



同步促销 同步办展

本地车市力拼华中车展

销量超出预期

图/文 蒋逐宸



华中车展如期而至。由于咸宁距武汉很近，精彩的车展对于咸宁车友来说是一个消费的节日，但是对于本地的车商来说，或多或少存在一定冲击。近日，记者走访市场发现，为减少客户流失，车商们在华中车展期间集中举办店内、户外等多种方式

的优惠活动，吸引本地车友。

车商集中做活动

18日-20日，记者走访市场看到，各品牌4S店不仅在店内活动较多，而且还在中商

百货广场等户外场所做车展，有的品牌甚至店内和店外的促销同时进行。

19日下午5时许，记者在温泉城区中商百货附近看到，东风日产、通用别克、北京现代等多个品牌车型正在做小型车展。临近华中车展期间，在户外LED屏幕上记者也看到了本地车商在华中车展期间的促销信息。

除了户外宣传和车展，车商们还在店内进行了同步促销。18日-20日在咸宁市桂乡大道的多家4S店内，不少车商挂出优惠促销的信息。“在华中车展开展的同时，我们店内举办了为期3天的大众购车节活动，活动期间购车客户最高可获得ipad、原厂导航和车模等大奖，中奖率100%。”上海大众市场总监甘萌说。

正在中商百货广场看车展的市民袁先生说：“本来打算去华中车展上买车的，就在一个星期前收到了4S店发给我关于‘华中车展同步咸宁站’的优惠促销信息，我开展当天上午就来了。”

为了客户不流失

采访中记者了解到，车商们在华中车展期间同步举办车展和优惠促销活动，都是为了在车展期间减少本地客户流失。

甘萌告诉记者，华中车展没有区域保护，而且还是华中地区最具规模及影响力的国际性车展，的确会给我市汽车市场带来一定的影响。为了应对客户流失，所以才开展了一

系列的促销活动。

“我们的目的非常明确，就是为了力拼华中车展。”咸宁市东风日产市场经理杨鹏说，此次车展获得了厂家全力支持，所有车价堪比华中车展，这也是年底最后一次大促销。现场购车就送大礼，订车还有机会获得大奖。

“虽然没有举办活动，但华中车展上能给的优惠，我们也会尽量满足消费者。”咸宁市东风雪铁龙汽车4S店销售经理兰涛涛说。

效果超出了预期

甘萌称，这次活动超出了他们预先设定的目标。举办活动前，他们原定目标是销售20辆车，而在为期3天的活动中，取得了24辆的好成绩，现场交车9辆，订车15辆。

“这次车展我们卖了9辆车。”杨鹏说，虽然他们每个周末店头活动的销量也跟这差不多，但在华中车展期间销量没有出现下滑，是工作人员们共同努力的结果。在活动期间，也有不少市民去了武汉华中车展现场，但后来发现华中车展的价格跟咸宁这几天的活动价相差不大，还是回家来买车。

有业内人士表示，在华中车展期间，咸宁车商通过自己的努力取得了不错成绩。从销售数据来看，车展没有明显的造成咸宁客户的流失，某些品牌反而还增加了销量，这对即将来到的年底销售旺季具有重要意义。

咸宁东峻天合汽车7S店盛大开业

献上四重大礼

本报讯 今日，市民关注已久的咸宁东峻天合汽车7S店将盛大开业。为庆祝开业，该店拿出了巨额优惠和回馈，推出了特价车、大抽奖、零利息购车和免费车检四重大礼。

开业当天，将推出50辆特价车，价格为全省最低，其中东风风神S30价格直降2万元，仅限3台；活动期间，订/购车客户均可参

加抽奖，其中：特等奖50寸家庭超大彩电，一等奖海尔冰箱，二等奖千元家电，三等奖价值百元小家电；东风风神系列产品全系首付13800元，获赠13800元的大礼包，另有零利息便捷提车购车活动；活动期间进站车辆，不论什么品牌，均可享受全车免费检查，新老客户还可获赠200元工时代金券，用于以后的

爱车保养。

据了解，东峻天合汽车销售服务有限公司作为华中第一汽车航母店，作为东峻集团下属的控股子公司，主营东风风神、东风风行、青年莲花、东风御风等豪华车系列品牌，是集整车销售、维修服务、配件供应、二手车为一体的7S特许经营商。它的开业，标志着

东风乘用车品牌市场又有了一个崭新的起点。

咸宁东峻天合7S店将坚持“诚信、执行、创新、和谐”的经营宗旨，谋求产业链的共赢与和谐发展，赢得了上下游合作伙伴的充分认可，为客户提供优质便捷的服务。

(赵进)

全新爱丽舍

开启“珠峰极限考验之旅”

近日，东风雪铁龙品牌部中级车营销平台别开生面地启动了一场史无前例、展示世嘉巅峰实力的“珠峰极限挑战之旅”，于10月8日登顶珠峰大本营，将世嘉全球300万的荣耀展现在珠峰之巅。这场极限考验，不仅见证了世嘉千锤百炼的冠军品质和WRC冠军操控实力，更展现了世嘉问鼎全球300万的荣耀和辉煌。

10月2日，世嘉车队计划从海拔2000多米的雅江抵达海拔5000多米的左贡。当天车队翻过剪刀弯山、卡子拉山、拉乌山、觉巴山、东达山5座海拔都在4000米以上的大山。因海拔落差较大，队员出现了高原反应，世嘉也因为高海拔地带氧气稀薄的缘故，转速下降，发动机燃烧效率只达到平时的70%左右。但冠军总是在关键时刻大显身手。世嘉换装的公司“E动战略”1.6L CVVT发动机，动力性已有10%的提升，在爬坡时依然能够充沛动力，助力车队顺利前行，按时抵达左贡。

对此，世嘉挑战珠峰车队也表示，“在往西藏进发的路上，除了数量众多的丰田霸道和猎豹SUV外，轿车也不乏其列。但最后从

日喀则登顶珠峰大本营的车型，当天仅有世嘉，以致于在这一路段开SUV超车的驾驶人员纷纷向我们行注目礼。”世嘉车队的“珠峰之旅”非个例，这仅仅是世嘉上市5年来众多冠军故事中的一个辉煌篇章。

今年7月，世嘉迎来了全球第300万辆在武汉工厂下线，借此契机，东风雪铁龙品牌部中级车营销平台当机立断实施以“世嘉问鼎全球300万”为主题的营销活动，并执行媒体探访武汉工厂见证世嘉冠军品质的举

动。此次挑战珠峰WRC式的极限性能体验，不仅是一场WRC传奇和世嘉冠军精神的深度洗礼，更是圆满完成了见证世嘉全球300万荣耀的营销战略举措，成为其它车企营销活动的极佳榜样。

(胡晨宸)

咸宁谱爱医院

XIANNING PUAI HOSPITAL

咸宁市咸安区城镇居民医保定点医院

咸宁市咸安区城镇职工医保定点医院

咸宁市咸安区新农合定点医院

咸宁市咸安区科普示范单位

解除意外怀孕 首选谱爱医院

医保定点就医更放心 农合定点看病更省钱

国际SCP可视无痛人流术

技术优势：☒ 超微创 ☒ 全可视 ☒ 无痛苦 ☒ 无后遗症 ☒ 不影响生育

健康热线 88282888

医院地址 咸宁市咸安区永安大道159号 市内乘1路、K1路到谱爱医院站

365

Nothing teria hospital 无假日医院