

黄丫:90后女孩的“宠物情缘”

追梦人
泉都
栏目热线: 13997503718

见习记者 郑璐

身穿白色T恤、牛仔短裤,长发随意绕在脑后,这个给人初恋般感觉的邻家女孩叫黄丫。1992年出生的小丫头,中专未毕业就辍学,如今已成为了月盈利2万余元的宠物店小老板。

为爱犬,探寻护狗秘方

2009年,16岁的黄丫揣着全部的家当700元,小心翼翼地从狗贩子手中买回了一只还未睁眼的小京巴犬,取名歪歪。

“那么多的狗中,只有它闭着眼睛蜷在角落瑟瑟发抖。”黄丫说,看到它楚楚可怜的样子,仿佛看到了刚刚辍学的自己初入社会的惶恐模样,一种心心相惜之情油然而生,所以毫不犹豫地抱走了它。

黄丫满心欢喜抱着歪歪回到家时,没想到父母十分排斥她养狗,劝她将其送人或者转手卖出。

“我的脾气有点犟,而我确实很喜欢歪歪。”黄丫告诉记者,她不顾父母的反对,毅然决然地带上歪歪和简单的行李踏上了去武汉谋生的征程。

由于文化程度不高,黄丫只能在一家服装专卖店当导购员,当时月收入只有1500元的她除去日常开支外,余下的钱都投在了歪歪身上。黄丫说:“100元一件的衣服我都舍不得买,而它的衣服都是100元以上的。”

这样拮据而温馨的日子没多久,歪歪突发疾病,身上皮肤大面积溃烂,吃下去的东西全部吐出来。心急如焚的黄丫抱着歪歪走街串巷四处求医,身上仅有的一点积蓄全部花光。几经周折后,歪歪终于恢复了。

“自从歪歪病了后,我就开始思考狗狗到底怎么照顾才最好。”黄丫说,当时她果断辞掉了导购员的工作,去到一家宠物店当学徒,

母亲在得知她的决定后,甚至以绝食来表示反对。

黄丫无奈之下只好假装妥协,仍偷偷地在宠物店做着学徒。“在宠物店的大半年时间里,我学到了基本护理狗的方法以及健康养狗的常识。”她告诉记者,在宠物店学到的知识已经不能满足日渐长大的歪歪和她自己日趋浓郁的爱狗之心。

几经考虑后,她找来几个朋友凑足报名宠物美容培训班的学费进行培训。在辛苦努力之下,黄丫顺利地拿到了美容师C级宠物资格证。

黄丫的父母亲看到女儿如此坚持,一直反对的心也开始渐渐动摇,最终把留给自己养老的钱拿出来,支持女儿回咸宁开一家宠物店。

忆艰辛,直面重重困难

2012年,在资金、技术等一切条件都成熟后,黄丫的歪歪宠物会所便开张了。

“由于经验不足,刚开业的头两个月就亏损了2万多元,当时自己甚至觉得宠物店要倒闭了。”黄丫讲到这一段经历时,透亮的眼睛逐渐黯淡下来。

“我的宠物店本是以出售宠物用品为主的,当看到其他宠物店的宠物狗很畅销时,自己也想试试。”黄丫说,2012年6月23日,她当时尝试性地购进4只狗,一天内就卖出了一只。

初尝甜头的黄丫一鼓作气又购进4只狗,满心期待大赚一笔,却没想到其中一只泰迪犬染上了狗瘟,并迅速传染给宠物店里的其余6只幼狗。一时之间,死亡的讯息弥漫开来,黄丫绞尽脑汁地尝试各种救助方法,没日没夜地照顾染病的狗,可惜无力回天,7只狗一个星期内全部夭折。

“从那之后,我很长一段时间不敢购进狗回来,有人要买的话就提前预定。”黄丫说,这件事导致自己深陷自责,无心经营生意,甚至想打退堂鼓。

黄丫的母亲黄女士看在眼里,疼在心里。一向不爱狗的黄女士主动帮女儿分担了照顾歪歪的重任,无论刮风下雨都会坚持去店里给女儿送饭,平时也会挤出时间帮女儿



照看店面,想方设法让她重新振作起来。

皇天不负有心人,黄丫在母亲的帮助下逐渐走出了阴霾,重新定位宠物店的发展方向后,生意逐步好转起来。

谈未来,悉心爱狗护狗

“黄丫对狗特别好,把狗狗寄养在她这里,我完全放心。”歪歪宠物会所的老主顾赵女士说,黄丫本就爱狗,对狗照顾十分细心,她的两只泰迪犬放在这里照顾已有一年之久,完全不用考虑去其他宠物店。

像赵女士这样的老顾客还有很多,久而久之,他们都与黄丫成为了生活中的好朋友,时不时还会组织聚在一起聊聊养狗的经验 and 趣事。

“狗就像我的孩子,让我从内心都不忍伤害它们,只想给予保护。”黄丫温柔地笑着说。谈及店面的未来发展,黄丫自信满满地告诉记者,如今宠物店的一切已经步入正轨,手中的活动资金也日益增多,筹备明年开一个歪歪宠物会所的分店,让更多的狗狗能享受到好的照顾,也把爱狗之心延续下去。

“放心粮油”进校园

本报讯(通讯员吕启生 谢聃)9月1日,市粮食局、市教育局、湖北荆楚粮油咸宁有限公司负责人召开专题会议,达成公开招标、市场运作、定向采购、统一供货的共识。

市粮食局将进一步健全粮油质量检验制度,做到“一批一检一报告”和不合格退市等相关承诺,规范管理流程,粮食、教育行政主管部门要共同加强监督检查,严肃责任追究。

目前,咸宁市好吃佬食品有限公司与湖北荆楚粮油有限责任公司共同出资组建成立了湖北荆楚粮油咸宁有限公司,建成“放心粮油”配送中心7家、“放心粮油”连锁店79家。截至2015年,“放心粮油”连锁店可增至100家,确保学校粮油质量安全。

转作风 正行风

咸安供电公司优质服务换来一片赞声

本报讯(记者葛建伟 通讯员杨剑 陈丹 王燕 张涵)8月28日,记者从咸安区供电公司民主评议政风行风建设工作恳谈会上获悉,今年以来,该公司结合党的群众路线教育实践活动的要求,积极开展行评,提供优质服务,为咸安经济社会发展作出了贡献。

该公司在服务中首先以优化服务为目标,持续提升服务质量。同时,以规范为准绳,织牢监督约束网络。在每个营业大厅安装摄像头,对服务行为全过程实行动态监控;张贴服务指南,使客户通过一图看懂每项业务,一牌找准服务人员,一次办清所有手续。另外,以奉献为宗旨,不讲条件完成咸通高速、武咸快速通道、长江工业园等一批迁改工程;对农村排灌、抗旱用电业务申请提供报装、架线、验收、通电“一站式”服务,向用户实行24小时供电服务公开承诺。此外,该公司还以民生为本,关爱弱势群体,走进相关农村福利院慰问孤寡老人;落实低保户电费先收后返政策;开展“践行群众路线,情暖留守儿童”活动和点亮群众回家“一公里”行动。

截至目前,该公司接到报修电话到达电路故障现场平均时间为38.76分钟,比国网公司规定的时间提前了51.24分,农网高压平均完成故障处理时间为4.65小时,比国网规定的时间提前了5.35小时。同时,迁改线路110余处,发放“连心服务卡”10万多张。近几年,完成各乡镇路灯安装、改造、维修、保养2189盏。

天成家居

“激情夏日家居欢乐购”活动圆满成功

店内人流如潮,熙熙攘攘,收银台前数十米的付款长龙,抽奖处面容喜悦……这就是天成家居8月29日—31日《激情夏日,家居欢乐购》活动的火爆场面。

据了解,为了感谢咸宁及周边市民多年来对于天成家居的支持和厚爱,天成家居联合全场百余家建材家居一线品牌,做到高品质、低价格、大让利、真实惠,直接让利金额近千万,赠送礼品近百万,真正实现了让每位消费者都满意而归、满载而归。

参加本次活动的王先生说,天成的活动他已参加过两次,每次都能给他带来新的震撼,这次虽然没有在抽奖活动中抽中苹果手机大奖,但能买到真正实惠又高品质的产品

才是他来参加活动的首要目的,这一点,他相当满意。

购买布艺灯饰返现3%、品牌家电满豪情额送、苹果手机金条大奖疯狂抽等等活动让顾客感受到家居欢乐购的魅力,在为期三天活动中,天成家居商场客流量超过20000人次,开单超2000个,全店销售突破千万大关,活动取得圆满成功。

天成家居商场相关负责人说:此次“激情夏日家居欢乐购”活动取得圆满成功,主要得益于两方面:第一离不开经销商、厂家的支持,活动力度大、亮点多;第二也离不开广大消费者的青睐,给予天成家居一贯的支持与厚爱。(通讯员 方文婷)

桂花城·桂花树之兴

首届咸宁工业园区

创新能手评选大赛

10000元 创新基金 筑你创新梦!

活动时间: 9月2日—11月2日
报名时间: 9月2日—9月30日 报名热线: 0715—8273208
冠名单位: 桂花城 主办单位: 香城都市报 咸宁经济开发区管委会
支持媒体: 咸宁日报 咸宁新闻网 咸宁电视台