



这款车外观上看起来很怪异,它采用四轮设计,但是整车接触地面的只有三点(两个后轮几乎连在了一起),还真分不清他是汽车还是3轮摩托了!
(腾讯网)

进口车咸宁销量一路上扬

3-5年后或将有进口车4S店

□记者 蒋逐宸

进口车市场逐渐升温

“虽然我们店现在只能称得上是个二级网点,但我们店目前平均每月可售出10余台进口车。”咸宁车臣名车中心销售经理黄俊说,目前他们店都是从全国各地的4S店调货,相对武汉的进口车市场来说更有价格优势。咸宁地区的购买力其实很强,来他们店买车的客户资金都很雄厚,基本上都是做生意的。

黄俊告诉记者,他们公司从2012年4月开始在咸宁卖进口车,最开始门店设在中央城,第一年就卖了80辆进口车。2013年,公司负责人看准了咸宁进口车的市场,经过商量就把展厅搬到了银泉大道汽车一条街了。

咸宁市东风日产4S店总经理亢宏伟说,近一年以来他们店已售出3辆进口车,进口车在咸宁的市场上也受到越来越多的关注。进口车和其它车型预订方式一样,客户要什么车型,他们就向厂家订什么车型,只是进口车预订的订金要稍高,超过30%,而且不能退订金。

采访中记者发现,在我市开展进口车销售业务的绝非个例,在广汽丰田、东风雪铁龙、上海大众等多个品牌都已开展进口车销售业务。“近年来进口车不断降价,售价与国产车越来越接近,这必将导致进口车被更多消费者关注和购买。”亢宏伟说。

近日,记者走访市场了解到,我市进口车二级销售网点已从无到有,目前已遍地开花,发展到今天已达到年均销辆达100余辆的市场规模了。对于逐渐升温的进口车市场,有业内人士预测,我市3-5年后将有进口车4S店出现。



售后维修不再“难”

全国多地不少进口车车主表示,进口车维修时,不仅等零件耗时长,而且维修费用也贵。咸宁进口车售后市场是否依然如此呢?亢宏伟表示,进口车的对售后要求很高,负责维修技术的师傅不仅需要掌握一定的外

语,而且零件的储备也需要大量资金。但就他们品牌而言,进口车售后有厂家支持,保养和维修都很完善,消费者不必担心。

黄俊向记者坦言,因为他们只是一个二级销售网点,对于售后维修,最开始的确是有一

题,但随着公司这一两年来的发展,目前他们已开设了售后维修区,不仅配备了奔驰、奥迪、宝马等多种型号的车辆故障诊断电脑,还从相关4S店聘请了专业维修师,对于一些常见的车辆故障和常规保养全部都可以在本地解决。

有业内人士表示,由于进口车的保有量越来越大,对于售后维修零件的储备也提供了不少方便,零件的需求量多了,批量进货自然可以压低成本。总的来说,进口车维修价格的走低是一个趋势。

进口车4S店或将出现

黄俊认为,目前咸宁地区之所以没有专业的进口车4S店,主要原因是咸宁地区目前还达不到开设进口车一级店的要求。不仅

是当地经济环境原因,还是当地进口车辆市场保有量等原因都达不到要求。

“2012年卖了80辆、2013年卖了106

辆。”黄俊说,随着人们购买力提升和进口车价格越来越接近国产车等因素影响,近一两年来他们店进口车的销量也有了稳定增长,

今年有望突破120辆。按照这个增速来算,3-5年后就会有专业的进口车4S店入驻咸宁了。

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.svw-volkswagen.com

非凡礼遇 分秒必争



新帕萨特尊崇礼遇 梦想良机稍纵即逝

现在起,成为新帕萨特车主,即可在专属礼遇中任选其一:

礼遇一:置换新帕萨特,即享8,000元/台的现金折让;

礼遇二:购买新帕萨特,首付低至30%,即享一年零利率的金融优惠方案;

置换客户更可享两年零利率超值金融优惠(V6车型不参加金融优惠)。

非凡礼遇,款款如您所愿,梦想良机,智者领先尊享!

详情请询上海大众汽车经销商。



New Passat 新帕萨特

— 唯不凡之势 定世界之局 —



立刻扫描二维码,申请试驾



Das Auto.

上海大众咸宁经销商: 咸宁恒信众和汽车销售服务有限公司
销售热线: 0715-8828800 售后热线: 0715-8828811

地址: 咸宁市咸安区桂乡大道特9号
24小时咨询热线: 400-621-0913