



这个元旦,车市有点冷

原因:优惠缩水

□记者 蒋逐宸



通常节日都是消费者买车的高峰期,更是商家们促销的好时机,但记者近日走访我市多家4S店发现,元旦节期间因年底促销释放了大量购买力和车价不同幅度的回调,导致车市非常冷清。咸宁市北京现代4S店销售经理肖真方表示,随着在外务工人员返乡,车价还会继续回调。

优惠幅度缩水

“昨天在我们店买科帕奇可以减现金25000元,今天只能减20000元了。”咸宁市雪佛兰4S店一位销售人员说。

仅隔一天时间,优惠幅度变化如此明显让不少消费者一时间难以接受。“好不容易降下来的车价怎么又涨回去了呢?”打算春

节前买车的黄先生表示十分不解,他说,前几天他在别克4S店看车时店内活动除了赠送太阳膜、车辆保养外还有5000元的现金优惠,本来以为元旦节优惠幅度会更大,没想到这次过来发现5000元的现金优惠活动取消了。

元旦节当天,记者采访时发现,一汽大众、别克、日产等大部分主流品牌旗下车型售价已开始回涨,仅几天时间,少则相差数千元,多则甚至达到了上万元。但也有车商表示,对于库存较多的车型,仍会继续之前的优惠活动。

元旦车市遇冷

元旦当天下午3时许,记者在咸宁市广本汽车4S店发现,虽然今天是元旦节,但整个4S店却非常冷清。在销售展厅内仅有1位看车客户,而店内的两名销售顾问一人在接待这位看车客户,而另外一人则站在门外。

“元旦节车市会遇冷我们早就猜到了。”咸宁市日产4S店市场经理杨鹏告诉记者,圣诞节期间咸宁整个汽车市场给出了大幅度的优惠活动后,释放了大量购买力,加上进入2014年后优惠活动还有回调,今天没人来买车也很正常。他们昨天就接到公司通知,今天大部分工作人员都休假,整个店来上班的只有5人。

无独有偶。随后,记者在日产、现代、东本等我市多家4S店发现,元旦节期间冷清的现象并非广本4S店一家,不少店内销售人员都三五成群的站在店外晒太阳。“车价回调后,不少消费者一时间还难以接受,今天来看车的客户的确很少,一上午时间才11组客户,平时这个时候最少都有20多组了。”别克4S店内一位销售人员说。

车价仍会回调

一位不愿意透露姓名的4S店销售人员告诉记者,以前几个月,迫于销售任务压力,不少商家不得不赔钱卖车,但今天是2014年1月1日,已经过了去年的年终考核时间,他们还有365天的时间来完成今年的全年任务,时间非常充裕。虽然这个月也会有销售任务,但年底不断增多的消费者,让他们对完成当月的销售任务很有信心,所以优惠幅度会适当回调。

咸宁北京现代4S店销售经理肖真方坦言,现在的车几乎是一天一个价,平均每天都会回调一点。尽管有些消费者一时间还接受不了这样的变化,但再过十几天,随着在外务工人员返乡又会迎来一波购车高峰,车源紧张,很多车型甚至还会断货,到那个时候花高价也不一定能在年前买到自己喜欢的车。

东风标致301

上市获好评

近日,记者从咸宁运通东风标致店获悉,新生代品质先锋终极车—301,在我市上市后获得消费者一致好评。

据了解,东风标致301,以领先同级的配置,让生活滋味触手可及;2652mm超长轴距,开创更宽适的后排空间,让乐趣与更多人共享;免钥匙进入和一键启动系统,轻松一触,启动生活;定速巡航,让远行更轻松;超速控制器,远离超速困扰,驾驶更放心。

东风标致301搭载E动战略全新1.6LCVVT技术发动机,保时捷TIP-TRONIC手自一体变速箱,澎湃动力源源不断;配备ESC电子稳定控制系统+TCS牵引力控制系统,强大的主动安全功能,助您时刻勇往直前;4安全气囊及高强度车身,周到配置无微不至,从此安心驾享,生活处处有滋有味!

在国内中级车市场中,全新标致301的全球品质、致雅设计、先锋配置三大领先优势,让其具备了显而易见的热销实力。作为一款采用全新设计理念、全新制造工艺,并且充分考虑到中国消费者用车需求的“新生代品质先锋中级车”,东风标致301将令沉闷的中级车市场耳目一新。

(蒋逐宸)

上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.svw-volkswagen.com

Lavida 投入的生活



每个人都有属于自己的生活之路
有人用浪漫改写平庸,有人用责任影响世界,有人用激情点燃生活,有人用勇气探索未知
无论你是谁,无论你的生活是哪一种,投入,是抵达生活最近的一条路
Lavida,投入的生活

Lavida
—投入的生活—

立刻扫描二维码,申请试驾



上海大众咸宁经销商:咸宁恒信众和汽车销售服务有限公司
销售热线:0715-8828800 售后热线:0715-8828811

地址:咸宁市咸安区桂乡大道特9号
24小时咨询热线:400-621-0913

VW
Das Auto.