

反复争吵,我和丈夫走入怪圈

橙子有着许多独立女性共有的特征:目光坚毅、遇事稳重。她说,这几年虽然一直在家专职带孩子,但是她时刻准备着重踏上创业路。但遗憾的是,因她丈夫的不理解不支持,致使夫妻之间“硝烟”不断。

1 结婚之初,有商有量令人羡慕

这段时间,我家难得有一天安宁。任何鸡毛蒜皮的小事,都可能成为丈夫和我争吵的导火索。每次吵完架后,我都身心俱疲地问自己:我们的婚姻到底怎么了?

5年前,我带着对婚姻的美好憧憬嫁给了丈夫高翔时,我们是被很多人看好的一对。虽然我们的经济条件一般,但是做任何事情都有商有量,这让很多朋友羡慕不已。

还记得婚期临近时,我厌倦了公司里朝九晚五的工作,于是打算辞职自己创业。可能换了其他家庭,我的这种想法会被视为逃避工作、只想在家享清福,因而遭到强烈反对。但高翔不同,他很坦承地表示,刚结完婚家里就只剩一个人工作,一来长辈会有想法,二来他肩上的压力会很大,希望我考虑周全以后再做决定。于是我和他商量,把我们的蜜月之旅选在国内几个大城市,这样游玩之余还能抽空进行创业项目考察,可谓一举两得。对于我的这一想法,他举双手赞成。

那个时候的高翔就是这样,有什么话都说出来,对于我的想法,只要具有超过50%的可行性,他都会全力支持。所以后来我想开一家特色餐馆,并向他说明了相应的理由后,他二话不说,拿出所有存款让我运作;本钱不够,他就拉朋友入伙,总算圆了我的创业梦。

餐馆开张后,生意起起落落,一直不甚稳定。高翔见我整天操劳,主动在业余时间来店帮忙,一起努力把餐馆做出特色。渐渐地,我的收入和之前在公司上班相比有了大幅提升。不过我和几名合伙人相处得不太融洽,因为他们总是以私人名义带客来,又不现金结账,还总是给熟人折扣、免单。碍于高翔的面子,我才忍了下来。

餐馆开了一年多后,我对几名合伙人忍无可忍,但是又没有足够的资金将股份全买下来,所以便和高翔商量退股。他觉得餐馆好不容易走上正轨,就这样退出非常可惜,但经我一再坚持,他便没再反对。正好那段时间我怀上了宝宝,于是我以安心养胎为理由,退掉了餐馆的股份。

我并非真的打算就此闲下来。考虑到有了孩子以后自由时间会少很多,而且我也不再想和别人合伙做生意,于是我开始张罗开网店。对此高翔不是很看好,因为相对于网上的其他卖家,我们手里并没有优势资源。

关于这件事,我们讨论了很久,直到宝宝出世都没定下来。



采写:记者 筱容
倾诉人:橙子
性别:女
年龄:30岁
职业:家庭主妇
时间:8月19日

绘图:陈茜

2 婚后两年,两人变得难以沟通

以前我一直觉得高翔非常理解我,但在是否开网店的问题上,我们头一次出现了严重的分歧。我不明白他为什么在这件事上坚决反对,于是一次又一次地试图说服他。最后他终于说出了心里话:“你自己难道没发现,你做事缺乏恒心?在公司才上了两年班,就开始厌倦,餐馆的生意刚做起来,你又退出。现在你说想做网店,到时候会不会还是这样呢?”我是一个比较倔的人,认定的事情非做到不可。坐完月子后,顶着高翔的强烈反对,我按计划开起了网店。但是缺少了高翔的全力支持,而且对网上激烈的竞争准备不足,我的网店维持得十分艰难,最后开了半年不到便惨淡关闭。虽然没有在这上面赔多少本钱,但这个结果让我在家里的地位发生了微妙的改变。

差不多从这一时期开始,高翔变得有些大男子主义,家里的很多事情,都得由他说了算,而不像以前那样由我们共同商量决定。每次他做出决定后,如果我有异议,他说得最多的一句话就是:“咱俩谁的眼光更准,这事就得听谁的。”为此我和他吵过不少架,但我口才没他好,最后总是败下阵来。

带着赌气的心理,我再也不去想

工作的事,一心在家照料孩子。高翔对此虽有意见,但是孩子能健康成长,他也十分欣慰,于是日子就这样波澜不惊地一晃又过去两年多。

在这两年多的时间里,高翔工作十分卖力,但是靠他一个人的工资,家里仍然过得紧巴巴的。我憋着一口气,不愿主动提出分担他的经济压力,而是希望由他提出来,这样我做自己想做的事情时,才会少很多阻力。

有一次,高翔试探性地向我提起,等孩子上幼儿园以后,我可以考虑重新找一家公司上班,理由是这样生活规律,风险低且收入稳定。作为曾从公司环境跳出来自己创业的人,我无论如何也不愿再回到打工者的行列,所以一口拒绝了他。

高翔当时没有说什么,但之后总是流露出不满,认为我眼高手低、好高骛远,和我说话时总是以“老板”的称谓进行反讽。一次两次我还受得了,次数一多自然没办法再忍气吞声,于是跟他大吵了几次,才让他不再用这种方式刺激我。

可是表面上的“握手言和”,并没有解决根本问题。随着孩子渐渐到了上幼儿园的年龄,再也不需要大人整天陪着,我的工作问题重新变成我们的主要矛盾。

3 走入怪圈,反复争吵何时了

大概从今年6月份开始,高翔经常在我面前感慨地说,下半年孩子要上幼儿园了,时间过得真快之类。此外他还含蓄地表示,孩子教育方面的支出会不断增加,照这样下去我们很快就要啃“老本”了。

我明白高翔的言外之意,于是开始酝酿再创业的项目。刚好有一个朋友这两年卖服装赚了不少钱,我老是听她说做这行非常轻松,便和高翔商量进行这方面的投资。但进行市场调查的时候我发现,现在受到网购的冲击,传统服装零售其实并不好做,而且这一行基本上已处于饱和状态,只好放弃了这一想法。我还想过回到老本行做特色餐饮,但是这一行的竞争也越来越激烈,要做出特色并不容易。总之想来想去,我一直没能找到合适的项目。

在这种情况下,高翔老话重提,建议我找家公司上班。我不肯,他又开始用“老板”的称呼讽刺我。有几次我被气得不行,便和他针锋相对,表示不想和他一样一辈子给别人打工。一来二去,我们都变得敏感、易怒。

有一次,高翔跟我说起,有朋友很看好如今婚庆市场的发展,想做这方面的投资。本来他只是随便聊聊,供我参考,而我对这方面不太了解,本来没兴趣的话听完也就没事了。但是我的话到嘴边却变得很刺人:“你要是觉得好,干嘛不辞掉工作去做这个?”他的火气一下子也蹿了上来:“我做事要是像你一样顾前不顾后,一家人早就喝西北风了。”最后两人吵得精疲力尽才罢休。

还有一次,高翔周末去外面过早,问我想吃什么。他当时的口气有点冷淡,让我误解他并不想为我带吃的,只是应付式地问一句,所以我就没有理他。结果他出去吃完早餐,真的就两手空空地回来。这样免不了又是一通大吵。

我们渐渐陷入这样一种怪圈:有时候,我们知道争吵很没意义,但心中却有股情绪,不争吵便无法宣泄出来;有时候,我们都觉得自己有理,必须要用争吵的方式捍卫自己的地位。

我也曾反省过,觉得高翔一个人撑着这个家的支出,十分不容易,我应该对他更温柔一点。但是他总喜欢摆出高人一等的姿态,好像是在赚钱,就有权利对我指手划脚一样,这又会让无法忍受。

这段时间,我们吵吵闹闹成了常态,不但对孩子的成长不利,我们夫妻间的感情也受到严重影响。我不知道,是不是两人该暂时分开一段时间让彼此冷静下来,反思一下各自的对错了。

(文中人物为化名)

记者手记

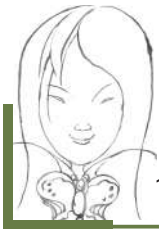
雨过定有晴天

很多开车的人都知道,新车最初的1000至1500公里属于磨合期,用于保证机件充分接触、摩擦、适应、定型。对于婚姻,同样存在磨合期,时间长短则因人而异,有人始终相敬如宾,有人7年仍然心痒难止。

其实婚姻里的磨合期,并不是一个新概念,但我们不妨温习一下它的特点:彼此在婚前小心隐藏的缺点在婚后开始暴露、婚前的个人事务婚后变成了公共事务、个人决策权变成集体决策权等。由此种种,两个人在婚姻生活中难免觉得不适应,进而出现磕磕碰碰的情况。

对于婚姻磨合期,夫妻感情是最好的润滑剂,彼此多从对方的角度想一想,再多几分包容与理解,很多问题都能迎刃而解。而且度过磨合期之后,夫妻感情往往会变得更加牢固。这就好比风雨过后,才会见到彩虹。

所以,当夫妻在磨合期内每一次怒气冲冲时,咬牙再坚持坚持,多想想对方的好,相信很快便能雨过天晴。



讲述您的故事
倾听您的心声
筱容欢迎讲述

记者电话:
13886544991