

# 爱尔地板:做地板业的“常青树”

□记者 石英婧

绿树成荫,草坪青郁,环境宁静宜人……如此优美的景色竟然出现在一家工厂里,就是我市的“花园式单位”企业——湖北爱尔木业发展有限公司,

湖北爱尔木业发展有限公司成立于2005年,是一家集强化复合地板、实木地板、竹地板、多层实木地板、塑木地板和塑木踢脚线等产品生产、销售于一体的现代化建材骨干企业,公司年产值8000余万元。国家林业局及省技术监督局领导曾对企业有高度的评价:爱尔木业在湖北省同行业中,形象良好,管理规范,是地板界样板企业。

**品质成就高度**

记者了解到,爱尔木业是在原“咸宁市巨宁地板有限公司”变更而发展起来的,作为原巨宁森工的常务副总,爱尔木业发展有限公司董事长朱昌礼在提升“巨宁”品牌的工作中付出了艰辛的努力。这些经历让他更清楚自己的市场竞争优势所在,也让他在创建新的品牌中有着其他人无法比拟的优势。

2005年,朱昌礼和他的团队集中思路,下决心要“建一流企业,创精品名牌”,爱尔地板就是在这样的理念中“诞生”的。

走进走进爱尔木业的车间,记者发现空气特别洁净,整个车间没有常见的粉尘弥漫的现象。其设备布置、半成品、成品摆放井然有序,这与传统的地板加工厂非常不同。原来,公司花大力气投入了除尘设备。

朱昌礼介绍说:“添加的这些环保设备就多出几十万元,除尘效果很好。吸出的粉尘我们大部都在油炉里烧了,少数再生利用做了高档木塑脚线。既不流入社会污染环境,又循环使用创造效益,还有利于一线生产工人的身体建康”。他告诉记者,当时办这个厂时,就是朝着“办成湖北省地板行业的样板企业”的目标努力,因此在设备选型上选最好

的,为生产优质的产品创造了条件。

**诚信赢得市场**

朱昌礼从小生活在农村,艰苦的生存环境历练了他坚强的意志,多年的打拼铸就了他对事业的执着。在数十年的商海浮沉中,也形成了他坚守的人生准则——“做人要厚道、做事要诚信”。他说:“办企业不光考虑自己赚钱,而一定要真正为消费者提供良好的产品和服务,为员工提供良好的环境和福利,为社会依法纳税和应尽的捐赠义务”。

朱昌礼认为,“诚信”不是放在口头上、广告中,而是要在细微处都能替用户着想。就如同爱尔地板,在花色品种上要满足用户要求,内在质量上要有齐全的检测设备与程序,严格按国家强制标准及企业内控标准执行;售后服务中,在安装、使用与维护保养上都要满足用户要求。

对媒体经常曝光的市场中的劣质产品,朱昌礼表现出一个企业家的真性情。他严肃地告诉记者:“我们做企业,其实就是做良心,有些工厂或个人为了赚取黑心钱,假药,假酒、劣质食品等充斥市场,提供这些产品坑害

人的人该受到严重惩罚!我们绝不会生产出不合格或者劣质的地板,只有把消费者利益放在首位的企业,方能赢得消费者的青睐。”

**品牌创造未来**

经过8年多的发展,爱尔地板从最初的组建逐渐走向成熟。2012年,地板行业面临国际、国内经济形势不稳,行业普遍出现滑坡。在市场竞争白热化的严峻形势下,爱尔地板坚定走品牌发展之路,坚定生产质优价廉产品不动摇,坚定诚实做人、诚信做事的宗旨。销售不但没有下滑,而且较2011年相比销量净增近20万m<sup>2</sup>,网点净增62个。目前已形成湖北72家,湖南20家、河南26家,陕西50家,外加五个省级总代模式,具有相当规模的良好销售网络。

据悉,目前爱尔木业已成为中国地板行业常务理事单位;湖北省林业产业化龙头企业;咸宁市首家地板绿色企业、园林企业、守合同重信用企业。爱尔地板也先后获得湖北名牌产品、湖北著名商标、中国驰名商标及绿色品牌、十大品牌等光荣称号。

谈到2013年发展规划与目标,朱昌礼将

其归纳为:创造性将产品做“实”、坚定性把市场做“强”、直观性将销售激励做“活”。他告诉记者:“2013年是爱尔木业发展史上十分重要的一年,爱尔将瞄准国际国内地板发展新趋势,以满足消费者需求为中心,以发展和服务湖北周边500km半径目标市场为重点,坚持把品牌提升、经销商服务、产品质量、企业创新摆在营销工作的突出位置,努力将爱尔地板打造成知名品牌、区域一线品牌。要确保销售网点净增80个,湖北、湖南、河南、陕西省直营店网络努力辐射到每个县市。此外2013年爱尔还将计划增加爱尔木门、墙纸、内墙装饰等其中一种或多种的配套产品,以提高‘爱尔’这一企业品牌在市场的竞争力,更多的为广大经销商谋发展,将‘爱尔’办成行业标杆,办成地板行业的常青树。”



## 天天资讯

资讯天天看 互动新生活

遗失声明 每个证号 100元/天  
资讯信息 每格(2CM x 3CM)50元/天

郑重提示:本版所有信息需方若有意采用请慎密考察,谨防失误。根据相关法规,应聘者无须向聘请方支付押金等任何费用

联系电话:8273208 13797805183

遗失  
声明

万金波不慎遗失蒲圻办事处沿河大道国有土地使用证,证号为赤壁国用(2002)字第1433号,编号为015782489,使用权面积17.15平方米。特声明作废。

中国福利彩票  
CHINA WELFARE LOTTERY

福彩3D第13127期专家预测:  
推测和值:本期幅度为上升走势,防二区和值,防余1和值[16]点。

奇偶分析:本期防偶号出码,关注两偶一奇比。

大小分析:分析和值大小,从近期各区出号走势可断定,本期看好大号出码,本期关注两大一小比。

跨度分析:分析近期各区出号走势,估计本期跨度值为大,重点防跨度[6]。

胆码:571包星:5\*\*五码:12567 定位:百位:569十位:257个位:378

(以上推荐,仅供参考)

## 印刷业务

咸宁桂花印刷

生产经营:各种联单、不干胶、手提袋、笔记本、证件、餐巾纸、纸杯、通讯录、文稿排版、彩册设计、印刷。  
联系人:张经理 手机:13339889318  
电话/传真:0715-8346398  
QQ:81366981 610862887  
厂址:咸安渔水路190号

## 资讯热线

可的家具·完美生活

打造专业客餐厅文化第一品牌  
地址:天成二期二楼B-101、102  
电话:15871959819  
8912168(许女士)

## 金海图文

专业承印各种无碳复写联单、报表、材料纸。

低价印刷:彩色画册、宣传单、产品说明书、酒水单、信封、档案袋、纸巾盒、手提袋、挂历、便笺……

联系电话:18064200223(冯) 13339888688(甘)

我们  
在找你

艺都商贸,位于温泉路18号(香城都市报旁边),集高档红木家具、精美家饰、徽产名茶以及各种工艺品的经营销售批发为一体。现开业在即,诚聘销售经理多名,底薪2000元+提成+分红。

不求高手,只求有颗平和心态的你和我们一同快乐工作,薪资的厚薄取决于你业绩的深浅。还等什么呢,何不过来试试,哪怕品杯茶?

艺都商贸,让我们一起创造优越生活价值。期待你的加入!

联系人:周先生 电话:138 8651 8777

## 学历、会计、建造师咨询

常年提供专、本、研学历咨询。

常年提供会计从业、初级会计、中级会计、建筑六大员、二级建造师、一级建造师等资格证以及其他各种职称咨询。

至诚服务 终身信赖  
至诚教育 0715-8895533(办公室) 18371502888(伍老师)  
地址:温泉中百对面华辰大厦1001室

咸宁联合水务有限公司 客户服务热线:8182111  
管网抢修热线:8153535 水表检修热线:8139039

# “80后”频中大奖年轻彩民渐成购彩主力军

最近,彩民们在茶余饭后聊得最多的就是,分别中得双色球13050期和13051期头奖的两个“80后”小伙,带着父亲一起兑奖的故事。此事发生前不久,也是一位“85后”小伙打着绷带兑领双色球头奖的故事。虽然看到这些消息的彩民会发出各种评论,但是诸如“买彩票的年轻人越来越多了”、“年轻人火气好”的感慨无疑是最的。

近日,我省中奖势头良好,而其中年轻彩民夺取大奖显得格外

亮眼。据统计,我省今年中出的19注双色球头奖,有11注为“80后”所中,所占比重相当大。这些幸运的年轻彩民中,有的正缺钱结婚,有的创业遇到资金瓶颈,有的心中有梦却敢想不敢干……双色球头奖恰到好处地降临,让他们梦想成

真、渡过难关。

一直以来,国内彩市的头奖得主都以中老年人为主,但是近两年,在中奖得主排行榜上,相当一部分被年轻的打工一族占据。“80后”、“年轻小伙子”、“妻管严”等等这些常用来形容年轻人

的词汇频繁出现在各种玩法的中奖故事中。

彩民小张说,“帮助他人,给自己机遇。”正是这样心理让年轻人加入了买彩的阵营,“不中奖也没有关系,和打麻将、打牌相比,买彩票不仅娱乐而且健康多了。”

今日开奖 双色球  
1.01亿  
类别:

福彩“七乐彩”第054期  
07 13 14 17 18 26 27 29  
全国一等奖3注,703140元/注

福彩“22选5”第126期  
01 05 09 14 21  
湖北一等奖2注,22726元/注

福彩“3D”第126期  
4 1 0  
湖北中奖 809注

# 热烈祝贺崇阳女彩民喜中双色球大奖1300万元!