

家庭收入全靠工薪爸爸

给成长期家庭一个理财好建议

□记者 徐浪



在我们身边,有为数不少的妈妈们,为了全身心照顾家庭、培养子女,不惜放弃自己的事业。

妈妈们退出职场,家庭收入也在减少。对于很多家庭来说,如何利用好有限的家庭收入十分重要。

理财案例:

罗立今年30岁,在市内某事业单位任部门主任,五险一金齐全。妻子王女士28岁,现在辞职在家,当全职妈妈。

王女士说自己本来有一份工作,三年前也就是在孩子8个月时,生了一场病,然后自己下定决心辞职在家照顾孩子。

王女士说,罗立工作忙,基本上没时间陪孩子,自己本想等孩子上幼儿园后就上班,但看到身边不少孩子才四五岁就有很多特长,也有了想好好培养儿子的计划。在和罗立商量之后决定:王女士近两年不参加工作,一心培养孩子成才;罗立一人工作,赚钱养家。

罗立说,好在咸宁各方面消费不是特别高,目前还应付得来。但自己也有担忧:凭自己12万元的年收入,怎样做理财规划呢?

理财目标:

目前,罗立家有一套市值80万元左右的住房一套,定期存款10万元,活期存款5万元,还有2.2万元股票型基金。每月包括车辆、房贷的支出是6000元左右。

罗立说,由于单位将出现人事变动,未来家庭收入可能会相应减少。因此,如何保障家庭财产稳定,妻子和儿子保障齐全,教育经费充裕是迫切需要思考的问题。

财务分析:

农行咸宁市分行理财师分析称,罗立目前家庭存款有15万元,其中定期存款10万元,活期存款5万元,还持有2.2万元股票型基金。从他家的财务状况来看,家庭投资渠道比较单一,且投资回报率低,无法抵御通货膨胀给家庭带来的资产保值增值的风险。

其次,罗立家庭年收入12万元左右,月支出达到6000元(含车辆开销、房贷4000元),财务支出占比60%,随着小孩成长,家

庭教育支出就大,家庭生活成本就越大。

此外,在罗先生家里,除了罗立有五险一金外,其余家庭成员都无任何商业保障。而且罗立家庭的日常生活开销主要依靠工资来维系,且流动性资产较少,一旦工作出现问题,正常生活开支就没有保障。

理财建议:
现金规划

罗先生的儿子刚满四岁,年纪小不可控情况较多。因此家里需要备一些现金。

家庭备用金的数额最好为三个月的日常支出即2万元左右。原来用于活期存款5万元可以购买“日积月累”理财产品,这样可以随时赎回,支取灵活。对与10万元的定期存款,罗先生可以用于投资银行理财产品,这样收益较定期存款高出不少。

此外,罗先生还可以申请银行信用卡,这样不仅可以享受一些优惠,还能以备不时之需。

教育规划

罗先生的孩子已经4岁,需要为小孩提前准备教育金。

从罗先生家庭收入来看,可以选择基金定投。每月定投1000元,定投时间为10年左右,可以为孩子积累一笔不菲的教育费用。

此外,为孩子投保也是较好的选择。可以在健康险的基础上购买教育金保险等,孩子年龄小,保费数额不大,完全在罗先生家庭承受范围之内。

保险规划

罗先生的妻子辞职在家带小孩,没有工作势必会影响到罗先生夫妻二人的养老计划,罗先生的妻子如果遇到重大疾病和意外也会影响到这个家庭的正常运转,建议罗先生为妻子配备保险,这样一旦出现意外,不至于给家庭造成毁灭性打击。

累放贷款66亿元

全市农信社鼎力支农支小

本报讯(记者徐浪 通讯员 吴东林 聂宏武)昨日,记者从咸宁农村商业银行了解到,2013年,全市农信社为全力支持地方经济发展,累放各项贷款66亿元,居全市金融机构之首。

全市农信社(含农商银行)积极推进服务创新,多方面都取得了突破。

业务发展方面,全市农信社立足社区,面向“三农”、面向中小企业、面向县域经济的市场定位,服务地方经济建设,加快自身业务发展。截止2013年12月31日,全市农信社存款余额164.13亿元,比年初增加36.95亿元,增长29.05%;贷款实际余额101.52亿元,比年初净增26.78亿元,增长35.83%。

支农支小方面,全市农信社坚持把支农支小作为第一责任,全力支持地方经济发展。全年累计对辖内投放各项贷款65.53亿元。目前,全市农信社创新和推广的“新农乐”、“成长之路”、“金梧桐”三大系列29个信贷产品,基本能覆盖全市不同客户群体的融资需求。

产权改革方面,目前,我市已有咸宁、通山、崇阳3家农商银行挂牌开业。赤壁、通城2家农商银行筹建工作已通过湖北银监局验收,正在向银监会申报筹建。

税收贡献方面,在自身业务快速发展的同时,全市农信社对地方税收的贡献越来越大。全年,全市农信社共向地方缴纳税款8676万元,比上年增加2281万元,增长35.67%。

科技建设创新方面,截止12月31日,全市农信社发行福卡98万张,布设自助存取款机149台、转账电话3116台、POS机2049台,发展网银客户21338户,手机银行用户20500户,短信银行用户69633户,支付宝卡通用户7622户。

金融服务方面,加强了柜面窗口服务建设;全面落实了贷款“八公开”;大力推进了电子银行“村村通”全覆盖,在全市行政村共布设“卡乐付”转账电话1009台、POS机332台,开通了小额取现、查询、转账等业务,让广大农户享受了足不出村的便利金融服务。

贷款达到43亿元

农发行咸宁市分行

信贷支农贷款迈入新台阶

本报讯(记者徐浪 通讯员 陈静)近日,记者从农发行咸宁市分行获悉,截至2013年末,农发行信贷支农贷款余额达到43亿元,比年初净增5.3亿元,同比增长14.2%,有效的壮大了县域经济的发展。

在信贷支农中,该行始终把支持粮棉油收储作为第一责任,通过产销衔接,使农民“卖粮难”、“收购空白点”和“打白条”问题得到了有效解决。全年累计投放粮油购销储贷款4.95亿元,同比多投1.75亿元,支持企业收购小麦1110万斤,收购油菜籽1700万斤,收购早稻3150万斤,收购中晚稻1.42亿斤,收购籽棉8092吨,较好地执行了国家收购政策,落实了国家支农惠农措施,为全市收购工作进展平稳有序作出了积极的贡献。

始终把支持“绿色信贷”作为第一策略,发放产业化贷款和农业小企业贷款5.3亿元,重点支持了以咸宁金桂湖为代表的林业、以精华纺织和天化麻业为代表的纺织业、以荣恩堂为代表的药材、以富士峰为代表的种植业、以神童牧业为代表的畜牧、以黄袍山为代表的茶叶等农业产业化龙头企业的发展。特别是向湖北精华纺织集团有限公司发放贸易融资贷款8000万元,促进了该公司出口创汇的“逆势上涨”。

始终把支持新农村建设作为第一要务。累计投放农业农村基础设施建设贷款5.4亿元,其中:市城投农民集中住房建设投放1.35亿元,市荣盛土地储备投放2个亿元,通城“两河四岸”治理投放0.8亿元,崇阳隼水河治理0.55亿元,通山羊山河治理0.75亿元。

向阳湖香莲飘香省内外

□记者陈志茹

在咸安区向阳湖镇,有一位退伍军人,利用家乡丰富的特产——莲子,用实际行动影响和带动周边的群众走上共同富裕之路,受到当地广大干部群众的赞许。他就是咸安区向阳湖镇尧嘴村的姜治国。

退伍返乡辗转四处打工

现年37岁的姜治国,于1996年经过层层筛选,以“双合格”的优秀人选身份,光荣入伍,到河北山海关某海军部队服役,一去就是8年。在部队的大熔炉里,他以一名来自农村孩子的特有毅力,不断提高自己的军事素质和文化水平。在服役期间,由于个人勤奋好学,成绩突出,年年荣获优秀士兵称号,后来退了役。

2003年,从部队复员回家的姜治国,便外出打工,先后曾在江苏当过司机,也在广东等地做过销售。他一边打工,一边对市场行情作认真的分析。他认为“打工不是长久之计,干自己喜欢干的事才是自己的追求。”

在外打工时,他看到近年来国家对“三农”工作的扶持力度不断加大,认为农村大有发展空间。2012年,姜治国发现了家乡的莲子市场有商机,决定回家创业。

公里,拥有耕地面积3257.5亩,其中有3000亩湘莲基地,很适合连片开发莲子或开莲子加工厂。

刚回来第一年的姜治国,经过调查发现,湘莲在当地家家户户都有种植,每年有许多莲贩上门收购莲子,价格低,农户收益无法跟上。为此,姜治国看准了这个市场,决定开一家莲子销售公司,将乡亲们的莲子直接承接下来,为乡亲们找销路、谋取更大收益。

2012年初,姜治国自筹了部分资金,在咸安区官埠桥镇租了一个厂房,聘请10名村民,湖北丰源莲子有限公司成立了。

创业初期,白天,姜治国走村串户的联系“莲子户”,晚上还要加班将白天寻找的信息逐一归档;待莲子将近丰收之时,又忙着跑市场为莲子找销路;莲子丰收时,又加班加点赶制货品……历经10个月的努力和付出,姜治国所生产出的第一批莲子,顺利投入市场,扣除员工工资及各方开销,虽处于亏本之中,但姜治国仍欣喜不已,因为他看到了市场的前景。

“坚持,再坚持,相信会好的!”这是他的座右铭。尝到甜头后的姜治国,一发不可收拾,今年,决定再扩大渠道,争取更大的销路。

带领群众奔向致富大道

“在农村,一个人富了不算富,只有大家

富了才叫富。”姜治国在接受采访时说,现在的农村有许多留守老人,因为无职业,从早上到晚上,整天在大树下聊天过日子,没有事情可做。他考虑聘请他们看厂房,或做包装,给他们付工钱,让他们在生活上有保障,在精神生活上有乐趣。

为了掌握更多的种植技术,姜治国还前往湖南、河北莲子养殖基地参观取经,回来后毫无保留地传授给当地群众,让他们尽快脱贫。

2013年11月底,姜治国带着他的莲子参加了第十届中国武汉农业博览会。当一袋袋颗粒饱满的莲子呈现在展台时,前来观看的消费者络绎不绝,纷纷咨询该莲子的产地、价格、供货途径。据介绍,展会结束后,姜治国已签下近100名意向客户。

今年,他对莲子的发展更有信心了,准备将莲子做成咸宁的特色,以散装+礼品的形式,将产品远销全国各地。

目前,姜治国的莲子,因管理到位,生态环保、颗粒饱满,市场形势良好,产品已远销武汉、湖南、广东等地,得到商家的一致赞誉。

创业故事



借用家乡特产开厂创业

咸安区向阳湖镇,版图面积104.2平方