

“野泳”惨剧频发，市民依然青睐“天然泳池”

# 酒店泳池离“亲民”还有多远？

□记者 石英婧

游泳是人们夏季消暑的好方法，对于咸宁市民来说，一些温泉酒店的游泳池为人们提供了安全游泳的好去处，可是很多人因为价格因素，还是愿意冒着危险到河里自助“清凉”。

对此，有业内人士呼吁市民提高安全意识，选择安全健康的消费方式。酒店也可以创新营销方式，完善服务，尽可能让利于民，为更多的市民提供安全、低价的消暑去处。

## 1 惨剧频发 “野泳”依然温度不减

记者近日在月亮湾一带走访中看到，不少市民还是把淦河作为自己夏季游泳消暑的首选，每年，月亮湾都会发生溺亡的惨剧，前不久就有有一名成人和一名孩子在游泳中丧生，但是前来月亮湾游泳的市民还是络绎不绝。

姚先生是月亮湾附近液压厂的职工，游泳他一般都选择月亮湾。他告诉记者：“夏季酷暑难耐，咸宁也没有特别多的消暑去处。下班之后到月亮湾冲个凉游泳是不错的选择，多年的老习惯了。”

记者注意到，月亮湾中不少孩子随着家长前来，并且没有带救生装备。带着7岁儿子前来游泳的熊先生笑着说：“没事没事，我水性好，儿子只要看好了就行。我也知道每年都会有事故发生，大都是意外，保持高度警惕一般问题不大。”

月亮湾对面温泉谷酒店的企划经理戴先生告诉记者：“因为我们酒店就在月亮湾对面，每次听到月亮湾有溺亡惨剧发生，都表示非常痛心，对此我们还特意打出广告牌‘水况复杂，谨慎入内’，希望能给广大市民以提醒。尽管如此，还是有很多市民带着孩子到月亮湾游泳。”

不仅因为河水水况复杂容易出事，其实月亮湾周围的水质也令人堪忧。有市民表示，月亮湾有附近一些单位排出来的废水、污水，对于游泳者的体肤都会造成伤害。

建议：市民提高意识 酒店放下身段

如何能够让市民消暑的需求和酒店的营销“无缝对接”，既让市民有个平价亲水的好去处，又让酒店获得长足发展？

有业内人士认为，这需要对市民进行消费引导，企业做出营销调整。该人士称：很多市民因为消费能力的不足而选择到户外游泳。这凸显了安全健康的消费方式在市

## 2 淡季促销，酒店泳池依然不火

其实，在市区一些温泉酒店都设有泳池，现在时值温泉旅游淡季，酒店为了聚集人气，开展淡季营销，多推出优惠，吸引市民到酒店泳池消暑。然而，去酒店泳池游泳的市民还是少数，酒店泳池不温不火。

温泉谷酒店的企划经理戴先生表示：“目前，温泉谷酒店开设了海浪池、儿童水上乐园等项目，这些消暑项目水质优良，清凉刺激。现在日接待量多的时候能达到200多人，但这个数量其实并不多。对此，我们还针对广大市民推出了各种优惠套餐。有月票、季票，其中季票只要1000多元钱，平均算起来一天也就只一二十元钱，价格还是相当亲民的。月亮湾不断上演的惨剧让我们更为一些市民的安全担忧，所以公司领导已经积极筹备将室内的温泉项目改造为大型的室内游泳池，希望能吸引和容纳更多的市民前来纳凉。”

太乙温泉的总经理助理吴总告诉记者：“太乙温泉暑期推出了各种优惠项目，包含水上乐园、海浪池以及游泳馆等。市民可以128元享受一站式服务。除此之外，我们7月份以来还推出了480元的不限次游泳卡，持卡者每天都可以前来游泳一次，到九月底截止，非常的划算。随着气温升高，目前前来酒店游泳的市民与日俱增。但是远远未达到饱和。”



## 3 门槛不低，市民仍嫌不够亲民

既然市区不乏游泳场所，为何市民还是放弃安全舒适的酒店游泳池，不顾健康和安危选择在月亮湾游泳的呢？很多市民表示，酒店推出的优惠措施、“亲民”价格还是不给力。

市民熊先生说：“不去室内游泳池主要是价格门槛高了。我咨询过，他们虽然有季卡和月卡，如果天天去，平均每天十几二十元，可谁会天天去？这样算起来，每次的价格还是不低。尤其是那些卡都是限人次的，我带着孩子就要办两张卡，两个人办个季卡就得几千元，很不划算。”

市民吴女士也称，全家三口去一次酒店游泳，门票加吃喝得数百元，偶尔去一去还行，一周去几次就有点吃不消。

对于市民的不满，酒店方也感到很为难。不少酒店负责人表示，现在正是温泉的淡季，很多温泉酒店希望通过淡季开放泳池带来人气，已经在积极走亲民路线。可是由于经营成本等原因，价格还是不能做到太低。一位不愿透露姓名的温泉酒店负责人表示：“现在酒店游泳的价格已经比较低了，毕竟我们还需要运营成本，不能光‘赔本赚吆喝’呀。”

# 机票价格全线飙升

## 拼线“西游”更省钱

□记者 石英婧

近期，草原游、海滨游、西部游等“避暑”主题旅游开始进入旺季。记者从市区一些旅行社了解到，因为一些暑期避暑路线比较火爆，因此报价也有一定的上扬。主要原因可能与近期机票价格上涨有关。记者在去哪儿网、携程旅行网注意到，虽然今年暑期机票价格较往年下降，但较平时还是上涨不少，尤其是一些热门的“消夏”路线。

为此，不少旅行达人纷纷寻找省钱妙招，其中，“拼线路”就不失为一个好方法。

### 西部游进入旺季

记者在一些旅行网站上注意到，目前前往西藏、青海、云南等热门旅行目的地的航

民中间的缺失。因此，需要大力做好市民的安全消费引导，从而让人们更加关注自身和孩子的安全健康。

在酒店方面，也需要进一步亲近民众，在淡季积蓄人气和客源，从而为即将到来的9、10月消费旺季和秋冬温泉旺季做铺垫。可在现有的销售方式上采取变通，比如，将

月卡、季卡不限人次，可以多人共用，无形中降低了门槛，吸引了更多的人；将其他方面的营销与泳票销售结合，比如当下谢师宴、感恩宴正火，可以将游泳票作为订酒席的赠品，或与其他商家联合，将泳票作为他们促销的赠品。还可将游泳的消费卡与酒店会员卡相结合，推出餐饮、住宿、泡温泉等方面

的优惠，为酒店其他经营项目积攒人气，带动二次消费。

温泉谷酒店企划经理戴先生也表示：“我们相信，随着我们不断完善服务，推出更加优惠的项目。也随着市民的安全消费意识的不断加强。酒店泳池会越来越受欢迎。”

的路线相当火，光机票这一项的价格就比淡季高出三成左右。

对此，咸宁市一家旅行社的相关负责人表示：“现在预订的出发日期在8月的旅游城市，机票价格已普遍由淡季的3—5折涨至6—8折，武汉到云南、拉萨等西部热门旅游目的地的航线，大部分机票都已经是九折左右了。”

### 中转飞行可省钱

记者了解到，市民若是自由行，可选择中转城市出游，能省下不少钱。一位打算8月初去青海旅游的市民孟小姐告诉记者：“8月初到青海旅游，如果从武汉直接飞西宁，票价相当高，不少航班价格都要将近2000

元。而如果从武汉飞西安再转到西宁，不仅可以省下部分钱，还可以在西安停留玩几天，何乐而不为。”

此外，记者注意到，不少旅游网站推出“西游特惠季”促销，有折扣在3—4折的特价机票，甚至有低至100元的超低票价，市民选择中转出游能省不少钱。“淘票”达人杜小姐建议市民：“提前预订机票是淘特价票的一般准则，航空公司一般会提前1个月预估航班的上座率，再根据实际销售情况进行折扣调整，所以提前预订的最佳时间为30天左右。目前，不少航空公司都会提前推出远期购票优惠产品，比如南航的快乐飞、海航的百姓乐都是同等舱位中最为优惠的机票，这些票量都是有限的，先到先得。”