

“十一”车市促销噱头多实际优惠少

集中预售,车市销量能否再创新高?

□记者 蒋逐宸



近日,记者走访市场了解到,虽然车商们在“十一”黄金周为消费者准备了丰富多样的促销活动,但仔细算下来优惠甚至还不如从前。多款新车在“十一”黄金周期间集中接受预定,能否助力咸宁车市

销量再创新高？

市场:促销噱头多实际优惠少

“十一期间下定可以享受订金十倍翻

翻。”咸宁现代4S店市场经理黄柯告诉记者,在“十一”期间只要通过网上订购他们品牌车型,就可享受交200元抵2000元的优惠活动。

“国庆期间购车可享全系质保延长，还有大礼包赠送。”纳智捷汽车销售经理靖小龙说，“十一”长假期间，他们店全系车型从整车3年10万公里质保，延长到6年不限公里质保，购买U6车型还送全车太阳膜、坐垫、挡泥板、香水和真皮方向盘盘套等多样精品。

采访中记者了解到,十一期间,虽然商家筹备了多种促销活动,但折合成现金还是跟平时差不多,有的品牌优惠力度甚至还不如9月。“价格出现回调很正常,车市经过6、7、8月的大力促销,已经消化了大量库存压力,到了年底汽车市场甚至还会出现供不应求的现象。”咸宁日产4S店销售经理陈列说。

亮点:多款新车接受预定

虽然市民不能享受到全年最优惠的价格,但“十一”长假各品牌经销商准备了大量新款车型供消费者选择。

咸宁市起亚4S店市场专员张永强告诉记者,K4选择近期在咸宁上市,就是为了在“十一”期间为消费者准备一款高性价比的选择。

“缤智和CRZ都可在小长假期间预定了。”广本4S店网销部吴栋说,这两款车一款是他们品牌的首款SUV,另一款是即将引入咸宁市场销售第一辆两门轿跑车型,这将极大的丰富我市消费者的选择空间。

“IX25 也可以接受预定了。”黄柯说，虽然这款车在咸宁地区上市的时间暂时还未确定，但为了在“十一”期间让消费者购车选择范围更广，他们店决定提前接受预定……

预测:新车将助力车市销量再创新高

采访中,车商们一致表示,非常看好“十一”黄金周以及今后几个月的汽车消费市场。并认为,随着“十一”黄金周车市多款新车集中上市和预售,为车市注入了大量新鲜的“血液”,这将为咸宁汽车市场持续热销打下良好基础。

此外,目前我市汽车品牌结构良好,同时包含了低端、中端和高端消费产品,能满足我市消费者不同的购车需求。



中国 长春 vw.faw-vw.com 客户关怀热线: **4008-171-888**

预享省时之乐 抢约便捷先机



预享省时之乐 抢约便捷先机



- 方便——只需成功预约，即可立刻开户您爱车的维护保养程序，一个电话，轻松方便！
- 快捷——只需成功预约，即可根据您的爱车状况进行备件筹备，预先服务，更为快捷！
- 省时——只需成功预约，即可根据您的时间确认维修保养日期，减少等待，舒心省时！
- 省心——只需成功预约，即可享有多项专享特权及优先服务，专业品质，超值省心！



一汽-大众特许经销商：咸宁恒信众联汽车销售服务有限公司

地址：咸宁市咸安区桂乡大道特9号 预定热线：0715-8828766

服务专线: 0715-8828799

CC

GTI

MAGOTAN 迈腾

SAGITAR 速騰

GOLF 高尔夫

BORA 宝来

JETTA 捷达