

爱尔地板：做地板业的“常青树”

□记者 石英婧

绿树成荫，草坪青郁，环境宁静宜人……如此优美的景色竟然出现在一家工厂里，就是我市的“花园式单位”企业——湖北爱尔木业发展有限公司，湖北爱尔木业发展有限公司成立于2005年，是一家集强化复合地板、实木地板、竹地板、多层实木地板、塑木地板和塑木踢脚线等产品生产、销售于一体的现代化建材骨干企业，公司年产值8000余万元。国家林业局及省技术监督局领导曾对企业有高度的评价：爱尔木业在湖北省同行业中，形象良好，管理规范，是地板界样板企业。

品质成就高度

记者了解到，爱尔木业是在原“咸宁市巨宁地板有限公司”变更而发展起来的，作为原巨宁森工的常务副总，爱尔木业发展有限公司董事长朱昌礼在提升“巨宁”品牌的工作中付出了艰辛的努力。这些经历让他更清楚自己的市场竞争优势所在，也让他在创建新的品牌中有着其他人无法比拟的优势。

2005年，朱昌礼和他的团队集中思路，下决心要“建一流企业，创精品名牌”，爱尔地板就是在这样的理念中“诞生”的。

走进走进爱尔木业的车间，记者发现空气特别洁净，整个车间没有常见的粉尘弥漫的现象。其设备布置、半成品、成品摆放井然有序，这与传统的地板加工工厂非常不同。原来，公司花大力气投入了除尘设备。

朱昌礼介绍说：“添加的这些环保设备就多出几十万元，除尘效果很好。吸出的粉尘我们大部都在油炉里烧了，少数再生利用做了高档木塑脚线。既不流入社会污染环境，又循环使用创造了效益，还有利于一线生产工人的身体健康”。他告诉记者，当时办这个厂时，就是朝着“办成湖北省地板行业的样板企业”的目标努力，因此在设备选型上选最好的，为生产优质的产品创造了条件。

诚信赢得市场

朱昌礼从小生活在农村，艰苦的生存环境历练了他坚强的意志，多年的打拼铸就了他对事业的执着。在数十年的商海浮沉中，也形成了他坚守的人生准则——“做人要厚道、做事要诚信”。他说：“办企业不光考虑自己赚钱，而一定要真正为消费者提供良好的产品和服务，为员工提供良好的环境和福利，为社会依法纳税和应尽的捐赠义务”。

朱昌礼认为，“诚信”不是放在口头上、广告中，而是要在细微处都能替用户着想。就如同爱尔地板，在花色品种上要满足用户要求，内在质量上要有齐全的检测设备与程序，严格按国家强制标准及企业内控标准执行；售后服务中，在安装、使用与维护保养上都要满足用户要求。

对媒体经常曝光的市场中的劣质产品，朱昌礼表现出一个企业家的真性情。他严肃地告诉记者：“我们做企业，其实就是做良心，有些工厂或个人为了赚取黑心钱，假药，假酒、劣质食品等充斥市场，提供这些产品坑害

人的人该受到严重惩罚！我们绝不会生产出不合格或者劣质的地板，只有把消费者利益放在首位的企业，方能赢得消费者的青睐。”

品牌创造未来

经过8年多的发展，爱尔地板从最初的组建逐渐走向成熟。2012年，地板行业面临国际、国内经济形势不稳，行业普遍出现滑坡。在市场竞争白热化的严峻形势下，爱尔地板坚定走品牌发展之路，坚定生产质优价廉产品不动摇，坚定诚实做人、诚信做事的宗旨。销售不但没有下滑，而且较2011年相比销量净增近20万㎡，网点净增62个。目前，已形成湖北72家、湖南20家、河南26家，陕西50家，外加五个省级总代模式，具有相当规模的良好销售网络。

据悉，目前爱尔木业已成为中国地板行业常务理事单位；湖北省林业产业化龙头企业；咸宁市首家地板绿色企业、园林企业、守合同重信用企业。爱尔地板也先后获得湖北名牌产品、湖北著名商标、中国驰名商标及绿色品牌、十大品牌等光荣称号。

谈到2013年发展规划与目标，朱昌礼将

其归纳为：创造性将产品做“实”、坚定性把市场做“强”、直观性将销售激励做“活”。他告诉记者：“2013年是爱尔木业发展史上十分重要的一年，爱尔将瞄准国际国内地板发展新趋势，以满足消费者需求为中心，以发展和服务湖北周边500km半径目标市场为重点，坚持把品牌提升、经销商服务、产品质量、企业创新摆在营销工作的突出位置，努力将爱尔地板打造成知名品牌、区域一线品牌。要确保销售网点净增80个，湖北、湖南、河南、陕西省直营店网络努力辐射到每个县市。此外2013年爱尔还将计划增加爱尔木门、墙纸、内墙装饰等其中一种或多种的配套产品，以提高‘爱尔’这一企业品牌在市场的竞争力，更多的为广大经销商谋发展，将‘爱尔’办成行业标杆，办成地板行业的常青树。”



天天资讯

资讯天天看 互动新生活

遗失声明 每个证号 100元/天
资讯信息 每格(2CM x 3CM)50元/天

郑重提示：本版所有信息需方若有意采用须慎重考察，谨防失误。根据相关法规，应聘者无须向聘请方支付押金等任何费用

服务热线 8273208 13797805183

印刷业务

咸宁桂花印刷

生产经营：各种联单、不干胶、手提袋、笔记本、证件、餐巾纸、纸杯、通讯录、文稿排版、彩册设计、印刷。
联系人：张经理 手机：13339889318
电话/传真：0715-8346398
QQ:81366981 610862887
厂址：咸安渔水路190号

资讯热线

可的家具·完美生活

打造专业客餐厅文化第一品牌
地址：天成二期二楼B-101、102
电话：15871959819
8912168(许女士)

我们在找你

艺都商贸，位于温泉路18号(香城都市报旁边)，集高档红木家具、精美家饰、徽产名茶以及各种工艺品的经营销售批发为一体。现开业在即，诚聘销售经理多名，底薪2000元+提成+分红。不求高手，只求有颗平和心态的你和我们一同快乐工作，薪资的丰厚取决于你业绩的深浅。还等什么呢，何不过来试试，哪怕品杯茶？
艺都商贸，让我们一起创造优越生活价值。期待你的加入！
联系人：周先生 电话：138 8651 8777

学历、会计、建造师咨询

常年提供专、本、研学历咨询。
常年提供会计从业、初级会计、中级会计、建筑六大员、二级建造师、一级建造师等资格证以及其他各种职称咨询。
至诚服务 终身信赖
至诚教育 0715-8895533(办公室) 18371502888(伍老师)
地址：温泉中百对面华辰大厦1001室

咸宁联合水务有限公司

客户服务热线：8182111
管网抢修热线：8153535 水表检修热线：8139039

福彩3D第13127期专家预测：
推测和值：本期幅度为上升走势，防二区和值，防余1和值[16]点。
奇偶分析：本期防 偶号出码，关注两偶一奇比。
大小分析：分析和值大小，从近期各区出号走势 可断定，本期看好大号出码，本期关注两大一小比。
跨度分析：分析近期各区出号走势，估计本期跨度值为大，重点防跨度[6]
胆码：571包星：5* 五码：12567 定位：百位：569十位：257个位：378
(以上推荐，仅供参考)

“80后”频中大奖年轻彩民渐成购彩主力军

最近，彩民们在茶余饭后聊得最多的就是，分别中得双色球13050期和13051期头奖的两个“80后”小伙，带着父亲一起兑奖的故事。此事发生前不久，也是一位“85”后小伙打着绸带兑领双色球头奖的故事。虽然看到这些消息的彩民会发出各种评论，但是诸如“买彩票的年轻人越来越多了”、“年轻人火气好”的感慨无疑是最多的。

近日，我省中奖势头良好，其中年轻彩民夺取大奖显得格外

亮眼。据统计，我省今年中出的19注双色球头奖，有11注为“80后”所中，所占比重相当大。这些幸运的年轻彩民中，有的正缺钱结婚，有的创业遇到资金瓶颈，有的心中有梦却敢想不敢干……双色球头奖恰到好处地降临，让他们梦想成

真、渡过难关。

一直以来，国内彩市的头奖得主都以中老年人为主，但是近两年，在中奖得主排行榜上，相当一部分被年轻的打工一族占据。“80后”、“年轻小伙儿”、“妻管严”等等这些常用来形容年轻人

的词汇频繁出现在各种玩法的中奖故事中。

彩民小张说，“帮助他人，给自己机遇。”正是这样心理让年轻人加入了买彩的阵营，“不中奖也没有关系，和打麻将、打牌相比，买彩票不仅娱乐而且健康多了。”

今日开奖 双色球
1.01 亿
奖池:

福彩“七乐彩”第054期
07 13 14 17 18 26 27 29
全国一等奖3注,703140元/注

福彩“22选5”第126期
01 05 09 14 21
湖北一等奖2注,22726元/注

福彩“3D”第126期
4 1 0
湖北中奖809注

热烈祝贺崇阳女彩民喜中双色球大奖1300万元！