香城都市报
车行天下 车市观察
2013年12月2日 每周一推出
汽车周刊
主持人：赵进 13451101551 邮箱：369637031@qq.com 版面负责人：周 萱 车友俱乐部QQ群：80417132

年底车市提前启动“春节模式”

车商提前备货 车源供不应求

□记者 蒋逐宸

今年“金九银十”，让咸宁车市的销量再创新高，11月会不会因为“金九银十”的销量释放过猛而变得暗淡呢？26日，记者走访咸宁市多家4S店发现，由于因今年春节相比往年有所提前，年底购车高峰也跟着提前了，目前咸宁汽车市场已出现供不应求的现象。

提前进入购车高峰

26日下午1时许，记者比约定采访时间提前一小时来到了咸宁市东本4S店，本以为可以趁店内清静的环境休息一下，没想到店里却是热火朝天。不仅有充满喜庆拱门，还有活动宣传横幅，店外不时有看车市民穿插而过。

随后，记者在一汽大众、上海大众、广州本田、北京现代等多家4S店走访看到，虽然正值中午1点，但仍然有消费者看车，不少消费者正在与销售顾问商谈订车事宜，更有几名现场提车的车主。“我是从通山过来看车的，想趁着过年前买台车用。”在东本4S店内正在看车的张先生说。

据咸宁市东本4S店市场经理余鹏介绍，截止到26号为止，该店11月已经卖了80台车。进入11月份，不少以刚需为主的消费者，都开始筹备买车了。加之今年春节相比往年有所提前，因此，近期消费者对车辆的需求量自然是不言而喻。

车辆供应缺口初显

咸宁市长城4S店销售经理林小奎告诉记者，虽然近期有了很多购买意向强烈的消费者，但供给关系不平衡，让商家们只能看着大量的购车订单，没办法交货。“到现在为止我们还有20个订单没有交货。”林小奎说。

赤壁市民黄先生告诉记者，他于本月25日在咸宁市长城4S店交了2000元购车定金，但销售人员签订购车合同时，在提车时间一栏填写的却是“车辆到店后联系客户”。最终，在黄先生的执意要求下销售员写了一个春节过后的提车时间。“车辆到店时间通常会提前，但由于年底车源实在太紧张，我们写的提车时间会保守一点。”该4S店销售人员石磊说。

“年底购车消费者增多，加上我们的车源都是在长春生产的，近期那边下雪，大雪封路后，我们的商品车辆根本没法出来。”一汽大众4S店大客户经理何颀说，目前他手上还有十几个订单一直没车交给消费者。

余鹏告诉记者，虽然他们从几个月前就开始提前囤货了，但目前库存也仅剩80辆，手上还有40多个的订单没有交车给消费者。按照目前消费者的订车速度来看，再过半个月他们店也会出现货源不足的情况。

避开高峰选购爱车

余鹏说，他一般会建议身边的朋友选在6、7、8月这样的汽车销售淡季来买车，这样不仅能低价买到自己喜欢的车型，还可直接提车。由于每年从9、10月份开始进入市场旺季后，消费者对车辆需求开始增大，到了每年的最后一个月通常会出现供不应求的情况，甚至还有可能出现过完年才能提到车的情况。

有业内人士表示，市民历来就有年底购买大宗商品的消费习惯，同时，一笔丰厚的年终奖也让买车资金更加充足，努力工作了一年的人们都会选择在这个时候犒赏一下自己，让过年走亲戚时更方便。因此，建议年底有购车需求的消费者一定要尽早选购。