作回到咸宁,这让她打算开外贸公司的梦想破灭。

干什么好呢?经营什么产品,以怎样的方式运营?回到咸宁的金芳深感迷茫。一次偶然的机会,她正在父母的烟酒副食店帮忙看店,一位顾客咨询是否有甜品卖,这让她有了开甜品店的想法。通过市场调查,她发现咸宁的甜品店数目不多,但消费人群较多,市场发展前景广阔。

开店要有技术和经验,于是金芳便前往广州一家知名港资甜品连锁店,应聘全职服务员,学习管理运营,甜点制作等,虽然月工资只有1000元,但她仍干得很开心。

### 尚品甜记应运而生

经过3个月的学习,金芳已经系统掌握了一套甜品糕点制作和运营管理的方法。她将创办甜品店的想法告诉父母,起初父母并不支持她开办甜品店,不仅担心没有市场,而且担心她没有开店经验。经过多次软磨硬泡,今年刚过完春节,她终于得到父母的支持,筹得10万余元资金开办甜品店。

甜品店开在哪里?这让经验不足的金芳一度犯难,城区繁华地段租金昂贵,无法承受,偏僻地段客流量又少。经过一番综合

考虑,她最终选址温泉第一街郭林路小学旁。店面找好了,接下来是店面设计装修问题,为了节省费用,金芳请来工人,自己设计,现场指导,经过一番努力,150平米清新时尚风格的店面装修完成,店内可同时容纳60多位顾客。

今年3月28日,金芳的尚品甜记店开张了。经过3个多月的试营业,甜品店开始盈利。随着顾客的增多,甜品店工作人员也随之增加,店内已经吸纳了10余人就业,大学生兼职若干。

### 定位中低收入人群

一个雨天的上午,记者来到金芳的甜品店,这家开业不到一年的甜品店吸引了众多甜品粉丝,顾客们一边品尝可口的糕点,一边听着优美的音乐,打破了这个雨天的沉闷。

金芳十分看好甜品店的前景,并看中咸宁的消费潜力。她说,之前有很多人觉得甜品店行业利润大、起点低,但是开甜品店最关键的是需要一套经营运作理念,而她的理念就是薄利多销,吸引更多顾客前来消费。

金芳从一开始就瞄准中低端收入人群以及学生群体。在尚品甜记店,水果盆栽、

嘉鱼农商行

### “进村入户”与客户零距离

12月8日,嘉鱼农商行选定对嘉鱼县汽车运输公司退休职工——69岁的胡大爷进行入户走访。电话征得老人同意后,农商行工作人员带上事先准备的入户材料和小礼品,前往老人住处。

和老人讲明了入户来意,农商行工作人员送上小礼品和“客户经理”联系卡。胡大爷向工作人员抱怨道:“过去你们农信社牌子小,存款没有大银行保险,利率又不高,服务态度也不怎么样”。

问起老人不满原由,老人解释,前几年,他有一次去农商行营业部办理业务,个别员工服务意识较差,“得罪”了这位老大爷。农商行工作人员赶紧向老人表达了歉意,并向他详细地介绍了现在存款优惠政策、文明规范服务等内容,慢慢的,老人的态度有所好转。

临行出门前,老人说:“现在大冬天上,你们冒着严寒,放弃休息到我家来走访,确实让我很感动,我现在还有4笔定期存款未到期,到期后我一定转存到农商行。”当晚的走访,让农商行深深地领悟到了“进村入户”走访活动的真正意义所在。

(杨惠春 杨叶红)

### 咸安萃华金店重装开业

满3000送银条

**本报讯(记者陈志茹)**12月20日,经过2个月的重装和扩建后的咸安萃华金店即将再次盛大开业。

据了解,萃华金店创建于公元1895年(清光绪21年),是一家集黄金、铂金、钻石、翡翠等珠宝首饰研发、设计、生产、批发、零售、加盟为一体的专业公司。在全国有一百多家连锁加盟店。

重装后的咸安萃华金店于本月20日开业,开业当天至本月26日,全场首饰满3000送银条,黄金一元抢购免费以旧换新(只限当天),凡进店者每人可获精美水晶杯一个。

据悉,咸安萃华金店开业已有4年,凭借着诚信为本的经营理念,在我市深受消费者信赖。

