

新车扎堆上市,为年底车市助力

业内人士:“新车效应”让车商名利双收

进入年底,大量新车集中上市为消费者提供了更多的选择。近日,记者走访市场了解到,近期在咸宁上市的新车型多达20余款,多数品牌新车销量占总销量的30%。有业内人士表示,近期上市的新车不仅赶上了年底购车高峰,还起到了提前布局明年车市的效果,让车商们实现了名利双收。



新车年底扎堆上市

11月18日,东风本田全新思铂睿和XR-V同时开始接受预定;10月25日,广本

首款SUV车型正式在咸宁上市;10月18日,东风风行景逸S50正式登陆咸宁;10月17日,全新大7座越野公务船帝豪豪情在咸宁地区上市;9月20日,东风风神A30正式于

咸宁上市;9月7日,东风悦达起亚K4于咸宁地区隆重上市;8月7日,广本新奥德赛上市……

咸宁市宏达商贸有限公司销售经理舒毅告诉记者,中国人历来就有年底购买大件物品的习惯,此时不仅适合商家宣传,不冷不热的天气还非常适合消费者看车。因此,每年这个时候都是各品牌新车密集上市的时间。

新车销量占总量的30%

“虽然新车仅仅只有3款,但却能占他们店总销量的30%。”舒毅说,吉利品牌的新车在这个时候上市为他们在年底的销售增加了不少筹码。最近他们店每月售车40辆,其中占比很小的新车型在他们店却一直保持着较高的销量。

在吉利汽车销售展厅正在付购车定金的周先生说,由于几个月前没选到合适自己的车型,他一直在持币观望。最近,咸宁大量新车的上市,让他的选择范围更广了。18日,再次和家人一起来看车时,很快就看中了这

辆吉利豪情。

采访中车商们一致表示,刚上市的车型是他们提高销量的重要筹码,很多持币观望的消费者最近都纷纷出手购车了。“因为缤智是广本的首台SUV车型,该车型在咸宁上市当天就卖了5台,我们店每月新车型销量占总销量的20-30%。”咸宁市广本4S店市场经理唐善超说。

新车让车商名利双收

舒毅表示,随着年底消费者购买力提升,每年的这个时候都是车商全年车辆销售的关键时刻和集体冲量期。年底上市的新车不仅能赶上2014年最后一波购车高峰,还能起到提前布局明年市场、推广品牌的作用,真正实现了名利双收。

同时,他还提醒近期打算购车的消费者不要盲目追求新款车型。他认为,选择合适自己的才最重要。“一般新车型上市后老款车型就会降价,而购买新车通常还不能享受店内的优惠活动。”

(蒋逐宸)

一汽-大众

中国 长春

www.faw-vw.com vw.faw-vw.com

客户关怀热线: 4008-171-888

40周年感恩回馈
3000万车主信赖
0利率/低月供/信用卡双免
超乎“贷”

全新高尔夫
THE NEW GOLF

1974-2014, 高尔夫历经40周年, 唯筑梦之心未变; 3000万车主的共同选择, 轻松享有。

追逐梦想, 唯你直达。全新高尔夫金融购车方案, 轻松造就从容心境, 精彩生活随心而享。
1.标准信贷, 一年0利率, 1-5年低利率。精彩生活咫尺之间;
2.弹性信贷, 首付金额与尾款分别为车辆成交价的50%, 贷款期限一年, 超低月供。轻松打造悠然未来;
3.信用卡分期, 12期0利息, 0手续费及12、18、24、36期0利息, 低手续费。卓越座驾尽在掌控;
以上优惠仅限选其一。



Das Auto.

一汽-大众特许经销商: 咸宁恒信众联汽车销售服务有限公司

地址: 咸宁市咸安区桂香大道特9号 预定热线: 0715-8828766 服务专线: 0715-8828799

以上经销商排名不分先后