



五年成熟物业 稳定经营买到即赚到

商铺3500元起

0715-8618666 8618777
项目地址:咸宁市咸安经济开发区特8号

聂晨光:白手起家的“瓷”商

□记者 黄兰芬



每个成功商人背后,都有一部血泪创业史。现年35岁的瓷砖商人聂晨光,经历创业失败后的穷困潦倒,几年卧薪尝胆,终成就一番事业。

几经拼搏,东莞创业

1999年的广东东莞街头,年仅20岁的聂晨光用身上仅剩的2元钱买了一瓶冰红茶,一股脑地喝完后钻进一家建筑工地。这一年聂晨光失意而又窘迫,举债在广东的投资失败了,成了广东千万名建筑农民工中的一人。

历经大半年工地上的磨砺,聂晨光变得坚毅,决定不再自我放逐。他凭借多年在瓷砖店帮工的经验,很快在当地的一家专门运输瓷砖的物流公司找到工作。在这家瓷砖

物流公司,踏实肯干的聂晨光赢得老板喜欢。后来,这家公司组建了一家大型建材卖场,聂晨光高薪被聘为行销总监,负责卖场的日常运营。聂晨光再次开店的主要资本就是在这家公司积累下来的,他在这家公司干了3年,积累大量的人脉资源。

2004年,聂晨光再次起程,在广东东莞的大和国际家居直销中心里开起瓷砖专卖店。大和国际目前是东莞大型、知名的家居商场。至今的10多年间,聂晨光在大和国际的生意越做越大,在东莞也买了房安了家。

再次开店的艰苦过往,聂晨光虽然只是简单的描述,但记者感觉到它对他的刻骨铭心。在聂晨光的亲朋好友看来,也正是这笔精神财富,才造就了现在事业有成的聂晨光。

思乡情浓,咸宁掘金

聂晨光是咸安甘棠村人,16岁就到广东谋生。在外漂泊了近20年的他,曾无数次梦见家乡的一草一木。外面千好万好,不如家乡好。今年8月份,聂晨光回到咸宁,在昊天建材城租下近1000平方米的门面及仓库,代理销售卓远陶瓷。就在这个月,卓远陶瓷昊天建材城专卖店正式营业。

聂晨光是广东咸安商会的成员,他看到商会其他成员纷纷返乡创业,也一头扎进了返乡创业潮中。他说,咸宁这几年建设飞快,一栋栋高楼大厦拔地而起,一条条泥土石子路变成柏油大道,一年一个样。他还说,现在咸宁有点像十几年前的东莞,发展潜力无穷。

在卓远陶瓷昊天建材城专卖店的装修上,聂晨光花费了几十万元,400平方米的店面装修豪华大气。在店面的经营方向上,聂晨光走的是高端路线。他认为,咸宁市民的消费能力越来越高,高质量高档的瓷砖有更大的发展空间。

虽然店面刚开业不久,但聂晨光已接到不少生意,有工地购买瓷砖的,有家庭装修团购瓷砖的。眼看生意一天比一天好,聂晨光计划等咸宁生意走上正轨后,撤掉东莞的店面,带全家人回咸宁生活。

卓远陶瓷简介

位于佛山市三水的宏源陶瓷企业有限公司是一家集科研、开发、生产、销售、多元化经营于一体的大型中外合资企业。公司旗下“卓远”品牌,荣获“中国陶瓷行业名牌”、“陶瓷优质产品认证”、“广东省著名商标”等称号。自创立以来就始终坚持贯彻品牌战略,用世界的眼光全力打造精密、可靠、环保、高科技以及高标准的产品。

公司拥有世界最先进的全自动生产线、全新意大利萨克米PH7200型自动成型压机等生产技术设备,生产过程严格控制,相继通过ISO9001、ISO14001管理体系认证及3C认证。作为广东民营科技企业,公司配有先进的大型实验室和高效率的科技创新队伍,在环保与社会责任方面不断加大力度,成为“科技创新+节能环保”双结合的积极实践者。强大的科研实力与先进的企业管理水平成为卓远领导时尚潮流的源动力,为发挥和带动产业升级,促进社会经济良性发展开辟了新路。

卓远陶瓷,一个崛起于佛山的快速发展的品牌,目前已经走过了10年,并用这10年的时间浇铸了“卓远”这个在中国陶瓷界响当当的品牌;10年间,坚持绿色健康的产品理念,引领企业为无数个家庭实现了自己的家居梦想,树立起了有责任感、务实、真诚、友好的大品牌形象。其营销网络遍布全国各大中城市,并远销至全世界60多个国家和地区。作为陶业产业优化、转型升级的模范代表,卓远陶瓷先后接待了省委、市委等多批政府领导的考察指导,展示成果得到了极大肯定。

遗失声明

昊天建材城商户杜美华,遗失一张收款收据,编号:3648611,特此声明。



卓远陶瓷开业期间全场4折起

Trend CERAMICS 卓远陶瓷

砖中之王



下单送豪礼:

- 送箭牌马桶1个
- 送微晶石背景墙800x800 6片
- 送蒙娜丽莎花洒一套

电话: 13929202156/13972817766

地址: 昊天建材城34栋(25-30号)



马年买房 马上入住 现房实景 看得见的品质 1850元起

0715-8618666 8618777
项目地址:咸宁市咸安经济开发区特8号