



五年成熟物业 稳定经营买到即赚到

商铺3500元起

① 0715-8618666 8618777
项目地址:咸宁市咸安经济开发区特8号

刚出学校,周军随父亲从黄冈到咸宁创业,专业销售马可波罗磁砖10年——

“马可波罗”造就了一个销售精英

□记者 黄兰芬



刚出学校,周军随父亲从黄冈到咸宁创业,做马可波罗磁砖生意一干就是10年。10年来,周军为马可波罗磁砖的销售或哭或笑,马可波罗磁砖也见证了周军的成长和收获。

10年前与“马可波罗”结缘

10年前,刚出学校,周军随父亲从老家黄冈来到咸宁经商,代理销售马可波罗磁砖。当时,马可波罗磁砖声名鹊起,很多人争着代理这个品牌。咸宁区域的马可波罗磁砖代理权,周军父亲是通过亲戚,争取过来的。

就这样,马可波罗磁砖走进了周军的生活。周军每天的时间,绝大多数是围绕

着磁砖生意展开。早上醒来,他就开始思索如何推销产品。订单上门,他忙不迭地开着电动车送货。忙完一天的生意,他还要清点账目和货品。

开拓市场的过程是艰辛的。周军回忆当时:“客户只要一个电话,不管刮风下雨,不管地方有多远,一片磁砖也要给客户送过去。磁砖是自己搬运,如果客户住六楼,我们就从一楼扛到六楼。”

周军父子经过不懈努力,打响了马可波罗磁砖在咸宁的知名度,在市场上拥有一批稳定的客户。周军说:“对咸宁城区的小区我们有做过调查,有的小区有50%的业主,装修用的是马可波罗磁砖。”

可以说,这10年来,因为马可波罗磁砖的参与,周军逐渐变得成熟,从一个不谙

世事的学生成长为精通销售的生意人。

“马可波罗”走起平价路线

由于马可波罗磁砖厂家调整了经营战略,走起“高端平价”路线,周军父子也跟着调整了马可波罗磁砖在咸宁的布点,不仅在天成家居设有大型高端专卖店,最近还在昊天建材城、咸宁火车站附近开设了平价卖场。

“平价店和专卖店经营的磁砖型号不一样,平价店的磁砖会稍便宜。平价店的磁砖是厂价直销,省去中间销售代理环节,直接面对客户销售。虽然说平价店的磁砖便宜,但售后服务不变,我们还是会一样送货上门、免费量房设计。”周军介绍了马可波罗磁砖平价店的特点。

对于马可波罗磁砖的经营战略调整,周军有自己的理解。他说,现在磁砖市场上的品牌层出不穷,一不小心客户就会被新品牌抢走了。马可波罗磁砖品牌在市场上有近20年的历史,算得上是老品牌。它之所以在市场上屹立不倒近20年,除了用心服务维系客户外,还在不断的开拓市场,此次用“平价招”意在开拓三四线城市的市场,抢先占领市场资源。

周军说,不断创新的马可波罗磁砖生命力旺盛,他和马可波罗磁砖携手在咸宁市场上走过了10年,希望再走10年、20年……



马可波罗磁砖品牌简介

马可波罗磁砖,企业创立于1988年,品牌诞生于1996年。作为国内最早品牌化、产品系列最全最大的建陶品牌,是多家设计院战略合作品牌及奥运亚运世博会等大型工程建设的主要建材供应品牌。2013年品牌价值达到84.55亿,位列建陶行业第一,2014年以120.25亿,蝉联行业品牌榜单之首。

2007年,中国建筑陶瓷博物馆正式落户于马可波罗瓷砖企业总部。一批国家领导人先后考察企业总部,对马可波罗瓷砖的技术创新和文化创新给予了高度评价。同时拥有一支职业球队CBA东莞马可波罗队。2011年开始,成立马可波罗慈善爱心基金,每年以500万投入专注贫困地区儿童成长环境的改善。

简言之,马可波罗磁砖,品牌价值120.25亿,位列建陶行业第一。建有中国建筑陶瓷博物馆,拥有CBA职业球队,马可波罗瓷砖爱心基金



咸宁昊天建材城微信公众号
扫一扫 更多惊喜等着您!



馬可波羅磁磚
陶 瓷 中 的 世 界 名 作

年关冲量 大牌清仓

产品图片仅供参考,请以实物为准!



地址:咸安昊天建材城50栋(营销中心旁) 电话:0715-8877088

品牌价值120.25亿位列建陶行业首位/消费者最喜爱的绿色商标/仿古砖杰出品牌/最时尚家居品牌/中国建筑陶瓷制造业十强企业



马年买房 马上入住 现房实景看得见的品质

1850元/套

① 0715-8618666 8618777
项目地址:咸宁市咸安经济开发区特8号