



“看图”选车 店内提车

车商纷纷试水网购平台

□记者 蒋逐宸

虽说“双十一”网购节已经过去，但是关于“双十一”的话题仍旧不断。记者发现，今年除了传统的服装、小商品等行业在线上促销推广力度加大外，各汽车厂商也把“战场”转移到了网购平台。记者采访了解到，汽车网购平台与实体店这种资源互补的销售方式，得到了不少消费者的肯定。

“双十一”汽车也“疯狂”

近日，记者登陆天猫、汽车之家、各汽车销售公司网站发现，不少汽车厂家都已将车辆信息发布在网购平台上，打开网络购车平台后就会出现我们熟悉的网购窗口，而买汽车与小商品不同的是，在网络平台上只需支付500元的定金。

今年“双十一”，汽车厂家也将“战地”转到了网络平台上。“我们品牌在咸宁地区通过网络平台购车的客户一共有6个。”据咸宁市东风雪铁龙汽车4S店市场经理胡晨宸介绍，在“双十一”期间通过网购平台定车后就可获得由厂家赠送的3000元大礼包。

众所周知，网购与实体店相比最大的优势就是便宜。不过记者发现，大部分网售的汽车产品与实体店的售价并没有太大差别。“网购平台车辆的定价其实与实体店是保持一致的。”咸宁市广汽丰田4S店市场经

理闫斌说，现在市场竞争非常激烈，不少车商都已将利润降到了最低，在市场淡季甚至还会亏本卖车，就算是厂家直销，也不可能会在价格上有太大让步。

拓宽车商销售渠道

记者了解到，网购汽车非常简单，首先挑选好车型，支付定金后，就可收到确认短信，在当地4S店支付尾款签订购车合同后，就可以提车了。

“网上购车是个非常好的销售渠道。”咸宁东峻天合汽车销售服务有限公司二网主管高洁称，近年来他发现身边越来越多的朋友开始在网上买衣服，而作为销售人员的他，一直都想把自己公司的汽车信息挂在网上，让有需求的人直接与他联系，以此拓宽销售渠道获得更好的业绩，但由于种种原因，目前暂时未能实施。

一位不愿透露姓名的汽车销售人员坦言，网购汽车模式让销售更简单了。目前现有的实体店汽车销售模式存在很多弊端。他们目前实行的是跟踪服务，就是客户到店后留下客户的号码，在客户离店后半小时发送短信，第三天电话回访，第七天继续回访……这样的销售方式不仅客户烦，他们自己也很累。

此外，目前消费者看车不仅面临4S店离居民区太远的问题，在夏天和冬天还要忍受极端气温的困扰，对于大部分消费者来说非常需要网络这样的销售渠道。但也有市民表示，十多万元的东西，还是在4S店看着实物选购比较放心。

未来或成重要“战场”

高洁认为，短暂的几分钟试驾很难试出车辆的细微区别，以后的汽车销售模式将是消费者通过网络测评报告来选择车辆，在网购平台支付定金后，由厂家的工作人员将车辆送到消费者身边，当场刷卡交易。加上目前我国已实施“汽车三包”政策，消费者可以放心大胆的买车。

有业内人士表示，在未来汽车网购平台将是车商们主要“战场”。尽管不少市民对于网购汽车还存有一定疑虑，但事实上，随着电子商务的发展，网上购车已经受到越来越多的汽车厂商的重视，这点从汽车网购平台上日益增多的品牌可以看出。而厂家卖车始终离不开当地经销商的支撑，消费者网上交定金后，再到当地4S店提车，每成交一单业务，厂家会直接支付经销商返点，这种模式不仅不会损害各地经销商的利益，反而还拓宽了销售渠道，实现了资源互补。

艾力绅斩获C-NCAP

新规施行以来第二高分

9月7日，C-NCAP官方网站公布了本年度第三批安全碰撞结果。其中，东风本田MPV车型艾力绅以本批碰撞中最高的56.8分获得五星评定，这也是继2012年CR-V以57分创下并始终保持最高分后，新版C-NCAP安全碰撞成绩目前为止的第二高分，为东风本田品牌的形象再添上浓墨重彩的一笔，也为行业树立了更高的基本安全标准。

最终获得了C-NCAP安全碰撞56.8分的总分，可以说艾力绅确实是经受住了严苛的层层考验，而这都得益于它全面先进的安全设计。其中，艾力绅采用的本田独有的ACE碰撞适应车身结构设计，通过合理设计车辆的碰撞缓冲结构，极大提升车辆的刚性、减少车身变形的几率，充分保证车内乘员安全。同时，艾力绅全系标配了前排主气囊、前排侧气囊等被动安全配置，在高配车型中更配有罕见的前后三排全车侧气帘。

在主动安全方面，除了加分项中的ESC搭载为本田独有的VSA车辆稳定性辅助系统)、ISOFIX等主动安全配置之外，艾力绅还全系标配了ABS防抱死制动系统+EBD电子制动力分配系统、HAS坡道辅助系统、倒车影像等丰富设备。

(余鹏)



与家人在一起
就是幸福好时光

家，是一切幸福的起源；你，是家庭骄傲的理由。
新福瑞迪，特配LED DRL前大灯、一键启动，
家庭品味全新升级；6安全气囊、倒车影像，
全方位保障家人安全，更多项驾驶体验升级。
给你，给家人，更好的新福瑞迪。

新福瑞迪 幸福登场



东风悦达起亚汽车有限公司 全国呼叫中心: 400-799-0000 网址: www.dyk.com.cn

新款福瑞迪现已荣耀上市，新车火热预定中，欢迎来店试乘试驾，新车预定热线：0715—8331088

东风悦达起亚特许经销商：咸宁惠恒汽车销售服务有限公司

销售地址：咸安区咸安大道399号（高铁站旁） 销售热线：0715-8331088 售后热线：0715-8336088

