



# “看图”选车 店内提车 车商纷纷试水网购平台

□记者 蒋逐宸

虽说“双十一”网购节已经过去,但是关于“双十一”的话题仍旧不断。记者发现,今年除了传统的服装、小商品等行业在线上促销推广力度加大外,各汽车厂商也把“战场”转移到了网购平台。记者采访了解到,汽车网购平台与实体店这种资源互补的销售方式,得到了不少消费者的肯定。

## “双十一”汽车也“疯狂”

近日,记者登陆天猫、汽车之家、各汽车销售公司网站发现,不少汽车厂家都已将车辆信息发布在网购平台上,打开网络购车平台后就会出现我们熟悉的网购窗口,而买汽车与小商品不同的是,在网络平台上只需支付500元的定金。

今年“双十一”,汽车厂家也将“战地”转移到了网络平台上。“我们品牌在咸宁地区通过网络平台购车的客户一共有6个。”据咸宁市东风雪铁龙汽车4S店市场经理胡晨宸介绍,在“双十一”期间通过网购平台定车后就可获得由厂家赠送的3000元大礼包。

众所周知,网购与实体店相比最大的优势就是便宜。不过记者发现,大部分网售的汽车产品与实体店的售价并没有太大差别。“网购平台车辆的定价其实与实体店是保持一致的。”咸宁市广汽丰田4S店市场经

理闫斌说,现在市场竞争非常激烈,不少车商都已将利润降到了最低,在市场淡季甚至还会亏本卖车,就算是厂家直销,也不可能会在价格上有太大让步。

## 拓宽车商销售渠道

记者了解到,网购汽车非常简单,首先挑选好车型,支付定金后,就可收到确认短信,在当地4S店支付尾款签订购车合同后,就可以提车了。

“网上购车是个非常好的销售渠道。”咸宁东峻天合汽车销售服务有限公司二网主管高洁称,近年来他发现身边越来越多的朋友开始在网上买衣服,而作为销售人员的他,一直都想把自己公司的汽车信息挂在网上,让有需求的人直接与他联系,以此拓宽销售渠道获得更好的业绩,但由于种种原因,目前暂时未能实施。

一位不愿透露姓名的汽车销售人员坦言,网购汽车模式让销售更简单了。目前现有的实体店汽车销售模式存在很多弊端。他们目前实行的是跟踪服务,就是客户到店后留下客户的号码,在客户离店后半小时发送短信,第三天电话回访,第七天继续回访……这样的销售方式不仅客户烦,他们自己也很累。

此外,目前消费者看车不仅面临4S店离居民区太远的问题,在夏天和冬天还要忍受极端气温的困扰,对于大部分消费者来说非常需要网络这样的销售渠道。但也有市民表示,十多万元的东西,还是在4S店看着实物选购比较放心。

## 未来或成重要“战场”

高洁认为,短暂的几分钟试驾很难试出车辆的细微区别,以后的汽车销售模式将是消费者通过网络测评报告来选择车辆,在网购平台支付定金后,由厂家的工作人员将车辆送到消费者身边,当场刷卡交易。加上目前我国已实施“汽车三包”政策,消费者可以放心大胆的买车。

有业内人士表示,在未来汽车网购平台将是车商们主要“战场”。尽管不少市民对于网购汽车还存有一定疑虑,但事实上,随着电子商务的发展,网上售车已经受到越来越多的汽车厂商的重视,这点从汽车网购平台上日益增多的品牌可以看出。而厂家卖车始终离不开当地经销商的支撑,消费者网上交定金后,再到当地4S店提车,每成交一单业务,厂家会直接支付经销商返点,这种模式不仅不会损害各地经销商的利益,反而还拓宽了销售渠道,实现了资源互补。

## 艾力绅斩获C-NCAP 新规施行以来第二高分

9月7日,C-NCAP官方网站公布了本年度第三批安全碰撞结果。其中,东风本田MPV车型艾力绅以本批碰撞中最高56.8分获得五星评定,这也是继2012年CR-V以57分创下并始终保持最高分后,新版C-NCAP安全碰撞成绩目前为止的第二高分,为东风本田品牌的安全形象再添上浓墨重彩的一笔,也为行业树立了更高的基本安全标准。

最终获得了C-NCAP安全碰撞56.8分的总分,可以说艾力绅确实是经受了严苛的层层考验,而这都得益于它全面先进的安全设计。其中,艾力绅采用的本田独有的ACE碰撞适应车身结构设计,通过合理设计车辆的碰撞缓冲结构,极大提升车辆的刚性、减少车身变形的几率,充分保证车内乘员安全。同时,艾力绅全系标配了前排主气囊、前排侧气囊等被动安全配置,在高配车型中更配有罕见的前后三排全车侧气囊。

在主动安全方面,除了加分项中的ESC搭载为本田独有的VSA车辆稳定性辅助系统)、ISOFIX等主动安全配置之外,艾力绅还全系标配了ABS防抱死制动系统+EBD电子制动力分配系统、HAS坡道辅助系统、倒车影像等丰富设备。

(余鹏)



## 与家人在一起 就是幸福好时光

家,是一切幸福的起源;你,是家庭骄傲的理由。  
新福瑞迪, 特配LED DRL前大灯、一键启动,  
家庭品味全新升级; 6安全气囊、倒车影像,  
全方位保障家人安全, 更有多项驾乘体验升级。  
给你, 给家人, 更好的新福瑞迪。

## 新福瑞迪 幸福登场



东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心: 400-799-0000 网址: www.dyk.com.cn



东风悦达·起亚

新款福瑞迪现已荣耀上市, 新车火热预定中, 欢迎来店试乘试驾, 新车预定热线: 0715—8331088

东风悦达起亚特许经销商: 咸宁惠恒汽车销售服务有限公司

销售地址: 咸安区咸安大道399号(高铁站旁) 销售热线: 0715-8331088 售后热线: 0715-8336088