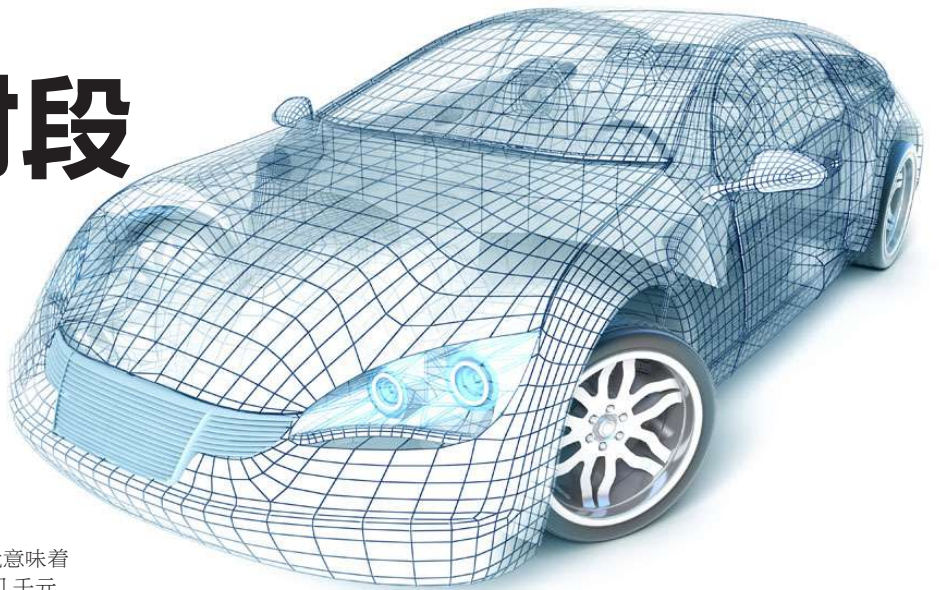




一年中何时买车最划算？

购车看准三个时段



□记者 蒋逐宸

“商家一年四季都在做活动，到底什么时候买车最划算？”在车价变幻莫测的今天，不少消费者为何时买车能享受到最大的优惠而烦恼。

对此，一些专业人士表示，尽管车价每年都会有所起伏，但只需弄清汽车市场的淡季、新款上市时间等情况就能买到相对便宜的车。

1 为消库存车商降价

“库存多，车商就会以降价的形式来消化库存。”咸宁东本汽车4S店销售经理姜瑶说，库存车绝对不是常年积压在仓库布满灰尘的车，而是储备的现车。汽车4S店并不会像传统做生意那样，缺什么车型就可以进购什么车型，通常厂家每月都会按时将现车发往各地4S店，导致了短时间的库存增多。

姜瑶说，按国民的消费习惯都喜欢在年底购买大件商品，而这一习惯也导致了汽车市场一季度销售业绩明显下滑，但汽车4S店的销售任务并不会因为进入淡季而减少，因此商家需要在这段时间消化库存。

有业内人士表示，目前咸宁市4S店平均库存存在80台左右，如果按每台车15-20万元计算，每天支付给银行贷款利息就需几

十元。那么，如果有50台库存车就意味着车商们一天光是支付的利息就需几千元。其次，还有停放场地的租赁费用，车辆看管带来的人力成本等。多放一天就多亏一天，还得承担因为库存超期带来的风险，这就是为什么很多销售店为了消化库存降价卖车的原因。

2 新款上市老款降价

如果对汽车市场淡季和旺季把握不准该怎么购车呢？此时，消费者可以把握住“新款上市老款就会降价”这个永恒的法则。

据咸宁广本汽车4S店工作人员吕海乐介绍，车型换代时降价会比较明显，这个时候厂家和经销商为了给新车让路，都会对老款车型进行清仓甩卖。比如说，近期，新雅

阁上市后，原价20.28万元的老款雅阁直接降到了18.28万元。

对此，有业内人士表示，虽然新款上市老款就会降价，但也不能只考虑价格因素购而买车。选择一款车时要综合各方面考虑。

3 尽量避免年底购车

有不少消费者认为，每年年底车商们都会打着“岁末冲量”的促销口号，铺天盖地的宣传让消费者感觉这个时候买车应该很划算。

其实不然，有业内人士表示，在中国，消费者经历了一年的劳碌奔波，都会在选择在年底犒劳一下自己，从多年销售经验来看，消费者的购车时间更倾向于年底。这个时候商家们都知道，不管价格降不降，消费者都会购买。尤其是在全年销售业绩较好的情况下，“岁末冲量”更多的只是一个促销噱头，优惠幅度并不会很大。不仅如此，每年年底车市都会出现供不应求的现象，这时买车还可能会遭遇加价提车。

因此，年底并不是一个购车的好时机，如果不是急于用车或者对价格不看重，建议避开年底购车。



思锐

思不凡·锐无界

顶尖技术集于一身

颠覆之作即将揭晓



有一种力量，颠覆感官，颠覆想象，甚至颠覆世人对汽车的认知，这就是科技的力量，这就是比亚迪思锐的力量。汇集顶尖感官科技，一举囊括HUD夜视系统、10.2寸超大高清触摸屏、360°全景影像系统、云服务、500G移动硬盘“影音魔方”多媒体系统、主驾座椅、方向盘、外后视镜记忆联动系统、直喷·增压·双离合TID黄金动力等配置，令豪华车款亦望尘莫及。比亚迪思锐，颠覆之作即将揭晓。



思锐 比亚迪汽车咸宁运通4S店 地址：市银泉大道99号 销售热线：0715-8388268

http://www.hbxnyf.com.cn